

## News Release

2025 年 11 月 10 日 独立行政法人 中小企業基盤整備機構

「飲食・小売・サービス業の価格転嫁(値上げ)講座」を開催 奈良県で中小企業の「適切な価格転嫁」を支援!

中小機構(独立行政法人中小企業基盤整備機構)が運営する中小企業大学校関西校は、奈良県 奈良市において、奈良商工会議所と初連携し、出張研修(サテライト・ゼミ)「飲食・小売・サー ビス業の価格転嫁(値上げ)講座」を開催します。

物価高騰が続く中、「値上げしたいけれどお客様が離れてしまうのでは…」と悩む経営者が増えています。今回、初めて奈良商工会議所と連携して実施する本研修では、飲食・小売・サービス業を対象に、価格転嫁を円滑に進めるための考え方と実践手法を解説。「値上げ=悪」という固定観念を払拭し、顧客に選ばれ続ける"伝え方"と"価値の見せ方"を、事例を交えて紹介します。

利益を確保しながら持続的な経営を目指す中小企業にとって、実践的な突破口となる内容です。

#### 【開催概要】

1. 日 時: 令和8年1月13日(火曜)、20日(火曜) 18時00分~21時00分

2. 場 所: 奈良商工会議所 会議室(奈良市西大寺南町8番33号)

3. 対 象:飲食業、小売業、サービス業などの事業者の方(経営者、経営幹部、管理者)

4. 研修内容:第1部 価格転嫁(値上げ)の基本知識と必要性

第2部 価格転嫁(値上げ)を実現するための実務ポイント

5. 受講料:16,000円(税込)

6. 定 員:20名

7. 申込方法:以下、申込フォームまたは二次元コードよりお申込みください

https://www.smrj.go.jp/institute/kansai/training/sme/2025/KA256700.html



#### <独立行政法人中小企業基盤整備機構(中小機構)>

中小機構は、事業の自律的発展や継続を目指す中小企業・小規模事業者・スタートアップのイノベーションや地域経済の活性化を促進し、我が国経済の発展に貢献することを目的とする政策実施機関です。経営環境の変化に対応し持続的成長を目指す中小企業等の経営課題の解決に向け、直接的な伴走型支援、人材の育成、共済制度の運営、資金面での各種支援やビジネスチャンスの提供を行うとともに、関係する中小企業支援機関の支援力の向上に協力します。

#### <中小企業大学校>

中小機構が運営する中小企業大学校は、全国に9つある研修施設のほかに、中小機構各地域本部にキャンパスを開設しています。https://www.smrj.go.jp/institute/index.html

#### <本件に関する問い合わせ先>

独立行政法人中小企業基盤整備機構 近畿本部人材支援課(担当者:相川、記野) 住所:大阪府大阪市中央区安土町2丁目3番13号 大阪国際ビルディング27階

電話:06-6264-8618

サテライト・ゼミは、中小機構が全国各地の中小企業を支援 する機関等と連携し、中小企業大学校で実施している研修を 提供するものです。

中小企業大学校 サテライト・ゼミ with

## 一奈 良 商工会議所

企業経営・経営戦略

# ~今こそ見直したい!「価格の上げ方・伝え方」~飲食・小売・サービス業の価格転嫁(値上げ)講座

#### 研修のねらい

「値上げすると、常連のお客様が離れてしまうのでは・・・?」 多くのお店が抱えるこの問題。しかし最近では、「値上げは 悪ではない」という考えも浸透しつつあります。適切な伝え方 やタイミングを踏まえた上で、価値の見せ方を工夫すれば、 値段を上げてもお客様の支持を得ることは可能です。

この講座では、飲食業・小売業・サービス業の現場で実践できる価格転嫁の考え方や、具体的な手法について、事例とともに分かりやすく解説します。「値上げができずに利益が出ない…」と悩んでいる経営者の皆様、ぜひ一緒に突破口を見つけましょう。

#### 研修のポイント

- ☑ 値上げを検討する上で重要な事前準備に ついて、ポイントを学びます。
- ✓ 値上げの考え方や伝え方について 解説します。

#### 研修期間

2026年

1/13@ · 1/20@

(3時間×2日間、計6時間)

