２０２５年度　分野別研修体系図（企業研修課）

カテゴリー（対象者イメージ）	階層別	企業経営・経営戦略	組織マネジメント	人事・組織	財務管理	営業・マーケティング	生産管理	校外研修
経営者（代表者、役員クラス）	4 経営幹部育成コース（13日） 16 女性リーダーが学ぶ経営力養成講座 【東京会場】（2日） 15 社会人マナルを向上！講師のリーダー指導（3日） 13 中堅管理者指導（実践力アップ編）（3日） 12 中堅管理者指導（リーダーシップ編）【9月開催】（3日） 11 中堅管理者指導（リーダーシップ編）【5月開催】（3日） 14 女性リーダー指導（3日） 10 新任管理者指導【2月開催】（4日） 9 新任管理者指導【4月開催】（4日） 8 若手リーダー指導（仕事力アップ編）（3 7 若手リーダー指導（リーダーシップ編）【10月開催】（3日） 6 若手リーダー指導（リーダーシップ編）【4月開催】（3日） STEP UP!	21 ケーススタディ2　はじめて学ぶ！人的資本経営の考え・実践法【東京会場】（1日） NEW 19 3日で学ぶ！経営管理の基本（3日） NEW 17 ケーススタディ1　ビジネス会計を活用した会社づくり【東京会場】（1日） NEW	5 経営トップ研修 NEW 14日間 2 経営管理者研修 第46期 60日間 1 経営後継者研修 第46期 10ヶ月	30 社員と関係を強化するための人事評価のつくり方（2＋2日） 32 人材育成のお悩みつくりと教育的会議設定（3日） 31 人材の採用と定着化のための人事・労務管理（3日） 29 自身と部下の明るいメンタルヘルス入門（2日）	36 キャッシュフロー経営による資金管理実践（2＋2日） 37 経理担当者に役立つ税務の基礎知識（3日） 35 自社の経営者に役立つ財務分析（3日） STEP UP! 34 基本からしっかりわかる決算書の読み方講座（3日） STEP UP! 33 1日で学ぶ！はじめての経営数字（1日）	42 ＩＴを語る若手！実践で学ぶ原理原則交渉人材（2日） NEW 41 顧客視点で考える！自社の売れる営業仕組（2＋2日） 40 経営ナビゲーター！自社の新規事業開発の進め方（2＋1日） 39 現場営業の考え方・進め方（3日） STEP UP! 38 顧客と関係性を築く！営業現場の傾聴（2日） 43 魅力あるWebサイト構築の考え方・進め方（2日）	3 工場管理者養成コース　第32期　18日間 STEP UP! NEW 49 ＩＴコーチング入門ＩＴ・ＤＸ対応実践講座（3日） 48 現場視点で考える現場のＤＸ入門講座（3日） 47 利益向上講座！収益改善の進め方（3日） 46 改善ケーススタディ応用で学ぶ現場改善実践講座（3日） NEW 45 はじめて学ぶ！生産現場の品質管理講座（3日） STEP UP! 44 実践で学ぶ！5Sから品質向上に繋がる現場（2＋2日）	76 医療現場の考え方実践講座【三重開催】（3日） 79 業績を向上させるＩＴ人材育成システムの必要【考え方編】（2日） 77 業績向上事業戦略【基本編】【考え方編】（2日） 75 人材育成の考え方・進め方【考え方編】（2日） 74 チームマネジメントＤＸ化講座【基本編】【考え方編】（2日） 72 リーダーシップ育成講座【基本編】【考え方編】（2 NEW 78 生成ＡＩの基本と活用法【考え方編】（2日） NEW 81 変革キャリアパスプログラム【VUCA時代の経営戦略コース】（8日間） 80 若手リーダー指導【基本編】【考え方編】 73 若手リーダー指導【基本編】【実践編】（2 71 女性ベテランリーダー養成指導【中級実践編】（2日） 70 新任管理者指導【三重開催】（3日）