# 中堅管理者研修

# 管理者に求められるのは組織をまとめる底力!

階層別

#### 研修のねらい

組織を支える中核となる中堅管理者にはさらなる成長が求められ ており、高い意欲をもって能力向上に努めることが組織に活力を生み、 企業の成長発展へと繋がっていきます。

本研修では、新任管理者から中堅管理者へと脱皮し、より高いマネ ジメント能力を得ることをねらいとし、その土台である意識・意欲と組 織をまとめる力を向上させることを学び、また、これらを自社へと波及 させていくための自身の行動計画を作成していきます。

# 研修のポイント

- ▽ 管理者としての一定のキャリアを積んだ中堅管理者が 突き当たる壁を乗り越える方法を学びます。
- 同じような環境にいる他者との交流により、 視野が広がります。
- 自身とは異なる他者との関係におけるさまざまな 対応方法を学んでいきます。

#### 研修期間

2026年 **1/7**3~**9**金

対象者

# 管理者

- 管理者として5年程度の経験を積んだ方
- 管理者としてさらなる成長を期待される方
- 将来の幹部候補として期待される方

定 員 30名

受講料 32.000円(税込)

※受講料は変更になる場合があります。

会場

# 中小企業大学校 三条校

新潟県三条市上野原570

1/8 9:30~17:30 自身のたな卸しと目指すべき管理者像  ● 自身のたな卸し(認知を扱う心理カウンセリング技術等による自己理解) ● REBT(認知を扱う心理療法)をケースで学ぶ~事例研究「動けない部長」 ● 現状と目指すべき姿  部下のみならず、上司、同僚、社外関係者に対し必要な対人関係力や業務をなしとげるために有すべき統合的な解決力への理解を深め、高めていきます。 ● 問題解決の思考方法を学ぶ(問題解決力) ● コンフリクトマネジメントを実感する(対立克服力) ● ファシリテーションを理解する(合意形成力) ● コーディネート能力の必要性を学ぶ  自立した中堅管理者としての 自立した中堅管理者としての の脱皮に向けて、実効性の高い行動計画を検討していきます。	J	月日	時間	科目	内容
1/7  ● マネジメントの基本(PDCAによる組織運営) ● 組織の基本原則 ● リーダーシップと共感をベースにしたコミュニケーション ● 部下の指導と育成の違い/心理的資本の引上げ方/効果的な育成方法と叱り方のポイント  ● 自身のたな卸しと目指すべき管理者像 ● REBT(認知を扱う心理カウンセリング技術等による自己理解) ● 現状と目指すべき姿  部下のみならず、上司、同僚、社外関係者に対し必要な対人関係力や業務をなしとげるために有すべき統合的な解決力への理解を深め、高めていきます。 ● 問題解決の思考方法を学ぶ(問題解決力) ● コンフリクトマネジメントを実感する(対立克服力) ● ファシリテーション ● 市下のみならず、上司、同僚、社外関係者に対し必要な対人関係力や業務をなしとげるために有すべき統合的な解決力への理解を深め、高めていきます。 ● 問題解決の思考方法を学ぶ(問題解決力) ● コーディネート能力の必要性を学ぶ  自立した中堅管理者としての 自立した中堅管理者としての 自立した中堅管理者としての 自己への視点だけでなく、自社の全体最適を俯瞰できる中堅管理者への脱皮に向けて、実効性の高い行動計画を検討していきます。		_	9:20~9:30	オリエンテーション	
1/8 9:30~17:30  目身のたな卸しと 目指すべき管理者像  ● REBT(認知を扱う心理療法)をケースで学ぶ~事例研究「動けない部長」 ● 現状と目指すべき姿  部下のみならず、上司、同僚、社外関係者に対し必要な対人関係力や業務をなしとげるために有すべき統合的な解決力への理解を深め、高めていきます。 ● 問題解決の思考方法を学ぶ(問題解決力) ● コンフリクトマネジメントを実感する(対立克服力) ● ファシリテーションを理解する(合意形成力) ● コーディネート能力の必要性を学ぶ  1/9 9:30~17:30  自立した中堅管理者としての  同型のにおけてなく、自社の全体最適を俯瞰できる中堅管理者への脱皮に向けて、実効性の高い行動計画を検討していきます。			9:30~17:30		
対人関係力と経営課題の 統合的な解決力を高める  ***    対人関係力と経営課題の 統合的な解決力を高める    問題解決の思考方法を学ぶ(問題解決力)   コンフリクトマネジメントを実感する(対立克服力)   ファシリテーションを理解する(合意形成力)   コーディネート能力の必要性を学ぶ    自立した中堅管理者としての   の脱皮に向けて、実効性の高い行動計画を検討していきます。			9:30~17:30		,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,
対人関係力と経営課題の 統合的な解決力を高める  ● 問題解決の思考方法を学ぶ(問題解決力) ● コンフリクトマネジメントを実感する(対立克服力) ● ファシリテーションを理解する(合意形成力) ● コーディネート能力の必要性を学ぶ  1/9  ● はいる					部下のみならず、上司、同僚、社外関係者に対し必要な対人関係力や業
自己への視点だけでなく、自社の全体最適を俯瞰できる中堅管理者への脱皮に向けて、実効性の高い行動計画を検討していきます。	1		9:30~17:30		<ul><li>● 問題解決の思考方法を学ぶ(問題解決力)</li><li>● コンフリクトマネジメントを実感する(対立克服力)</li><li>● ファシリテーションを理解する(合意形成力)</li></ul>
<ul><li></li></ul>				自立した中堅管理者としての 行動計画	● 全体最適の視点
17:30~17:40 修了証書の授与			17:30~17:40	修了証書の授与	

