

創業・新規事業支援の進め方

研修のねらい

この研修では、創業や小規模事業者の新規事業展開支援を進めるために必要な事業者との関わり方のポイントや創業時等の経営上の課題を事例等で理解した上で、創業から継続して事業を進めていくための支援に役立つ手法や進め方を、演習を交えて学ぶことで、創業支援能力を高めます。

研修期間

2026年

11/4^水～11/6^金

(3日間、20時間)

対象者

- 創業や小規模事業者のための新規事業展開支援を効果的に支援するための考え方やスキルを学びたい方

定員 30名

受講料 23,000円(税込)

会場

中小企業大学校 関西校

大阪市中央区安土町2-3-13

大阪国際ビルディング

研修のポイント

- ✓ 新規事業展開や創業支援の現状・動向を理解し、事業者を支援するための考え方について学びます。
- ✓ 創業者、小規模事業者から創業時や成長に役立つ支援や関わり方について、意見交換を行います。
- ✓ ビジネスモデルの見える化等を通じた創業支援の進め方について、演習を交えて学びます。

月日	時間	科目	内容
11/4 ^水	9:30-9:40	事務連絡	
	9:40-12:40	創業の実際とコミュニケーション	創業（新規事業を含む）を支援する際の関わり方、進め方について、演習を交えながら解説します。 ・ 創業を支援するための支援者のあり方・心構え ・ 創業支援に必要な7つのスキル ・ 創業支援に役立つ質問の仕方
	13:40-17:40	創業支援の実例	創業者から創業の動機、創業前後の問題・課題、その後の成長における取り組み状況について実際の経験談をうかがいます。その後、創業支援の専門家から、創業前後の課題解決サポートなど、実際に支援してきた話を聞き、自身の創業支援のあり方について考えます。
11/5 ^木	9:30-12:30	創業、新規事業支援の考え方	創業、新規事業展開に関する創業者、事業者の支援の流れや支援ポイントについて、資金繰りの流れや儲けに繋がる販路開拓の仕組みづくりを踏まえて学びます。 ・ 創業等の資金繰りの流れと管理 ・ 儲けに繋がる顧客開拓の仕組みづくり ・ 創業等の相談におけるビジネスモデルの見える化支援の方法
	13:30-17:30		
11/6 ^金	9:30-12:30	創業、新規事業支援の効果的な進め方【演習】	創業、新規事業展開等を円滑に進めるためのビジネスモデルの見える化方法を学ぶとともに、戦略的視点を付加したブラッシュアップなどについて、事例演習を交えて学びます。 ・ ビジネスプランの立案と目利き ・ BSCの視点に基づく戦略目標設定と行動計画策定 ・ 創業後のフォローアップを効果的に進める方法
	13:30-16:30		
	16:30-16:40	修了証書交付	

※事務連絡等を含んだ時間：20時間 20分

※カリキュラムは都合により変更する場合があります。予めご了承ください。

※講義終了後に、最新の支援施策情報も紹介する場合がございます。(5～10分程度)

講師紹介(敬称略)



コンサルティング・シスト代表
中小企業診断士
人と企業の戦略アドバイザー
伊藤 慎悟
(いとう しんご)

観光バス会社に添乗員や営業の仕事で5年間経験した後、各務原商工会議所に転職し、地域中小企業の支援業務に16年間従事。平成20年、経営コンサルタントとして独立開業。地元岐阜県、愛知県を中心に全国で年間約180回のセミナーや研修の講師を務める他、起業家、経営者、後継者の相談も年間約300件行っている。また全国の中小企業大学校等において中小企業支援者の指導、育成にも関わっている。



さかい新事業創造センター
インキュベーションマネージャー
中小企業診断士
山本 裕司
(やまもと ひろし)

民間企業、中小企業支援機関、行政機関の勤務経験を活かし新事業、創業、販路開拓、経営法務等に関する創業者、中小企業の支援実績多数。全国に幅広い人的ネットワークを形成しており、その親身な相談スタイルは、創業者、経営者から定評がある。

■株式会社三天被服
代表取締役
東谷 麗子(とうこくれいこ)

■株式会社フォレストバンク
代表取締役
小林 亮(こばやしりょう)

■グーイー株式会社
代表取締役
余野 桜(よのさくら)