

2025年度東京校研修コース選択ガイド

カテゴリー	コメント	キーワード	J-1No.	コース名	受講対象	
人を育てる	会社人として自らが変わる (管理者マインドの醸成)	階層別教育	6	若手リーダー研修 (リーダーシップ編) [4月開催]	新任管理者	
			7	若手リーダー研修 (リーダーシップ編) [10月開催]	新任管理者	
			8	若手リーダー研修 (仕事力アップ編)	新任管理者	
			9	新任管理者研修[4月開催]	新任管理者	
			10	新任管理者研修[2月開催]	新任管理者	
			11	中堅管理者研修 (リーダーシップ編) [5月開催]	管理者	
			12	中堅管理者研修 (リーダーシップ編) [9月開催]	管理者	
			13	中堅管理者研修 (実務力アップ編)	管理者	
		女性活躍推進	14	女性リーダー研修	管理者・新任管理者	
		社会人基礎力向上	15	社会人スキルを向上！職場のリーダー研修	管理者・新任管理者	
		後継者マインド醸成	16	次世代トップリーダーが学ぶ経営力強化講座(港区虎ノ門)	経営幹部・管理者	
		コミュニケーション	22	人と組織を動かすコミュニケーション講座	管理者・新任管理者	
		メンタル向上	25	あなたと職場が変わる！メンタルアップ研修	管理者・新任管理者	
	チームビルディング	27	チームで成果をあげるマネジメント術	管理者・新任管理者		
	自らが部下を育てる	部下指導	23	部下指導の考え方・進め方	管理者・新任管理者	
	組織として人材を育てる	人的資本経営	21	トップセミナー2 はじめて学ぶ！人的資本経営の導入・実践法(港区虎ノ門)	経営者・経営幹部	
		人事制度構築	30	社員と組織を成長させる人事制度のつくり方	経営者・経営幹部	
		人材育成	32	人材育成の計画づくりと効果的な実践法	経営幹部・管理者	
	社長を支える人材を育てる	後継者育成	1	経営後継者研修 第46期	経営幹部	
		経営幹部育成	2	経営管理者研修 第46期	経営者・経営幹部	
ケースメソッド		4	高度実践型経営力強化コース(港区虎ノ門)	経営者・経営幹部		
後継者マインド醸成		16	次世代トップリーダーが学ぶ経営力強化講座(港区虎ノ門)	経営幹部・管理者		
職場を変える	働きやすい職場をつくる	ビジネス心理学活用	17	トップセミナー1 ビジネス心理学を活用した会社づくり(港区虎ノ門)	経営者・経営幹部	
		人的資本経営	21	トップセミナー2 はじめて学ぶ！人的資本経営の導入・実践法(港区虎ノ門)	経営者・経営幹部	
		コミュニケーション	22	人と組織を動かすコミュニケーション講座	管理者・新任管理者	
		業務改善	24	成果に直結する！実践的仕事管理術	管理者・新任管理者	
		職場風土改善	26	信頼でつながり助け合う職場づくり講座	管理者・新任管理者	
		チームビルディング	27	チームで成果をあげるマネジメント術	管理者・新任管理者	
		メンタルヘルス	29	自身と職場で取り組むメンタルヘルス入門	管理者・新任管理者	
		人事制度構築	30	社員と組織を成長させる人事制度のつくり方	経営者・経営幹部	
		採用・定着・労務管理	31	人材の採用と定着化のための人事・労務管理	管理者・新任管理者	
		ムダを省く	生産現場を改善する	製造現場幹部育成	3	工場管理者養成コース 第32期
5S	44			実践で学ぶ！5Sと目で見える管理	管理者・新任管理者	
生産現場改善	45			はじめて学ぶ！生産現場の問題解決講座	管理者・新任管理者	
品質管理(Q)	46			改善ポイントが見える品質管理講座	管理者・新任管理者	
納期管理(D)	47			利益に直結！短納期化の進め方	管理者・新任管理者	