※カリキュラムは都合により変更する場合がございますので予めご了承ください。

# 講師紹介(敬称略)



溝井&パートナー経営コンサルティング事務所 代表

溝井 伸彰 (みぞい のぶあき)

明治大学政治経済学部卒業後、(株)国連社、(株)ODS、(株)ミツウロコを経て(株)ティビーシーでコンサルティング事業部長就任。ベンチャー支援のため専門家を 組織し、ベンチャー企業、中小企業に対するコンサルテーションを実施。その後、独立。起業家の育成、創業支援及び経営コンサルティングを行う。コンサルティング実 績は、試作業、広告業、美容業、美容ディーラー業、専門商社、整体業、樹脂製品問屋業等多岐にわたる。中小企業基盤整備機構などでアドバイザーを務めるなど、各方 面で活躍中。中小企業診断士。公認心理師。REBT心理士。

著書に「となりの「美容院」が儲かっている本当の理由一誰でも今日からやれる5つのアクション」 ぱる出版、「なぜか上手くいく社長の、「失敗しない」 しくみ一大振りで 狙う勝ちより負けをなくす経営 困難突破マニュアル」 ぱる出版、「小さな会社の「移転・引越し」 マニュアルースリムな組織に合ったオフィス環境へ」(共著) ぱる出版。



お申込み方法、お問い合わせ先等は裏面をご覧ください。 Webからもご覧いただけます。







# WEB申込みで カンタ<u>ン! 便利に!</u>

- ●書類記入が不要。また、初回申込み時にWEB企業IDをご登録いただくと、次回ログインから会社情報などが自動で入力されます。
  - → 下記 「初めてお申込みの方・WEB企業IDが未登録の方」 をご覧ください。
- ●過去の申込履歴をご覧いただけます。(申込日・申込コース・受講者情報など)

# ◆WEB申込みの方法

三条校トップページ下部 三条校のおすすめ 「申込みから受講までの流れへ」をクリックします。

> 「Web申込みへ」をクリック ※各研修の詳細からも「Web申込み」を行うことができます。



初めてお申込みの方・WEB企業IDが未登録の方

WEB企業IDを登録することで、次回からのお申込みがより簡単に! ぜひ、この機会にご登録ください。

- ①「WEB企業IDでログイン」部分は入力せず、「コース名」から順に ご入力ください。
- ②「WEB企業IDの登録」選択部分で「可」を選択します。(登録を 希望されない場合は「否」を選択)

