Be a Great Small.
中小機構

新規輸出1万者支援
プログラム始動！

海外展開ハンズオン支援のご案内

御社の海外輸出、お手伝いします！

その技術・その商品、
海外に広めませんか？

手探り状態の企業さまも、
大歓迎です！

海外は全くの素人。
何から始めたらいいの？

どの国なら進出
しやすいのだろう…？

現地の税務、法令、規制
について知りたい！

海外向けホームページ
を制作したいけど…

輸出の実務で
気を付けるポイントは？

ぜひ中小機構にご相談ください！
経営目線で、ベストな解決方法をご提案

- 現地の情報、リスク管理、戦略や計画の策定・・・さまざまな**疑問にお答え**します
- ノウハウ伝授に留まらず、**企業の自立・成長**を目指してサポート
- 計画の策定から、現地への同行※、アフターフォローまで**トータル**でお手伝い
- Webマッチング、オンライン商談会、越境ECなどもご利用いただけます

※ 現地同行については、所定の審査があります。同行時の通訳・車両手配は中小機構が実施し、費用を負担します。企業側メンバーの往復航空券、ホテル宿泊費等はご負担いただきます。

次ページで
ワンポイント
アドバイスを
チェック！

¥0 無料で何度でも利用OK

対面、オンライン
でのご相談に対応

**相談申込は
こちらから**

独立行政法人 中小企業基盤整備機構 近畿本部 企業支援部 企業支援課
Tel 06-6264-8624
https://www.smrj.go.jp/regional_hq/kinki/sme/overseas_consulting/index.html

海外展開レベル別 ワンポイントアドバイス

Start!

すでに輸出を行っている

- はい → D
- いいえ → 輸出に挑戦するかまだ迷っている

輸出に挑戦するかまだ迷っている
- はい → そもそも輸出にあたって何をすればいいかわからない
- いいえ → 輸出の可能性、方法を検討したい

そもそも輸出にあたって何をすればいいかわからない
- はい → **A**
- いいえ → 輸出の可能性、方法を検討したい

輸出の可能性、方法を検討したい
- はい → **B**
- いいえ → 現地の市場や需要の動向を把握している

もっと輸出を拡大したい（国、商品、輸出方法、輸出量等）
- はい → 現地の市場や需要の動向を把握している
- いいえ → **B**

現地の市場や需要の動向を把握している
- はい → **D**
- いいえ → **C**

A 輸出のいろはを学びましょう！

まったくの初心者でも大丈夫！どんな国や商品にビジネスチャンスがあるか、専門家がご一緒に考えます。

B 確度の高い方法を検討しましょう！

国内と海外の事業バランスを考慮した事業計画と、方法についてアドバイスします。

C 商品・サービスの海外ニーズを見極めましょう！

海外在住の専門家による、最新の現地情報の提供なども可能です。

D リスク管理をしながら積極的にすすめましょう！

販路開拓、知財保護、現地規制など、ピンポイントなご相談にも幅広く対応します。

経験豊富なアドバイザーが、海外進出に必要な考え方を一緒に育みます！

越境ECのサポートも！ ebiz

お役立ち記事 掲載中！ 海外ビジネスナビ 中小企業のための役立つ情報サイト

診断結果 A～D いずれのレベルの方も、ぜひお申込みを。

これから輸出を始めたい 企業さまだけでなく、新たな国や商品でチャレンジしたい輸出経験のある企業さまのご支援もお任せください

窓口相談は 何度でも 受けられ、無料 です

中小機構は経営支援の実績豊富！ 御社の経営状態 にあわせて親身にサポートします

近畿本部アドバイザー　紹介

ウェブ申込み
はこちら→

五十畑　哲

「どのように販路を見つけたらいいの？」「思うように海外市場で売上が伸びないけど、どうしたらいいの？」「見本市・展示会や商談で成功するには？」、そんな経営者のみなさまの「はてな？」に寄り添います。

