【 J-GcodTech 活用事例】中小企業×大手企業(研究·開発)

ナウア株式会社(東京都)

~建設業界向けAI事業をベースに、人流計測・交通量解析・デジタルツインをメインに事業展開~

1,000,000円 資本金

従業員数 15名(うち常勤3名)

事業内容

データサイエンス、アプリケーション開発

AIを駆使した様々な機能を開発。世の中にはない特徴ある技術開発を目指し、用途に 合わせたカスタマイズや、導入・運用サポートを実施。新分野にも積極的に展開中。

J-GoodTechページ J-GoodTech (ジェグテック) [ナウア株式会社]

マッチングしたニーズ

〔ニーズ発信企業〕

旭化成株式会社

〔テーマ名〕

動画データからの動画解析・音声 解析プログラムの開発

〔ニーズ掲載時期〕

2023年7月

〔ニーズへの提案のきつかけ〕

中小機構からのニーズ紹介メールが 届き検討。自社の得意技術(行 動分析)と接点があり、また当社と しても新たな事業分野に挑戦した かったこともあり提案することにした。

マッチングにつながったポイント

1.ジェグテック提案時

ニーズ詳細内容の確認→必要機能の抽出→「要件定義」を 行った上で、実現するための技術の概要と、イメージ画像付きプレ ゼン資料を作成し、ジェグテックの提案とした。

2. 商談時

ニーズを実現するために特にハードルが高いと思われる技術とそれ をブレークスルーするために当社が提供できるソリューション、そして 実現可能であること困難なことの線引きについて明確にし、強くア ピールした。商談が進む中で、提供された動画サンプルに対して、 解析画像をスピーディーに作成しフィードバック。先方からの色々な 要望に積極的に対応を進めた。

[ニーズ発信企業からみたポイント]

"当社としても要件定義しやすい条件を明記することを意識した ニーズであり、それを汲み取って具体的な対応策を提案していただ いたことが、商談を申し入れる決め手となった。"



ナウア株式会社 代表取締役 藤澤竜治様

マッチングの成果

・2023年 10月

初回Web面談にて技術内容説明

•2023年12月-2024年1月

動画サンプルを使った技術評価を 経て、受注先として決定(計2回 ミーティング)

•2024年6月

業務委託契約締結

•2024年7月

正式な依頼を受け、受注に向け検 討協議中(月1回ミーティング)