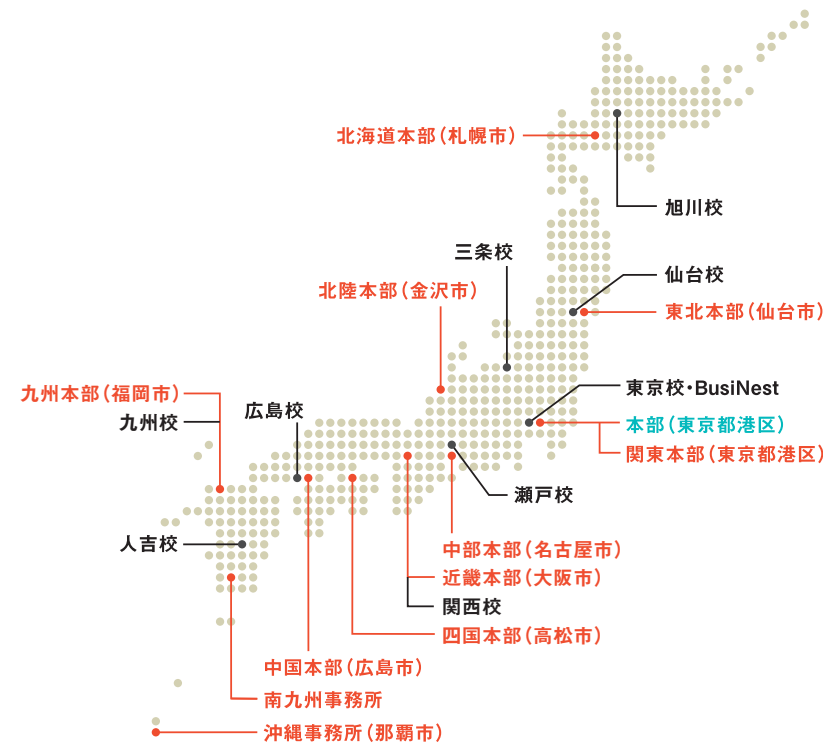


はばたけ！ 中小企業

成長するマーケット、新しいビジネスへの架け橋



中小機構は、国の中小企業政策の中核的な実施機関として、
起業・創業期から成長期、成熟期に至るまで、
企業の成長ステージに合わせた幅広い支援メニューを提供しています。

独立行政法人中小企業基盤整備機構



販路開拓・海外展開は、 中小機構にお気軽にご相談ください。



中小機構の販路開拓とは

中小機構の販路支援・海外展開支援は、国内外の販売開拓やビジネスパートナーの探索など、マッチングの機会を提供します。また、中小企業者の販路開拓・海外展開を推進するアドバイスや情報提供など、企業の成長・発展をサポートします。

P.3-4

Webで新市場開拓したい

- **J-GoodTech(ジェグテック)**
国内外の企業をつなぐビジネスマッチングサイト
 - **海外マッチングスクエア**
中小企業の輸出・海外展開のマッチングを支援
 - **スタートアップマッチングスクエア**
スタートアップ企業とのマッチングを支援
 - **SDGs・カーボンニュートラル展示会/商談会(生産財・消費財)**
SDGsやカーボンニュートラル分野における販路開拓、輸出、共同開発を支援

P.5

商談会で海外販路開拓したい

- **海外CEO商談会**
海外企業経営者との商談会

P.6

eコマースで販路開拓したい

- **民間パートナー活用支援(eコマース活用)**
 - **情報サイト「ebiz」での情報提供**
中小企業のためのEC活用支援ポータルサイト
 - **EC活用支援パートナー制度**
民間事業者との連携による支援

P.9

販路開拓やマーケティングに関する アドバイスがほしい

- **経営支援**
 - **ハンズオン支援事業(テストマーケティング)**
新分野・新市場進出へのテストマーケティング
 - **経営アドバイス**
専門家による販路開拓等のアドバイス

P.7-8

- **海外展開支援**

海外展開に関して、相談したい・ アドバイスが欲しい、情報収集したい

- **海外展開ハンズオン支援**
専門家による海外ビジネスのアドバイス
- **海外展開セミナー**
実践的な海外ビジネスのセミナー
- **海外情報の提供**
海外ビジネスの実務情報・事例をWebで提供