業種・分野：食品・食加工品、飲料・酒類、工芸品、雑貨、衣類、サービス / 事業計画、マーケティング、販路開拓、拠点設立、商流構築、業務プロセス。
国・地域　：フランス（EU）、イギリス、アメリカ、シンガポール。

河原　光伯

海外現地経験を通じて知り得た知識や経験を生かし、海外ビジネスのチャンスとリスクをバランスよくお伝えします。現地法令や規制、事業戦略の観点からもアドバイスさせて頂きますので、是非海外進出のお悩みをお聞かせ下さい。

業種・分野：製造業全般、飲食業・小売業。事業計画の作成、現地法人設立、現地会計・税務、人事・労務・法務、組織管理、現地人材育成、販路開拓・市場調査、各種現地パートナーとの提携・合弁等。
国・地域　：ASEAN、中央アジア、中東、アフリカ等。

小峰　潤

メーカー・商社で現地法人立ち上げや合弁交渉などの海外事業経験が多数あります。約25年に亘る海外事業経験と中小企業診断士としての知見を基に、ご相談企業の「国際化への自立」をご支援致します。

業種・分野：食品（アルコール含む）、伝統工芸品、インテリア用品、機械、医薬品等。ビジネススキーム構築、輸出入、販路開拓、アライアンス交渉、現地法人設立、組織構築、海外関連会社管理。
国・地域　：東南アジア、台湾、中国、欧州、北米等。

星山　秀陽

ベトナムビジネスに関する全般的な情報を特に「①現地のベトナム人に直接尋ねたい、②リアルな反応、生の声を聞きたい」というニーズにお応えします。ベトナム系日本人として、信頼できる生の情報をお届けします。

業種・分野：ビジネス商談の支援、市場調査、ビジネスマッチング、ベトナムにおける販路拡大、ベトナムからの仕入れや輸入等（業種を問わず対応可能）。
国・地域　：ベトナム全域。

村田　光俊

現在も実業として、日本の素晴らしい商品を越境ECにて販売していますので、「企業様と一緒に悩み、解決していく」という姿勢で取り組んでいきます。様々な失敗や、実務を行っていく中で乗り越えてきた壁がありますので、経験のシェアもさせて頂きます。

業種・分野：小売業（いわゆる商品と呼ばれるもの全般）。越境EC。
国・地域　：北米等。

小橋川　唯之

商社、自営業での海外事業経験や新規顧客開拓などの実務経験を活かし、現場に即したアドバイスをさせていただきます。小さな不安でもお気軽にご相談ください。海外展開への第一歩、ご支援させていただきます。

業種・分野：輸出管理（リスト規制・キャッチオール規制等）、輸出入実務全般、化学品・食品添加物・食品等の海外取引等。
国・地域　：韓国、中国、台湾、東南アジア等。

石井　康仁

海外進出にはどの製品でも何らかの規制があります。日本と違い市場監視や消費者試験が厳しく行われ思わぬ落とし穴もあります。まずはお気軽にご相談ください。製品に対してどういった規制があり、どのように遵守・適合するのかアドバイスさせていただきます。

業種・分野：国際規格、認証（CEマーキング：機械指令・低電圧指令・EMC指令・おもちゃ指令、REACH、RoHS）、UL・KCなど安全認証対応、消費者保護法、一般製品安全則等。
国・地域　：欧州、北南米、アジア、中東等。

中島　嘉一

海外向けWebサイト制作とデジタルマーケティングを専門に、英語圏・中国語圏を中心とした多言語サイトや越境ECサイトの企画・制作、SNS運用、SEO対策、Web広告運用、AI活用まで幅広く支援しています。文化や言語に配慮したローカライズを意識し、海外のお客様に届くWeb戦略をご支援します。

業種・分野：Web制作、デジタルマーケティング、越境EC支援、SNS運用、SEO対策、Web広告、AI活用、リードジェネレーション。
国・地域　：中華圏、東南アジア、欧米、南アジア等。

