



新妻精機株式会社

試作のプロとしての対応力が認められ、
大手自動車メーカーとの取引が成約

担当者2名以上によるきめ細かな対応と、様々な課題に応じてきた高い技術力で大手自動車メーカーの難しい課題に対応し、受注を獲得しました。

こんな企業です

顧客にご満足いただける開発試作部品を高精度かつスピーディーにお届けすることをモットーにしています。最新鋭の設備を逐次導入し、品質、精度、価格、納期への努力を絶え間なく続けております。



新妻精機 高橋聡司氏

強み・PR

MC・ソフト等の設備を同業他社よりいち早く導入し、MCの習熟に関しても社内で積極的に対応しています。取引事案に対して、営業と技術の2名体制できめ細かく対応することでリピーターを増やしています。



99台のマシニングセンター

- 代表取締役：新妻清和
- 本社所在地：〒146-0092 東京都大田区下丸子2-29-8
- 電話番号：03-3759-7123
- 資本金：1,000万円
- 従業員数：64人

ジェグテックページ



ホームページ



ジェグテックをこう活用しました

ジェグテックの「ニーズ」に、これまで行ってきた試作や主な取引実績を提案し、詳細商談を行うことで信頼関係を構築しました。



商談が成約したポイント

① 技術力ときめ細かな営業体制を評価していただいたこと

小ロットの試作開発を中心に業務展開を行っています。多岐に渡る分野の多品種小ロットの案件や試作に応じている技術力と、担当者2名以上の営業体制できめ細かな対応を行ったことを評価していただきました。

② 「試作」のプロとして図面を読み解き提案したこと

預かった図面を読み解き、どのような目的で必要とされるのかを考え、提案するようにしています。また、どのような技術が重視されるのかを社内で綿密に検討しました。そうすることで顧客が求める水準以上の提案を行うことができました。

③ 高度な試作にチャレンジすることで技術を高めてきたこと

大学・研究機関からの高度な試作依頼に積極的に対応しています。関係者から高い評価をいただき、その評価が他地域の大学・関係機関にも伝わることで、新しい顧客を獲得しています。最先端の試作対応により、知見・技術を蓄積し、新しい案件に活かす好循環が生まれています。



各種測定機器での品質管理

コメソト

マーケティング営業 高橋聡司氏

顧客にご満足いただける開発試作部品を高精度かつスピーディーにお届けしています。品質、精度、価格、納期にこだわり、どのような課題に関しても積極的に対応することで、様々な産業分野のニーズにも対応していきたいと思っています。新しい顧客の開拓にジェグテックを活用しています。