P.10

現役バイヤーなどから商品開発や 販路開拓のサポートがほしい

- **地域活性化パートナー制度**
 - **虎ノ門オンラインアドバイス(商品評価・販路開拓)**
現役バイヤーによる商品評価等のアドバイス
 - **マッチング支援(地域活性化パートナー企画)**
バイヤーに向けた商品提案の機会を提供(年間で約30企画実施)
 - **展示商談会「ヒットをねえ!」**
ハイブリッド型の展示商談会

P.8

営業に強い人材を育成したい

- **人材育成(研修)**
実践的なマーケティング等の研修

J-GoodTech(ジェグテック)

オンライン 無料



ジェグテックは、日本の中小企業と国内外の企業をつなぐビジネスマッチングサイトです。

特徴1 豊富な登録企業と幅広い業種

登録企業は、特徴的な技術・サービスを持つ優良企業や自治体等から推薦された日本企業のほか、各国の公的機関から推薦された海外企業で、製造業、卸売業、サービス業など幅広い業種にわたっています。

特徴2 中小機構のアドバイザーによるサポート

中小機構のアドバイザーが専門知識を活かし、登録企業との商談・情報交換に向けたサポートを行います。

特徴3 イベント等と連携したビジネスマッチング機会のご提供

登録企業間のビジネスマッチングを促進するため、国内外で実施する中小機構主催または関係機関と共催する展示会・商談会等と連携して商談の機会をご提供します。

ジェグテックの対象企業

国内外での技術提携や販売提携など、広く事業展開を目指す企業。
※一般消費者向け取引(BtoC取引)、金融、保険、賃貸、人材派遣、コンサルティング等については対象外です。



ジェグテックの機能

新たな取引先、顧客の獲得

売上の伸び悩みや、新たな取引先探しに苦戦している際は、ジェグテック上に掲載されている引き合い案件に提案をいただくことで新たなビジネスマッチングに繋がります。

共同開発先の探索

自社技術だけでは開発できない案件等、他社との協業をお考えの際は、製品開発を行うパートナーや、アイデア段階から新しい製品・サービスを生み出す連携先を探していただけます。

新市場・海外への販路開拓

海外をはじめ、新市場や新分野に踏み出したいが、何から取り組めばよいかわからない際にも、異業種分野等への引き合い案件へ提案いただくことで、新たな分野への進出に繋がります。また、ジェグテック上の企業ページの英訳も無料で実施いたします。

J-GoodTech(ジェグテック) : <https://jgoodtech.smrj.go.jp>

ジェグテック 検索

ジェグテックで開設している特設コーナーのご紹介

輸出・海外展開分野でのマッチング

海外マッチングスクエア

中小企業の輸出・海外展開支援に向けたマッチング支援を行っています。

- 大手企業・国内商社の輸出案件、海外企業の取引案件等の詳細が確認できます
- 自社にあったニーズを、取引形態、国・地域別に検索できます
- 輸出・海外展開ニーズへの提案、商談申し込みができます



スタートアップ分野でのマッチング

スタートアップマッチングスクエア

スタートアップの成長・売上拡大に向けたマッチング、スタートアップとのマッチング支援を行っています。

- スタートアップとの連携を希望する大手企業、海外企業、ベンチャーキャピタル(VC)等の取引ニーズが確認できます
- 大手企業、海外企業、VC等のニーズに、提案、商談申し込みができます
- 最先端の技術・サービス等を有するスタートアップと商談ができます



SDGs・カーボンニュートラル分野のマッチング

SDGs・カーボンニュートラル展示会/商談会(生産財・消費財)

SDGsやカーボンニュートラル(CN)分野での新しい販路開拓、輸出、共同開発支援等を行っています。

- 大手企業、海外企業のSDGs、CN分野等での取引・連携ニーズ等が確認できます
- SDGs、CN分野等での取引・連携ニーズに、提案、商談 申し込みができます
- SDGs、CN分野で貢献できる製品など製品・技術・サービスを有する企業との商談ができます