コスト管理(C)	48			製造原価で考える現場のコストダウン講座	管理者・新任管理者	
ボカミス対策	49			ヒューマンエラー・ボカミス対策講座	管理者・新任管理者	
業務を改善する	物流改善			18	トラック運送業の業務改善講座	管理者・新任管理者
業務改善	24		成果に直結する！実践的仕事管理術	管理者・新任管理者		
職場問題解決	28		本質を見極める！問題解決の進め方	管理者・新任管理者		
コスト削減の方策を考える	物流改善		18	トラック運送業の業務改善講座	管理者・新任管理者	
	価格交渉		42	一步を踏み出す！実践で学ぶ価格交渉入門	経営幹部・管理者	
	コスト管理(C)		48	製造原価で考える現場のコストダウン講座	管理者・新任管理者	
稼ぐ力を養う	売上アップにつなげる		営業基礎	38	顧客に選ばれる！営業活動の基本	管理者・新任管理者
			提案営業	39	提案営業の考え方・進め方	管理者・新任管理者
		新規客発掘	40	徹底サポート！自社の新規顧客開拓の進め方	管理者・新任管理者	
		営業計画構築	41	顧客視点で考える！自社の売れる営業計画	経営幹部・管理者	
		価格交渉	42	一步を踏み出す！実践で学ぶ価格交渉入門	経営幹部・管理者	
		Webサイト改善	43	魅力あるWebサイト構築の考え方・進め方	管理者・新任管理者	
	利益アップにつなげる	利益・資金管理	36	キャッシュフロー重視による利益・資金計画	経営者・経営幹部	
		営業計画構築	41	顧客視点で考える！自社の売れる営業計画	経営幹部・管理者	
	デジタル活用を推進する	データ活用	20	業績向上のためのデータ活用入門	管理者・新任管理者	
		Webサイト改善	43	魅力あるWebサイト構築の考え方・進め方	管理者・新任管理者	
将来に備える	後継者を育てて未来につなげる	後継者育成	1	経営後継者研修 第46期	経営幹部	
		後継者マインド醸成	16	次世代トップリーダーが学ぶ経営力強化講座(港区虎ノ門)	経営幹部・管理者	
	自社を発展させるための計画をたてる	経営力強化	5	経営トップ研修(港区虎ノ門)[1月・2月は東京校]	経営者・経営幹部	
		経営戦略策定	19	3日で学ぶ！経営戦略の基本	経営者・経営幹部	
		利益・資金管理	36	キャッシュフロー重視による利益・資金計画	経営者・経営幹部	
		営業計画構築	41	顧客視点で考える！自社の売れる営業計画	経営幹部・管理者	
	財務データから自社の将来を考える	財務分析	35	自社の体質改善に役立つ財務分析	経営幹部・管理者	
		利益・資金管理	36	キャッシュフロー重視による利益・資金計画	経営者・経営幹部	
		設備投資判断	37	設備投資における財務の基礎知識	経営者・経営幹部	
	自社の将来を見据えた方策を練る	経営力強化	5	経営トップ研修(港区虎ノ門)[1月・2月は東京校]	経営者・経営幹部	
		ビジネス心理学活用	17	トップセミナー1 ビジネス心理学を活用した会社づくり(港区虎ノ門)	経営者・経営幹部	
		人的資本経営	21	トップセミナー2 はじめて学ぶ！人的資本経営の導入・実践法(港区虎ノ門)	経営者・経営幹部	
		人事制度構築	30	社員と組織を成長させる人事制度のつくり方	経営者・経営幹部	
		人材育成	32	人材育成の計画づくりと効果的な実践法	経営幹部・管理者	
		利益・資金管理	36	キャッシュフロー重視による利益・資金計画	経営者・経営幹部	
		設備投資判断	37	設備投資における財務の基礎知識	経営者・経営幹部	
		営業計画構築	41	顧客視点で考える！自社の売れる営業計画	経営幹部・管理者	