

# ～海外展開に必要な視点や思考法、実践的手法を理解する～ 輸出を始めるなら今! 海外展開入門講座

関西校

営業・マーケティング

## 研修のねらい

海外展開を始めようとしている企業や事業主、初めて海外展開を考えられる方から海外ビジネス経験はあるが改めて基礎から見直しをされたい方まで、市場分析、自らの強み弱み分析、ターゲット国選定、ベンチマーキング（競合分析）、セールスポイント訴求、商談準備、販路開拓に至るまでの流れや分析手法、取り組みでの重要な考え方などを解説します。

参加される方々個々の今後の取り組みをプランニングし、海外展開 "Ready to Go!" の状態を創り上げます。

## 研修のポイント

- ✓ 市場環境確認 (PEST確認)、クロスSWOT分析 (環境/自らの強み弱み)、海外展開 Road Map 作り、海外との商談資料でのセールスポイント訴求などの手法を解説します。
- ✓ ワークショップで企業/事業個々の状況に沿った海外展開プランを作成、個別にアドバイスします。
- ✓ 海外展開開始4年目企業の海外営業責任者をゲストスピーカーに迎え、成果に繋がった取り組みや、苦労経験をお話頂きます。

## 研修期間

2025年  
2/26<sup>水</sup>～2/27<sup>木</sup>  
(1.5日間、9時間)

## 対象者

## 経営者、経営幹部、管理者、 管理者候補

- 海外展開を始めようとしている方
- 初めて海外展開を考えられる方
- 海外ビジネス経験はあるが改めて基礎から見直しをされたい方

定員 20名

受講料 19,000円(税込)

## 会場

## 中小企業大学校 関西校

大阪市中央区安土町2-3-13  
大阪国際ビルディング

## 注意事項

カリキュラムは一部変更となる可能性があります。

月日	時間	科目	内容
2/26 <sup>水</sup>	9:25～9:30	事務連絡	
	9:30～12:30	講義	<ul style="list-style-type: none"> <li>研修主旨説明、講師経歴の紹介。</li> <li>参加者自己紹介、海外展開動機コメントなど。</li> <li>海外展開を検討するにあたり必要な視点や思考法。</li> <li>輸出検討の基本プロセス解説、Q&amp;A。</li> <li>現地拠点設立の基本プロセス解説、Q&amp;A。</li> </ul>
	13:30～16:30	ワークショップ トークセッション	<ul style="list-style-type: none"> <li>ワークショップ：PEST確認、SWOT分析、SWOTクロスアクション検討、ベンチマーキング分析、海外展開"Road Map"作成。</li> <li>ゲストスピーカー（海外展開4年目の中小企業の海外営業責任者）によるトークセッション/Q&amp;A 名刺交換・個別交流（講義終了後）</li> </ul> <p>【トークセッション ゲストスピーカー】 スモカ歯磨株式会社 購買営業部長 岡治 克明氏</p>
2/27 <sup>木</sup>	9:30～12:30	ワークショップ 発表／フィードバック	<ul style="list-style-type: none"> <li>ワークショップ：商談「紙芝居」の作成</li> <li>発表</li> <li>企業/事業個々の状況に応じたフィードバック</li> <li>まとめ</li> </ul>
	12:30～	修了証書交付	
	講義終了後 (10分程度)	<施策紹介>	<ul style="list-style-type: none"> <li>個別窓口相談、ハンズオン支援について/中小機構</li> </ul>

※受講に必要なもの：PC (Word,Excel,PowerPoint を演習で使用します。)

※講義時間：9時間（昼休憩60分を除く）

※研修での成果物は商談「紙芝居」と海外展開"Road Map"となります。

## 講師紹介(敬称略)



廣瀬海外ビジネスコンサルティング代表・中小企業アドバイザー（国際化・販路開拓）  
廣瀬 伸一（ひろせ しんいち）

1984年4月～2021年3月：

電機メーカー海外営業部門・事業部門勤務。海外営業、購買、サプライチェーンなどを担当。

アメリカ合衆国11年、中国5年の海外勤務、欧州営業、東南アジア事業、事業部サプライチェーン部門責任者などを経験。

2021年4月～2024年3月：JETRO大阪本部にてコンシェルジュを経験。

2024年4月：「廣瀬海外ビジネスコンサルティング」を開業。

現在：中小企業基盤整備機構 近畿本部 中小企業アドバイザー（国際化・販路開拓）

Be a Great Small.  
中小機構

独立行政法人 中小企業基盤整備機構  
中小企業大学校 関西校

お申し込み方法、お問い合わせ先等は裏面をご覧ください。  
Webからもご覧いただけます。

中小企業大学校 関西校

検索

# 受講対象者

受講対象者は右記の表に掲げる範囲の中小企業および個人の経営者、管理者、従業員、後継者の方々です。企業の資本金または従業員数のいずれかが右記の範囲内であれば受講できます\*。

※多くの研修には、自社の課題を分析する科目（演習）があり、受講者はその課題を持参頂くことが受講要件となりますが、ご対応頂けない場合などには、受講をご遠慮頂くことがありますので、あらかじめご了承ください。

業種	資本金	従業員数
製造業・運輸業・建設業・ソフトウェア業・情報処理サービス業ほか	3億円以下	300人以下
卸売業	1億円以下	100人以下
小売業	5千万円以下	50人以下
サービス業	5千万円以下	100人以下

# 受講申込みの流れ

## 1 HPから申込み

中小企業大学校関西校ホームページの各研修ページよりお申込みください。

<https://www.smrj.go.jp/institute/kansai/>

関西校



## 2 確認メール

申込みが完了しますと、「事務連絡先担当者」のメールアドレスに、確認メールが送信されます。

## 3 受講決定通知書送付

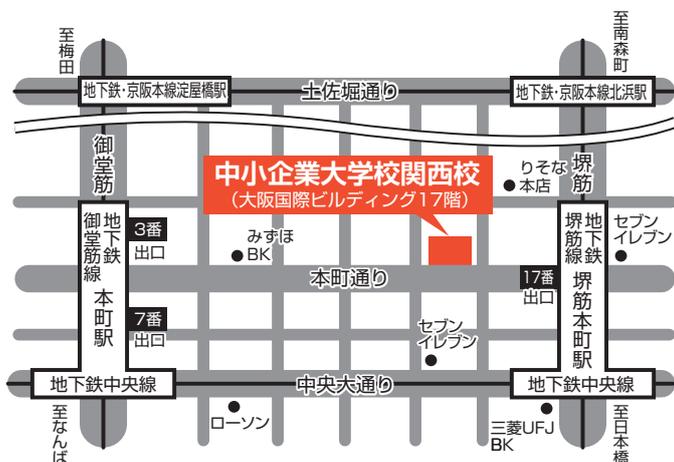
開講のおおむね1か月前に「受講決定通知書」が送付されます。受講料のお振込みのご案内、カリキュラム等が同封されます。

## 4 受講料振込

所定の期日までに受講料をお振込みください。

## 5 ご受講

研修開始時間までに会場にお越しください。



## アクセス

大阪市中央区安土町2丁目3-13  
大阪国際ビルディング17階

### Osaka Metro (大阪メトロ)

- 堺筋線・中央線「堺筋本町」駅から徒歩2分（17番出口）
- 御堂筋線・中央線「本町」駅から徒歩5分（3番・7番出口）