#### 対象者

#### 飲食業・小売業・サービス業などの 事業者の方(経営者・経営幹部・管理者)

- \*以下のようなお悩みをお持ちの方におすす めです。
- 常連客が離れていくことが不安で、値上げ ができていない
- 値上げの進め方や注意点について知りたい

定員 20名

受講料 16,000円(税込)

#### 会場

#### 奈良商工会議所 会議室

奈良市西大寺南町8番33号

月日	時間	科目	内容	
1/13	17:50-18:00	事務連絡		
	18:00-21:00	第1部 価格転嫁(値上げ) の基本知識と必要性	・価格転嫁が求められる背景 ・小売、飲食、サービス業における価格決定の考え方 ・消費者・取引先の心理と価格への反応 ・【演習】自社サービスの構成要素(原価・人件費等)を分析	
	21:00-21:05	事務連絡		
1/20	17:55-18:00	事務連絡		
	18:00-21:00	第 2 部 価格転嫁(値上げ) を実現するための 実務ポイント	・値上げの伝え方(事前の予告がマスト/発信内容の注意点) ・【演習】「値上げ告知文」作成 ・価格以外で伝える「価値」の見せ方(品質、接客、体験など) ・顧客離れを防ぐ工夫とタイミング ・支援制度(相談窓口・ツール)の活用方法	
	21:00-21:05	修了証書交付・事務は	車絡	

※事務連絡等を含んだ時間:6時間25分
※カリキュラム内容は変更となる可能性がございます。何卒ご了承ください。

#### 講師紹介(敬称略)



### 中小企業診断士 津賀 弘光(つが ひろみつ)

日本政策金融公庫やベンチャーキャピタルに勤め、中小企業経営の資金面からの外部支援者として12年の経験を積む。独立して20年、複数の企業の役員を務めるなど、経営者の伴走支援を得意とする。その他、公的機関を通じた延べ4,500件以上の経営相談実績、下請法や価格交渉セミナーの登壇実績有。先祖は奈良県十津川村の十津川郷士で林業を営む。末裔である講師は奈良県の中小企業支援行政へ関与し、奈良県ともご縁が深い。

Be a Great Small. 中小機構 独立行政法人 中小企業基盤整備機構 中小企業大学校 関西校

お申し込み方法、お問い合わせ先等は裏面をご覧ください。 Web からもご覧いただけます。

# 受講対象について

資本金又は従業員数のいずれかが、右記の表に掲げる 範囲に該当する日本国内の中小企業の経営者・管理者・ 従業員、後継者の方ならどなたでも受講できます。

(\*)その他の業種には、鉱業、電気・ガス・熱供給・水道業、金融・ 保険業、不動産業等が含まれます。

区分	資本金	従業員数
製造業、運輸業、建設業、ソフト ウェア業、情報処理サービス業、 その他の業種(*)	3億円以下	300人以下
卸売業	1億円以下	100人以下
小売業	5千万円以下	50人以下
サービス業	5千万円以下	100人以下
旅館業	5千万円以下	200人以下



中小企業大学校 関西校ホームページの各研修ページよりお申込みください。 https://www.smrj.go.jp/institute/kansai/

「関西校」で検索できます

関西校のページ≫ 研修一覧・受講申込み≫中小企業者向け研修 研修一覧【2025年度】 各研修をクリック

## 受講申込みのご案内





- 2 申込みが完了しますと、「事務連絡先担当者」のメールアドレスに、確認メールが送信されます。
- 制講のおおむね1か月前に「受講決定通知書」が送付されます。受講料のお振込みのご案内、カリキュラム等が同封されます。

※送付先は事務連絡先担当者様、または代表者様宛です。

- 4 所定の期日までに受講料をお振込みください。
- **⑤** 研修開始時間までに会場にお越しください。

(※2)申込者多数の場合より多くの企業の皆様に受講の機会が提供できるよう、1企業あたりの受講人数を調整させていただくことがあります。 予めご了承ください。

#### アクセス



#### アクセス

- <奈良商工会議所>
- 大和西大寺駅南口より徒歩約3分

お問合わせ

中小企業大学校関西校

TEL:06-6530-0029 大阪市中央区安土町2丁目3-13 大阪国際ビルディング17階