生産財展示会サイト



消費財展示会サイト

お問い合わせ | 全国の地域本部、または販路支援部マッチング支援課まで

- | | | | | | |
|-------------|---------------|-----------|---------------|-----------|---------------|
| 北海道本部(札幌市) | ☎011-210-7472 | 北陸本部(金沢市) | ☎076-223-5546 | 九州本部(福岡市) | ☎092-263-0300 |
| 東北本部(仙台市) | ☎022-399-9031 | 近畿本部(大阪市) | ☎06-6264-8622 | | |
| 関東本部(東京都港区) | ☎03-5470-1638 | 中国本部(広島市) | ☎082-502-6688 | | |
| 中部本部(名古屋市) | ☎052-201-3068 | 四国本部(高松市) | ☎087-823-3220 | | |
- ・販路支援部(東京都港区) ☎03-5470-1824

お問い合わせ | 販路支援部 マッチング支援課 ジェグテック担当 | ☎03-5470-1824

海外CEO商談会

リアル／オンライン



海外CEO商談会は、海外展開を目指す国内中小企業と、日本企業との連携を希望する海外企業が招聘又はオンラインにて参加する商談会です。国内にしながら信頼のおける海外企業と出会いの場を提供しています。日本企業からの購入、代理店契約・日本製品の販売、合併会社の設立、共同開発・技術提携、日本企業への生産委託等を希望する海外企業経営者（CEO等）が参加します。

- 特徴1** 海外企業経営者（CEO等）と直接商談することでスピーディーな意思決定が可能
- 特徴2** 海外政府機関等から推薦を受けた海外企業が参加
- 特徴3** 日本企業からの購入、代理店契約・日本製品の販売、合併会社の設立、共同開発・技術提携、日本企業への生産委託等を希望する海外企業が参加
- 特徴4** 全商談に英語又は現地語の通訳が同席するため、日本語での商談が可能
- 特徴5** 海外展開の専門家が商談ノウハウをアドバイス



2023年度実績

開催回数：5回
実施商談：642件
参加国：ドイツ、フランス、米国、ベルギー、インド、インドネシア、韓国、シンガポール、タイ、台湾、フィリピン、ベトナム、マレーシア等
参加企業数：海外企業/268社 日本企業/440社

海外CEO商談会：https://jgoodtech.smrj.go.jp/pub/ja/lp_ceo/ceotop/

海外CEO商談会 検索

民間パートナー活用支援（eコマース活用）

情報サイト「ebiz」での情報提供

オンライン

無料



EC活用支援ポータル「ebiz」内で、無料で学習できるオンライン講座、ECに関するセミナーや支援企画の情報提供を行っています。また、無料のメルマガ会員になると、最新の情報を入手できます。



EC活用支援ポータル「ebiz」：
<https://ec.smrj.go.jp>

2023年度実績
オンライン講座：約130本配信中

EC活用支援パートナー制度

オンライン

無料



国内・越境ECでビジネスの成功を目指す中小企業・小規模事業者が、EC業界のプロフェッショナル（EC支援事業者）とのマッチングやセミナーを通して、ECのノウハウを学ぶことができるイベントを開催します。

● EC活用チャレンジ企画

ECサービスを疑似体験できるセミナーや、利用特典を用意することで、販路開拓にチャレンジしやすい企画を提供しています。
またEC専門家のアドバイスも受けられます。

EC活用支援パートナー：<https://ecpartner.smrj.go.jp/>

2023年度実績
EC活用チャレンジ企画：約12企画を実施



海外展開支援

海外展開に関して相談したい・アドバイスがほしい

海外展開ハンズオン支援

リアル／オンライン

無料



海外ビジネスに精通する専門家が、皆様の経営と課題に寄り添い、ハンズオンで支援します！

- 「初めての海外展開」から「海外子会社の管理」まで
企業の成長支援の観点から、海外ビジネスに関わる幅広いご相談に対応します。海外展開を検討する理由や目標、現況を詳しくヒアリングしながら、貴社に合った海外展開の姿を専門家が一緒に考えます。
- 海外現地等の専門家を交え、課題を深掘り
一社一社のご相談を担当する専門家陣のほか、国内・海外の200名超の登録専門家が法務・税務・規制・現地マーケティング等の課題を掘り下げ、海外展開の実現に向けた最適策をナビゲートします。
- 海外ビジネス実現に向け、現地でもアドバイス
ご相談の中で組み立てた海外展開の姿がビジネスとして成り立つか、現地調査に同行し、現地でもアドバイスすることで海外事業計画を仕上げます。（採択に際して審査があります）