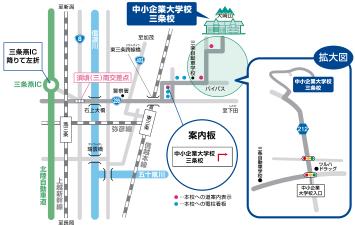


※初回お申込み完了後、ご登録されたe-mail宛てに「お申込み受付の確認メール」 が送信されますので、内容をご確認の上、WEB企業IDのパスワード設定を お願いいたします。

- 2 お申込み情報を入力し、「確認画面へ」をクリック。
- 内容をご確認いただき、 正しければ「申込み実行」をクリックします。
- 4 申込み処理完了後、確認メールが送信されます。 (メールが届かない場合は、お手数ですがご連絡ください)
  - ※WEB企業IDを登録された方は、確認メールに従いパスワード設定を行ってください。



### ◆ 会場のご案内



#### ▼ 云場のご条内

#### 自動車ご利用の場合

- ■北陸・関越自動車道(高速)「三条燕インター」…………7.4km(約25分)
- 国道8号線「須頃(三)南交差点」………………… 7.1km(約25分)
- ※国道289号線(下田方面)に沿って「信越本線陸橋」(東三条跨線橋)を渡れば、本校まで7~8分の距離です。また、その辺りから案内標識や電柱看板が出ています。

#### JRご利用の場合

- ■上越新幹線の「燕三条駅」……………… 7.9km(タクシー約25分)

#### ◆ 受講対象企業

資本金、従業員数のいずれかが下表の範囲であれば対象となります。

業種	資本金	従業員数
製造業・建設業・運輸業・ソフトウェア業・ 情報処理サービス業・その他の業種(*)	3億円以下	300人以下
卸売業	1億円以下	100人以下
小売業	5千万円以下	50人以下
サービス業	5千万円以下	100人以下
旅館業	5千万円以下	200人以下

- (\*) その他の業種には、鉱業、電気・ガス・熱供給・水道業、金融・保険業、不動産業等が含まれます。
- (\*)経営コンサルタント等の中小企業の支援に関する事業を営む方、中小企業診断士・税理士・公認会計士・技術士等の中小企業支援に関する資格を有する方、教育・研修事業者の方は受講をお断りする場合がありますので、あらかじめご了承ください。

### ◆ 研修の申込み方法

三条校ウェブサイトからお申込みください。 https://www.smrj.go.jp/institute/sanjyo/index.html



#### ◆ 宿泊の申込み方法

宿泊をご希望の方は、お電話またはWEB申込みの入寮申込欄に必要事項をご入力の上、お申込みください。お問い合わせフォームからも申込みできます。

- 施 設 宿泊室のほか、談話室・浴室・図書室・体育室などがあり、快適な研修生活を送っていただけます。
- 寮 費/1泊朝食付2,500円(税込)
  - ※寮費は変更になる場合があります。詳しくはお問い合わせください。
  - ※事前のご連絡なく宿泊をキャンセルされた場合、寮費を全額申し受けますのでご了承ください。
- 食 事/昼、夕定食合わせて1,300円程度
- 駐車場/無料(100台収容可能)

#### ◆ 受講決定のご連絡

受講申込みをされた企業の連絡担当者様宛てに、開講1か月前を目途に『受講受入 決定通知書』を送付いたしますので、指定期日までに受講料をお振込みください。

※指定期日までに入金がない場合、受講いただけない場合がありますので、ご注意ください。 ※納入された受講料は、受講辞退の場合でもその全額または一部を申し受けますのでご了承ください。

#### 注意事項

※応募者多数の場合、受講人数を調整させていただく場合がございますので、あらかじめご了承ください。

#### 受講申込みにおける個人情報の保護について

個人情報保護法に定義される個人情報に該当する情報については、中小機構内で実施する事業で使用します。当該個人情報の第三者(業務委託先及び担当講師を除く)への提供または開示はしません。ただし、お客様の同意がある場合、及び法令に基づき要請された場合については、当該個人情報を提供できるものとします。



# 中小企業大学校三条校 研修担当

