

新製品開発に向けて3社と連携中

～緊急事態宣言下で営業活動が難航する中、自社製品の市場開拓に挑戦！～

1. ジェグテックを活用した理由

2020年3月頃

- コロナ禍で従来通りの営業活動ができず、厳しい状況が続く。

2020年4月頃

- ウェブ上で新市場開拓ができるツール「ジェグテック」を活用してはどうか？と、中小機構から提案あり。
- 全国の企業にアプローチできる点に魅力を感じ、早速活用することに。

3. ジェグテック活用方法



エスイーシー・シープレックス株式会社

耐圧防水樹脂を利用してIoTセンサーを共同開発できる企業様を募集

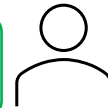
～活用の流れ～

- ① ニーズ文章作成
- ② ジェグテック登録企業の中から関連企業をキーワードで検索し約70社抽出（登録中小企業1万社以上）
- ③ ニーズ発信

返信

ジェグテック登録企業
5社から返信

発信



6. 企業紹介

- 企業名：エスイーシー・シープレックス株式会社
- 本社：北海道函館市大町13番1号 函館市臨海研究所

- 代表者：代表取締役 鉄村 光太郎
- HP：<https://sec-seaprex.co.jp/>

2. 製品紹介：耐圧防水樹脂「ジェラフィン」

- 特徴

水深1万m相当で電子機器が正常動作する耐圧性のある樹脂。

その他にも、防水性、防湿・防塵性、防蝕性、電気絶縁性、対衝撃性等の特徴有。

- 課題

ジェラフィンを活用し、極限環境下で安定動作できるIoT機器を開発したかったが、IoTセンサーメーカーとの接点が無かった。



【ジェラフィンでLED照明をコーティングした状態】

4. 成果

- ジェグテック登録企業3社と新製品開発に向けて連携中
- その中の1社とはLEDテープライトの防水化を検討しており、まもなく製品化の見込み。

5. 中小機構のご支援

活用の流れの①、②をご支援。

マッチング成功につながるような企業抽出、受け手が理解しやすく提案したくなるような文章作成のアドバイスを実施。