

平成30年2月15日

『はじめて英語で海外ビジネス（全3回）』セミナーを開催
～これから英語でビジネスを始めたい方！～

独立行政法人中小企業基盤整備機構中国本部（略称：中小機構中国、所在地：広島県広島市、本部長：村松 清孝）では、これから海外へ向けて輸出したい、インバウンド観光客向けに英語でビジネスを展開したい事業者を対象に、「はじめて英語で海外ビジネス」をテーマにしたセミナーを全3回で開催します。

近年、海外ECサイトを活用した輸出や訪日外国人観光客の増加に伴い、英語を活用したビジネス環境への関心が高まっています。一方、英語対応の人材不足を課題とする事業者は多く、このような事業者に向けて海外ビジネスのスタートアップ支援として以下のとおり実施します。

本セミナーにて海外現地調査や海外向けWEBサイト構築に係る平成30年度補助金事業の他、無料の海外ビジネス相談会についても紹介します。

開催概要

◆日 時

- 第1回 平成30年2月27日(火曜) 15時～17時 ※第1回終了後、交流会（予定）
- 第2回 平成30年3月 6日(火曜) 15時～17時
- 第3回 平成30年3月14日(水曜) 15時～17時

◆場 所 : 中小機構中国 会議室（広島市中区八丁堀5-7 広島KSビル3階）

◆対象者/定員 : これから英語を活用した事業に携わる事業者 / 定員 30名

◆参加費 : 無料（交流会のみ参加者は500円）

◆内 容

- ・第1回「はじめて英語で海外ビジネス～先輩からスタート方法を学ぶ～」
※講師：ECベース合同会社代表 松浦勇人 氏
- ・第2回「はじめて英語で展示会～名刺交換、展示会、見積～」
※講師：井上照章 氏
- ・第3回「はじめて英語でEメール～メールの基本、キーワード、ましがえやすい英語～」
※講師：井上照章 氏

◆申 込 : 運営事務局（株）ソアラサービス）あてにホームページ又はFAXにてお申込み

※セミナー申し込みフォーム：[スキルミガキ広島](#)

メール：info@soa-r.net

◆申込期限：平成30年2月26日（月曜）

<中小機構について>

中小機構は、日本の中小企業政策の総合的な実施機関として中核的な役割を担う経済産業省所管の独立行政法人です。全国9ヶ所に展開する地域本部を通じ、中小企業の発展と地域振興の実現に向け、創業や新事業展開、販路開拓、海外展開、セーフティネットを含む経営基盤の強化をはじめとする中小企業の様々なニーズに対し、経営アドバイス、研修、共済制度、ファンドを通じた資金提供など多様な支援メニューを揃えています。

<本リリースに関するお問い合わせ先>

独立行政法人中小企業基盤整備機構 中国本部 国際化支援課（担当：森安、松山）

住所：広島県広島市中区八丁堀5-7 広島KSビル3階

電話：082-502-6555 MAIL：kokusai-chugoku@smrj.go.jp



はじめての方でも
安心して
ご参加ください!



展示会やビジネスメールを始めたい人向け

はじめて英語で 海外ビジネス

経験豊富な先輩、教えて!

- ▶ 海外顧客との取引業務、英文メールの書き方
- ▶ 展示会・商談で使えるフレーズ

海外とのビジネスに踏み出したい起業家、ビジネスマンのための“初心者向け”セミナーです。海外との取引に関する先輩のノウハウを学び、スタートアップを目指しましょう!

第1回

第2回

第3回

全3回

15:00~17:00

2/27(火) 3/6(火) 3/14(水)

中小機構中国本部 会議室 広島市中区八丁堀5-7
広島KSビル3階

参加費 セミナー無料

定員 30名

※定員になり次第締め切らせていただきます。

持参物 筆記用具、ノート(記録用)

※第2~3回はテキスト配布予定です。



講師:松浦勇人氏



講師:井上照章氏

対象

- ◎海外・インバウンド客向けビジネスに関心のある方
- ◎海外との取引を始めたいが、業務に不安をお持ちの方

本セミナーのねらい

海外ビジネスを始める上で必要と感じ、現場ですぐ使えるフレーズや業務実態の初歩を学んでいただき、海外市場に挑戦するきもちを応援します!