久林　融

海外ビジネスを検討されている企業様へ、24年間6か国の海外駐在の経験を活かして、海外進出、新市場開拓等で抱えていらっしゃるお困り事に、共に知恵を絞って企業様に寄り添った丁寧なアドバイスを行います。

業種・分野：繊維製品、雑貨、日用品、機械、化学品。戦略企画、マーケティング、海外拠点設立、商談支援、合弁サポート等。
国・地域　：タイ、中国、南西アジア、中東、欧州等。

福森　榮治

長年の海外駐在経験（欧州20年と東南アジア8年）と直近3年間の中小企業様海外展開支援の経験から、現場感覚重視で、かつ企業様に寄り添う支援をさせていただきたいと思います。海外ビジネスの検討を始められた企業様、ぜひ、一緒に考えましょう！

業種・分野：電機、機械、日用品、アパレル等。戦略企画、マーケティング・販促、顧客管理、商談支援、現地法人経営、契約関連等。
国・地域　：欧州、ASEAN、オセアニア。

近藤　秀彦

まず相談者様の現状を丁寧なコミュニケーションで確認し、次に今までの前提知識や思い込みを排して、ゼロの状態から物事を考え、把握・分析します。そして実務を通して身につけたフレームワーク（SWOT、4P分析等）を使い、課題の本質をとらえ、これまでの海外駐在（19年）とアドバイザー経験（8年）に基いて、相談者様にとって実現可能な解決策を提案します。

業種・分野：製造業、卸・小売業。現地法人設立と運営、戦略企画、マーケティング、販促、商談/契約、特定原産地証明。
国・地域　：ベトナム、カンボジア、ミャンマー、タイ、インド、他アジア。

廣瀬　伸一

マーケティング、商談・契約支援に加え、戦略企画・計画作成の支援も可能です。15年半の海外勤務で得た現場感覚をベースに、企業様と一緒に。チャレンジし、商談・契約に結びつけたいと思います。企業様のお悩みを一緒に考えたいと思います。

業種・分野：電機、機械、部品、日用品等。戦略企画、マーケティング、商談資料作成、商談支援、契約関連等。
国・地域　：北米、中華圏、ASEAN。

神原　勝彦

新製品を開発してきた実績を世界で挑戦したい方を応援します。企業様と二人三脚で販路開拓に挑戦します。自社を訴求しましょう。①なぜ、御社なのか？、②日本で何に応用されているか？、③どこの企業に実績があるのか？

業種・分野：電気電子（完成品・部品）、日用品等。企業ネットワークを生かしたマッチング、電気電子・日用品等のマーケティング・事業計画策定。
国・地域　：米国、アジア（東南アジア、南アジア、中央アジア）、アフリカ諸国、EU。

安藤　律男

長年にわたる、インドネシア、マレーシアでの海外駐在経験と、中小企業支援業務従事経験を生かし、企業様の海外事業展開をご支援いたします。東南アジア経済は、高い消費市場の伸びにより、急速に発展しています。皆様の夢の実現に向けて一緒にチャレンジしましょう！

業種・分野：物販、サービス、食品、飲食、金融サービス業等。現地資金調達、ビジネス戦略構築、販路開拓、現地パートナーとの提携、現地拠点設立。
国・地域　：インドネシア、マレーシア、タイ、シンガポール等。

ご利用方法

1. アドバイス希望日の原則1週間前までに、**ウェブ申込みフォーム**または**本紙の利用申込書（裏面）のFAX・E-Mail送付**でお申し込みください。
2. アドバイス日時の調整のため、事務局から追ってご連絡いたします。
3. 決定した日時に面談にてアドバイスを実施いたします。
   近畿本部（大阪国際ビルディング27階）にお越しいただく**対面形式のほか、オンライン形式にも対応**しています。

