

チームで成功ノウハウを積み上げる 強い営業チームの作り方 (広島駅前開催)

[エールエールA館開催]

研修のねらい

人材不足や働き方改革を背景に、限られたリソースを活用してより高い営業成果を達成するには、部下の力を最大限に引き出しながら、チームとしての実績を積み上げる営業活動管理が一層求められるようになりました。

本研修では、売上増を図るため、部下の指導・育成と「強い営業チーム」づくりを両立させる、効果的・効率的な営業活動管理の考え方や手法について、演習を交えて学びます。

研修のポイント

- ✓ チームの成果向上のため、管理者に求められる「日常的な営業活動管理」について理解します。
- ✓ 人の知識・経験を組織で蓄積・共有し、業績向上を図る「ナレッジマネジメント」の基本を学びます。
- ✓ 部下の自律性や主体性を結集するチームづくりの実践力を高めます。

研修期間

2025年 **11/19**水～**21**金
(3日間、21時間)

対象者

管理者、新任管理者 等

- ・営業チームのリーダー
- ・営業チームのマネジメントを学びたい方
- ・チームの営業成績を上げたい方

定員 **25名**

受講料 **32,000円**(税込)

会場

エールエールA館6F

〒732-0822
広島市南区松原町9-1

月日	時間	科目	内容
11/19 水	9:20～ 9:30	開講式・オリエンテーション	
	9:30～12:30	営業リーダーとしての役割	部門の成果を上げ、目標を達成するために必要な考え方や視点を学びます。
	13:30～17:30	営業活動管理の考え方	営業管理者として身につけるべき、基本的な考え方や視点を学びます。
11/20 木	9:30～17:30	営業活動管理の具体的手法	営業管理者としての実践〈自らやるべきこと、部下への働きかけ〉を学びます。
11/21 金	9:30～17:30	強い営業チームづくりの進め方(演習)	ケーススタディを通して、「部下の自律性・主体性を引き出す」実践力を身につけます。
	17:30～17:40	終講式	修了証書の交付

※カリキュラムは都合により変更する場合がありますので予めご了承ください。

講師紹介(敬称略)



中小企業診断士

石井 照之 (いしい てるゆき)

化学品専門商社で営業に従事。中小企業診断士取得後、経営コンサルタント会社へ転職。営業マニュアル作成、営業担当者向け研修を担当。その他、中小企業の資金調達やマーケティング支援等を経験。2007年独立。現場のノウハウや知恵を形式知化するナレッジマネジメントの知見が豊富。現在は、中小企業を中心に年間70社程度の企業の支援を行っている。実務の視点から理論をわかりやすく解説することがモットーである。



●お申込み方法

受付は原則WEB申込みとさせていただきます。

●受講決定と受講料の納入

開講日の約1か月前から当校より貴社の事務連絡担当様あてに「受講受入決定通知書」等を送付いたします。

受講料は記載された指定期日までにお振込みください。

※振込手数料はご負担ください。

※納入後の受講料は、キャンセルされる場合でも一部又は全額を申し受けますので、予めご了承ください。

●研修会場へのアクセス

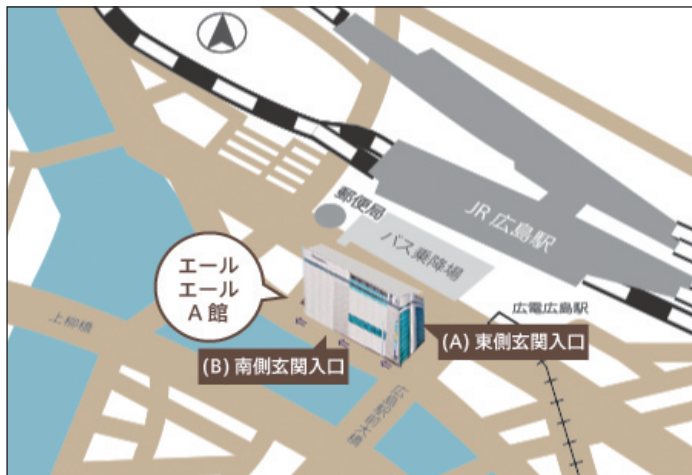
エールエールA館

〒732-0822 広島市南区松原町9-1

TEL：082-222-2277(RCC文化センター)

●JR、広電路面電車、各社バスでのご来館は、「広島駅」にて下車

●広島駅地下連絡通路→広島駅南口地下広場より直結
(詳しくは、右の二次元コードでご確認ください)



WEB申込みの方法 (受付は原則 WEB 申込みとさせていただきます)

こんなメリットがあります！

- 書類記入が不要
- 初回申込みの際、WEB企業IDをご登録いただくと次回ログインから会社情報などが自動入力
→ **初めてお申込みの方・WEB企業IDが未登録の方** をご覧ください。
- 申込みされた履歴が閲覧可能 (コース・受講者情報など)



- ①広島校のトップページにある「研修一覧 2025年度 (開講日昇順) へ」をクリックし、受講希望の研修を探します。
(<https://www.smrj.go.jp/institute/hiroshima/>)

- ②各研修画面の「WEB 申込み」から申込み画面に遷移します。

広島校トップページ

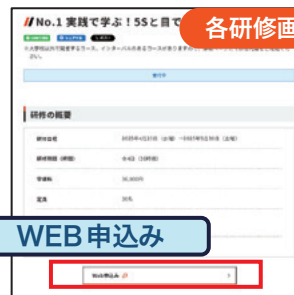


研修一覧(年度別:2025年度)開講日の昇順へ >

研修一覧 (年度別: 2025年度) 開講日の昇順



各研修画面



初めてお申込みの方・WEB企業IDが未登録の方

WEB企業IDを登録することで、次回からのお申込みがより簡単に！ぜひ、この機会にご登録ください。

- (1)「WEB企業IDでログイン」部分は入力せず「コース名」から順にご入力ください。
- (2)「WEB企業IDの登録」選択部分で「可」をご選択ください。
(企業IDの登録はせず、受講申込みのみをされる場合は「否」を選択)

※お申込み完了後、ご登録されたE-mail宛てに「お申込み受付の確認メール」が送信されますので、内容をご確認のうえ、WEB企業IDのパスワード設定をお願いいたします。

- 2 お申込み情報を入力後、「確認画面へ」をクリックし、内容をご確認いただき、正しければ「申込み実行」をクリックします。

- 3 申込み処理完了後、確認メールが送信されます。
(メールが届かない場合は、お手数ですがご連絡ください)

受講申込み画面



申込みに関するお問い合わせはこちらから
jm-kenshu@smrj.go.jp