

事例から学ぶ！自社の強みを活かした新規事業展開 経営トップセミナーⅡ

研修のねらい

環境変化の激しい昨今、企業が成長・発展していくには常に変化する経営環境に合わせて経営戦略を見直し、時代や環境に適応していく必要があります。

本研修では、今後の自社の経営戦略を再構築するためのポイントや自社の強みを活かした新規事業展開の実践方法について、企業経営者の取り組みから学んでいただきます。

研修のポイント

- ✓ 自社の経営戦略を再構築するためのポイントを確認します。
- ✓ 新規事業展開のプロセスを理解します。
- ✓ 企業経営者の事例から新規事業展開の実践方法を学びます。

研修期間

2023年 11/29 水
全1日間（6時間）

対象者

経営者・経営幹部

- ・新規事業展開を検討している方
- ・自社の経営戦略を見直したい方
- ・販路開拓のための情報収集を行っている方

定員 ▶ 40名

受講料 ▶ 16,000円(税込)

※宿泊費は含まれません。
※お申込みが多数の場合、定員を変更させていただく場合がございます。

会場

AER 6階 仙台市中小企業活性化
センター セミナールーム

宮城県仙台市青葉区中央1-3-1

月日	時間	科目	内容
11/29 水	9:30-13:30	事業再構築のポイントと 新規事業展開	自社を取り巻く経営環境を理解し、事業再構築のポイントと新規事業展開のプロセスについて学びます。 ・事業再構築のポイント ・市場ニーズの把握 ・自社の強みや技術の棚卸し ・既存事業との相乗効果の検討 ・組織づくりと人材育成
	13:30-16:30	事例から学ぶ！ 新規事業展開の実践方法	自社の強みを活かした新規事業展開の実践方法について企業経営者の事例から学んでいただきます。 ・事業承継をきっかけとした新規事業展開（第二創業） ・コロナ禍での新規事業への取り組み ・新規事業展開のベースとなる人材育成

※カリキュラムは都合により変更する場合がありますので予めご了承ください。

講師紹介（敬称略）

人間力経営株式会社 代表取締役
ビジネス・コア・コンサルティング 代表
坂本 篤彦（さかもと あつひこ）

日本マクドナルド（株）を経て、平成3年、東京商工会議所入所。ベンチャー企業の経営支援等に携わる。平成14年独立し、ビジネス・コア・コンサルティングを設立。中小企業の新規事業展開など実践型のコンサルティングを展開する。中小企業大学校東京校の経営後継者研修ではゼミナールを担当する。令和3年に後継者の「人間力」の強化・充実を図るべく人間力経営（株）を設立し、「To Doより、まずTo Be」を合言葉に、後継者としての「在り方」の啓発にも注力している。中小企業診断士。

株式会社生活の木 代表取締役社長CEO
重永 忠（しげなが ただし）

大学卒業後、大手流通企業入社。その後、中小企業大学校東京校の経営後継者研修を経て、『株式会社生活の木』代表取締役に就任。1978年以來、ハーブ、アロマテラピー文化を創造し、現在では2,500アイテムの商品開発、『生活の木』『ハンドメイドギルド』など10業態の直営専門店を開発。世界51か国から約300品種の原料を直接輸入し、全国に直営店110店、提携店100店、カルチャースクール『Herbal Life College』を12校展開。現在は、スリランカでアーユルヴェーダを行うネイチャーリゾートホテル『Tree of life (PVT) LTD』代表取締役を務め、商店街振興組合『原宿表参道櫛会』副理事長など地域に根ざした幅広い活動も行なっている。モットーは「自然に・健康に・楽しく生きる」。