海外ビジネスに精通する専門家が、ハンズオンでナビゲート



海外事業計画を、一緒に考えます



海外現地での商談サポート

料金等 無料(現地渡航にかかる旅費等の自己負担有)

例えば、こんな場面でのお悩みに対応可能です。

海外進出のぼんやりとしたイメージはあるけど、
どう動けばいいかわからない！

販売代理店候補を訪問して
ビジネスの可能性があるか調査したい！

商品・サービスの輸出を考えているけど、
どの国で売れるのかを調べたい！

海外に拠点をつくりたいけど、
まずは事業プランを作りたい！

本制度は、中小企業の海外展開に関する課題の解決や意志決定を側面から支援するものです。
■アドバイスの内容は、当事者である企業の責任でご活用いただきます。
■取引先の紹介、調査の請負、見積書取付けや契約書作成などの実務代行、海外企業とのやりとりの翻訳・通訳、契約の交渉や取引先・関係機関との交渉の仲立ちなどはありません。

お問い合わせ | 全国の地域本部、または販路支援部 海外展開支援課まで

・北海道本部(札幌市)	☎011-210-7472	・北陸本部(金沢市)	☎076-223-5546	・九州本部(福岡市)	☎092-263-1535
・東北本部(仙台市)	☎022-399-9031	・近畿本部(大阪市)	☎06-6264-8624	・沖縄事務所(那覇市)	☎098-859-7566
・関東本部(東京都港区)	☎03-5470-1640	・中国本部(広島市)	☎082-502-6311		
・中部本部(名古屋市)	☎052-201-3068	・四国本部(高松市)	☎087-823-3220	・販路支援部(東京都港区)	☎03-5470-1522

海外展開支援

海外展開に必要な情報収集がしたい

海外展開セミナー

リアル／オンライン

無料



都道府県等の中小企業支援機関・商工会議所・金融機関等と共催で、海外展開に関する情報を提供するセミナー(ウェビナーを含む)を開催しています。中小機構は、海外ビジネスに精通した講師を無料で派遣します。毎年100件程度のご依頼をいただき、講師を派遣しています。

開催までの流れ

都道府県等の中小企業支援機関・
商工会議所・金融機関等が、
セミナー開催を計画

中小機構が、
海外ビジネスの専門家を
セミナーの講師として派遣

各専門家の経験・知見に基づき、
海外の最新情報や事例を紹介



海外ビジネスナビ

オンライン

無料



海外展開を実施・検討している中小企業に、海外への事業展開に関する実務情報・取り組み事例をタイムリーに掲載します。

海外ビジネスナビ : <https://biznavi.smrj.go.jp>

海外ビジネスナビ

検索



営業に強い人材を育成したい

人材育成(研修)

リアル／オンライン

有料



全国の中小企業大学校や地域本部では、経営者や管理者に向けて営業やマーケティング等をテーマとした研修を実施しています。多彩な講師陣による、グループディスカッションや演習、中小企業の事例紹介などを豊富に取り入れた、実践的な受講者参加型の研修です。また、リアルタイム双方向通信の受講者参加型のオンライン研修「WEBee Campus(ウェビーキャンパス)」も実施しています。



2024年度(例)

- 『webマーケティング講座』(2日間)
- 『強い営業チームの作り方』(3日間)
- 『実践で学ぶ! 営業計画の作り方』(4日間)

