

カリキュラム

コースコード：26-117

タイトル	リーダーシップ講座（7月）【名古屋】			
サブタイトル	チーム力を引き出すリーダーシップを身につける			
研修のねらい	経営環境が不確実性を増す中で、自社の経営理念を浸透させ、組織目標を達成するためには、管理者は、自身と部下・部下同士の信頼関係を構築し、指示・支援によりチーム・部下を育成しながら高い成果を上げていくことが求められています。 本研修では、管理者に求められるリーダーシップの知識・スキルを理解し、効果的に発揮する方法について、演習を交えて学びます。			
研修の特徴	<ul style="list-style-type: none"> ・管理者に求められるリーダーシップを学びます。 ・チームのパフォーマンスを高めるリーダーシップを身につけます。 ・理想とするリーダー像の実現に向けた行動計画を作成して、実践につなげます。 			
対象者	管理者、新任管理者層 ・チームを率いるリーダーの方 ・部下との接し方を学びたい方 ・チームを活性化させたい方	定員	24名	
		研修期間/時間数	2026年7月7日(火)～7月8日(水)	
			2日	14時間
		会場	名古屋国際センター 第1会議室	
		受講料	22,000円	

科目構成

日付	時間	科目	内容	講師
7/7 (火)	9:50～10:00	開講式 オリエンテーション		人財教育家・メンタルコーチ 飯山 暁朗
	10:00～12:00 13:00～16:00	リーダーの役割とリーダーシップ	メンバーの自発性を引き出すために求められる管理者の役割や能力、心構えを学ぶとともに、業務への取り組み方や他者との接し方の点検を行います。 <ul style="list-style-type: none"> ・管理者と非管理者の役割の違い ・メンバーの自発性を引き出す管理者の能力と心構え ・リーダーとしての業務への取り組み方（演習） ・他者との接し方の点検（演習） 	
	16:00～18:00	チームの力を引き出すリーダーシップ	リーダーシップを効果的に発揮していくためのコミュニケーションの取り方や、部下を動機付けるための効果的なアプローチ手法を、演習を通じて学び、スキルの定着を図ります。 <ul style="list-style-type: none"> ・リーダーとしてのコミュニケーション ・調整・交渉・折衝の進め方 ・部下をやる気にさせる教え方 	
7/8 (水)	9:30～12:00 13:00～15:30	今後のアクションプランの作成 (演習)	ここまでの学習内容を振り返り、自身がめざすリーダーシップ像の実現に向けて、今後どのように取り組んでいくのか、目標設定、行動計画を作成します。 <ul style="list-style-type: none"> ・職場を活性化させるリーダーのあり方 ・自己行動計画の作成と発表（演習） 	
	15:30～17:30	閉講式		
	17:30～17:40			

講師氏名	略歴
飯山 暁朗 (いいやま じろう) 人財教育家・メンタルコーチ	1969年富山県高岡市生まれ。家電流通部門に勤務しトップセールスを記録。商工団体の経営指導員に転じ、11年間で5,000件以上の経営相談をこなす。2006年、経営コンサルタント・リーダー専門コーチとして起業し、講演・研修講師として述べ5,000時間、受講者17,000名を超え、「コーチング手法で教える」研修スタイルが好評を得ている。またメンタルコーチとして高校野球の古豪を復活させたり、オリンピックで金メダルを獲得する選手も育成。中小企業診断士、金沢大学法学部非常勤講師、中小企業庁ビジネス創造等支援事業専門家、商工会議所エキスパート、シニアアドバイザー。代表的な著書は「いまだきの子のやる気に火をつけるメンタルトレーニング」(秀和システム)「勝者のゴールデンメンタル」(大和書房)