交流会

参加者同士の交流を深めましょう!

2/27(火)第1回セミナー終了後に
交流会開催!



時間/17:15~18:30 参加費/500円(飲食代 ※アルコール含む)

PROFILE

第1回講師

ECベース合同会社代表 **松浦 勇人氏**

東京の会社で、海外貿易営業、居酒屋経営事業に従事したのち、2006年から広島に戻り、IT企業のWEBサイト製作販売営業担当を経験した後、中国雑貨専門商社内でインターネット販売事業に歩合制で従事。2008年より取締役役に就任し2015年1月の退任時まで好成績を維持。

2015年3月よりWEBコンサル&WEB販売を行う「ECベース合同会社」を創業。初年度より、Amazonアメリカ内のショップにて数千万円を売上げ、優良セラーとしての地位を確立。



第2～3回講師

ジェトロ認定 貿易アドバイザー **井上 照章氏**

マツダ(株)にて海外営業に従事。アメリカ、インドネシアに駐在。その後外資系数社のffrt勤務を経て、現在 広島国際学院大学非常勤講師。広島YMCA、自動車部品サプライヤー等 講師歴多数。特にビジネスの現場に即応する英語を得意としている。

所持資格：ジェトロ認定貿易アドバイザー、商業英語“A”(日本商工会議所)、英検1級、通訳案内士(英語)、国連英検“特A”。



PROGRAM

第1回 **2月27日(Tue)**
15:00～17:00
交流会
17:15～18:30

はじめて英語で海外ビジネス ～私はこうやってスタートしました～

海外ビジネスの実態を知りましょう！海外との取引業務をどうすればいいか、イメージを持てば、積極的に取り組みやすくなります。まずは海外との取引を行う先輩から、注文の受け方・商品発送方法・お金の受け取り方などの実務レベルの取組みについて学びましょう。

第2回 **3月6日(Tue)**
15:00～17:00

はじめて英語で展示会 ～あいさつ、自社紹介などの応接～

展示会は取引候補を見つけるベストチャンスなので、熱意だけでなくビジネスエチケットに沿って誠意も示せたいですね。展示会で予想されるシチュエーションから、初対面のあいさつ、自社紹介、商品説明、名刺交換までのモデルセンテンスを学びます。更に、伝わるけれど避けた方がよい表現、加えて相手の心をつかむポップなキーワード等についても教えていただきます。

第3回 **3月14日(Wed)**
15:00～17:00

はじめて英語でEメール ～書き出しの英文、 サンプルセンテンス、結びの英文～

展示会で出会った海外のお客さまとはフォローアップとして英文Eメールでのやりとりになります。先ず英文Eメールと日本語メールとの違いを知りましょう。そしてビジネスの流れに沿い、書き出しの英文、見積りから納品、決済、クレーム対応までのサンプルセンテンス、最後に結びの英文を学びましょう。加えてビジネスですぐ使える表現・語句についても教えてもらいます。例文をベースに必要な応じて語句を入れ替え英文メールに挑戦してみましょう。

お申込み方法

WEBからのお申込み

セミナー申込フォームよりお申込みください。

メール・FAXでお申込み

下記をご記入のうえ、各申込み先へ送信をお願いいたします。

お申込先 **info@soa-r.net**

082-532-5663

氏名	フリガナ		
会社名・屋号		役職	
ご住所	〒		
電話番号		FAX番号	
メールアドレス			
紹介したい商品 (またはサービス)		第1回後の交流会 (参加費500円)	出席 ・ 欠席

個人情報の保護及び守秘義務の厳守について

本申込書でお伺いする個人情報は、中小機構からの連絡と本事業の円滑な遂行及び改善のための分析に利用します。収集した情報については、法令に基づく開示請求があった場合、本人の同意があった場合、その他特別の理由のある場合を除き、第三者には提供いたしません。また、企業情報については機構として守秘義務が課せられています。これらのことから、一度ご提出いただいた申込書はご返却できかねますので、ご了承ください。

お問合せ窓口

SO@R

株式会社 ソアラサービス

〒730-0803 広島市中区広瀬北町3-11 SO@Rビジネスポート4F

TEL **082-532-5662**

Mail info@soa-r.net URL <http://soa-r.net/>

[平日10時～19時]

※土・日・祝は休業