※その他にも、展示会・商談会活用、インサイドセールス、物語マーケティング、新商品開発等、営業・販路開拓人材の育成に資する研修をご用意しています。

料金例 2日間 : 22,000円
3日間 : 32,000円
4日間 : 36,000円

お問い合わせ | 全国の中小企業大学校

・旭川校(北海道旭川市)	☎0166-65-1200	・瀬戸校(愛知県瀬戸市)	☎0561-48-3401	・四国キャンパス(香川県高松市)	☎087-897-3101
・仙台校(宮城県仙台市)	☎022-392-8811	・金沢キャンパス(石川県金沢市)	☎076-223-5573	・九州校(福岡県福岡市)	☎092-263-1554
・三条校(新潟県三条市)	☎0256-38-0770	・関西校(大阪府大阪市)	☎06-6530-0029	・人吉校(熊本県人吉市)	☎0966-23-6800
・東京校(東京都東大和市)	☎042-565-1192	・広島校(広島県広島市)	☎082-278-4955	・web校	☎03-5470-1823

経営支援

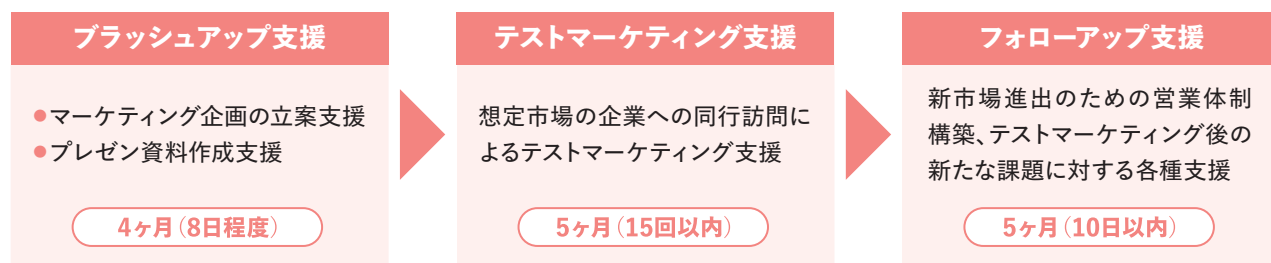
中小企業の販路開拓、マーケティング等の経営課題に対して、豊富な経験と実績をもつ専門家が課題解決をサポートします。

ハンズオン支援事業(テストマーケティング)

リアル／オンライン 有料

新たな市場の開拓を狙う中小企業に対し、マーケティング企画の立案支援や新市場におけるテストマーケティング支援など、販路開拓に向けた活動をサポートします。

※売り先の紹介や販売代行ではありません



料金 ブラッシュアップ支援・フォローアップ支援：17,500円(税込)/(専門家1名・1日あたり)
テストマーケティング支援：4,200円(税込)/回

その他ハンズオン支援事業

ハンズオン支援事業(総合)

料金 17,500円(税込)/(専門家1名・1日あたり)

全社的なマーケティング戦略、売上拡大に向けた事業計画等をテーマとして、中長期的な視点で経営課題解決のため専門家を派遣します。10カ月、20日程度。

ハンズオン支援事業(特定)

料金 17,500円(税込)/(専門家1名・1日あたり)

特定事業のプロモーション、販売体制の構築等をテーマとして、短期間に集中的に専門家を派遣して課題解決を支援します。5カ月程度、10日以内。

経営アドバイス

リアル／オンライン 無料

販路開拓やマーケティングをはじめ経営に関する様々なご相談に、各分野の経験豊富な専門家が対面、メール、電話、オンラインの中からご希望の方法でお応えします。何回でも無料で利用できます。

対面アドバイスでは、中小企業診断士、弁護士、弁理士等の専門家が、経営・財務・知的財産権等の相談に幅広く対応します。

E-SODANは、経営に関する質問を入力すると、24時間365日、チャットボットが回答します。平日9時～17時は専門家とチャットで相談することもできます。webサイトまたはLINEアカウントからご利用ください。