中小機構　近畿本部　海外展開ハンズオン支援　利用申込書（初回）

E-Mail: kink05@smrj.go.jp　　Tel: 06-6264-8624　　Fax: 06-6264-8612

私は、本申込書下欄「制度の利用について（重要）」を確認の上、申し込みをします。　（西暦）　　年　　月　　日

希望日時	第一希望日　　月　　日（　　）	午前・午後	第二希望日　　月　　日（　　）	午前・午後	
面談形式	1. 当機構での対面形式 （大阪市中央区安土町2-3-13大阪国際ビルディング27階　最寄駅：堺筋本町駅、本町駅） 2. オンライン形式 （主にZOOM）				
企業概要	フリガナ		フリガナ		
	企業名		代表者役職/氏名		
	所在地	〒　　－			
	資本金	千円	年間売上高	千円	従業員数　人
	設立	（西暦）　年　月			
	業種（選択）	1. 建設業 2. 製造業 3. 卸売業 4. 小売業 5. 情報通信業 6. 運輸業 7. 不動産業 8. 飲食・宿泊 9. サービス業 10. 創業前 11. その他（　　）	法人番号		
	主要取扱商品				
	ホームページURL				
利用者概要	フリガナ		本制度を何によって知りましたか	1. 新聞 2. 雑誌 3. 中小機構HP 4. J-Net 21 5. インターネット 6. 紹介（紹介者　　） 7. セミナー等（　　） 8. その他（　　）	
	利用者役職/氏名				
	TEL		E-mail		
相談目的	1. 輸出　2. 海外販路開拓　3. 海外現地拠点設立　4. 海外現地拠点運営 5. その他（　　）				
相談対象国・地域		直近5年間の海外展開経験	□なし □あり	進出国/取引国	
過去の輸出経験	1. 輸出は全くの未経験　2. 輸出実績はあるが、2022年以降には実績がない 3. 輸出実績はあるが、新たな国・地域に取り組みたい　4. 輸出実績はあるが、新しい商材の輸出に取り組みたい 5. 輸出実績はあるが、新しい販路開拓方法に取り組みたい（例：間接輸出の経験はあるが、直接輸出に取り組みたい等） 6. その他　※2～5は複数選択可能				
相談内容	1. 経営戦略 2. 経営計画□3. 財務会計 4. 資金調達 5. 公的支援 6. 製品・技術開発 7. 人材育成、人材不足対応 8. 組織、人事、給与制度 9. 販路・マーケティング 10. 商品開発 11. 営業力強化 12. 生産管理 13. 購買、物流 14. 事業承継 15. 法務 16. 知的財産権 17. IT・情報システム 18. 事業提携、企業間連携 19.その他（　　）				
相談内容詳細	※相談内容に関するキーワード・経緯・現状・希望するアドバイスの内容などを**詳細に**ご記入ください。				

制度の利用について（重要） **本制度を利用するに当たって、下記の事項についてご誓約くださいますよう、お願いいたします。**

利用資格

・中小機構法で定める中小企業であること。（https://www.smrj.go.jp/org/about/sme_definition/index.html）
・反社会的勢力に該当せず、今後においても反社会的勢力との関係を持つ意思がないこと。
（中小機構規程 https://www.smrj.go.jp/doc/org/response_regulations.pdf）
・反社会的勢力に該当し、もしくは暴力的な要求行為等に該当する行為が判明した場合には、アドバイスを中止されても意義を申し立てないこと。

留意事項

1. 相談による情報提供に関して、利用企業に損害が生じても、機構はその責任を一切負わないものとします。
2. アドバイザーは情報提供の内容に関して、故意又は重大な過失がある場合を除いて、利用企業に損害が生じても、その責任を一切負わないものとします。

アンケートのご協力について

・相談終了後、「制度利用アンケート」をご提出いただきます。

個人情報の保護及び守秘義務の厳守について

本申込書でお伺いする個人情報は、機構からの連絡と本事業の円滑な遂行及び改善のための分析に利用します。収集した情報については、法令に基づく開示請求があった場合、本人の同意があった場合、その他特別の理由のある場合を除き、第三者には提供いたしません。また、企業情報については機構として守秘義務が課せられています。これらのことから、一度ご提出いただいた申込書はご返却できかねますので、ご了承ください。