経営相談チャットサービス E-SODAN web : <https://bizsapo.smrj.go.jp>



LINEアカウント : 「中小機構_チャット経営・起業相談」



地域活性化パートナー制度



中小機構が「地域活性化パートナー※」と共に、商品の開発・改良や販路開拓・販売力強化に

取り組む雑貨・日用品、食品、観光の分野の中小企業をサポートします。

※現在募集中の企画を、上記のQRコードからアクセスし確認することができます。

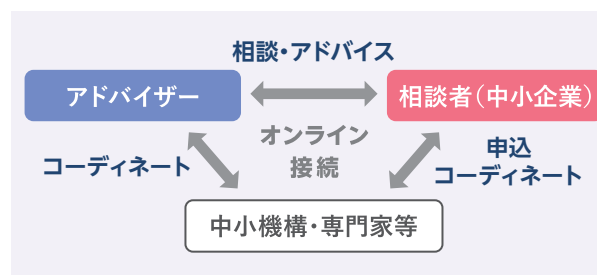
※地域活性化パートナー：中小機構と連携し、中小企業の販路開拓をサポートする大都市圏・海外等で活躍する民間の企業や団体。
(株)高島屋、Japan Centre Group Ltd.、(株)CAMPFIRE、(株)日本旅行など、2024年6月現在191社が登録。

虎ノ門オンラインアドバイス(商品評価・販路開拓)

オンライン 無料

商品の開発・改良や販路開拓・販売力強化といった課題に対して、地域活性化パートナー(現役バイヤーなど)による実践的なワンポイントアドバイスを実施しています。

- ① 対象：雑貨・日用品、食品、観光分野の中小企業
- ① 実施方法：オンライン(45分間/回)
- ① 原則1社につき1テーマ最大2回までご利用可能



マッチング支援(地域活性化パートナー企画)

雑貨・日用品、食品分野の中小企業を対象に、地域活性化パートナーへの商品提案の機会を提供します。

年間で約30企画実施。国内販路だけでなく、国内の輸出商社や海外現地の小売事業者とのマッチング(商品提案企画)により海外への販路開拓も支援しています。

(事例：2023年度実施企画)

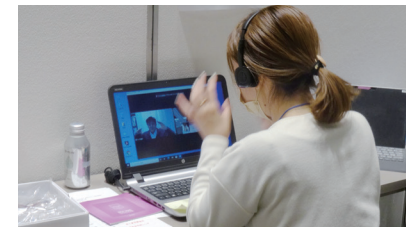
- ・高島屋の食料品宅配カタログ「ローズキッチン」掲載商品募集企画
- ・アメリカのスーパーマーケット「Maruichi Japan Food & Deli」取扱商品募集企画
- ・輸出商社(日本アクセス、国分グループ本社、シーズコア、ジャランジャパンなど)への商品提案企画など

展示商談会「ヒットをねえ!地域のおすすめセレクトション」

リアル／オンライン 無料

雑貨・日用品、食品分野の中小企業を対象とした展示商談会。

会場には商品のみをリアル展示し、出展者と来場バイヤーとの商談はオンラインで実施するハイブリッド型で開催しています。会期後にもオンライン商談期間を設け、より良い成果につながるマッチングを目指しています。



2023年度実績

ヒットをねえ!地域のおすすめセレクトション2024 ～ソーシャルグッドな逸品が集う展示会～

期 間：(展示会)2024年1月25日(木)～26日(金)
(オンライン商談期間)2024年2月1日(木)～29日(木)

場 所：虎ノ門ヒルズ
出展者数：128社

お問い合わせ | 全国の地域本部、または経営支援部 企業支援課

- | | | | | | |
|--------------|---------------|------------|---------------|----------------|---------------|
| ・北海道本部(札幌市) | ☎011-210-7471 | ・北陸本部(金沢市) | ☎076-223-5546 | ・九州本部(福岡市) | ☎092-263-0300 |
| ・東北本部(仙台市) | ☎022-716-1751 | ・近畿本部(大阪市) | ☎06-6264-8613 | ・沖縄事務所(那覇市) | ☎098-859-7566 |
| ・関東本部(東京都港区) | ☎03-5470-1637 | ・中国本部(広島市) | ☎082-502-6555 | | |
| ・中部本部(名古屋市) | ☎052-220-0516 | ・四国本部(高松市) | ☎087-811-1752 | ・企業支援課(経営支援担当) | ☎03-5470-1564 |

お問い合わせ | 経営支援部企業支援課(地域活性化パートナー制度担当) | ☎03-5470-1524