

チームで成功ノウハウを積み上げる 強い営業チームの作り方

[エールエールA館開催]

広島校

営業・マーケティング

研修のねらい

人材不足や働き方改革を背景に、限られたリソースを活用してより高い営業成果を達成するには、部下の力を最大限引き出しながら、チームとしての実績を積み上げる営業活動管理が一層求められるようになりました。

本研修では、売上増を図るため、部下の指導・育成と「強い営業チーム」づくりを両立させる、効果的・効率的な営業活動管理の考え方や手法について、演習を交えて学びます。

研修のポイント

- ✓ チームの成果向上のため、管理者に求められる「日常的な営業活動管理」について理解します。
- ✓ 個人の知識・経験を組織で蓄積・共有し、業績向上を図る「ナレッジマネジメント」の基本を学びます。
- ✓ 部下の自律性や主体性を結集するチームづくりの実践力を高めます。

研修期間

2024年 11/20(水)～22(金)
(3日間、21時間)

対象者

管理者、新任管理者 等

定員 25名

受講料 32,000円(税込)

会場

エールエールA館
6階 Room5

〒732-0822
広島市南区松原町9-1

受講者の声

- ・他の人たちの営業スタンス、こだわりもきけて、今後の仕事に役立てることができそうです。
- ・リーダーとして目標達成だけでなく、メンバー1人1人のこと、将来どうなるか、まで見ないといけない。

月日	時間	科目	内容
11/20 (水)	9:20～ 9:30	開講式・オリエンテーション	
	9:30～12:30	営業リーダーとしての役割	部門の成果を上げ、目標を達成するために必要な考え方や視点を学びます
	13:30～17:30	営業活動管理の考え方	営業管理者として身につけるべき、基本的な考え方や視点を学びます
11/21 (木)	9:30～17:30 (昼休憩時間 12:30～13:30)	営業活動管理の具体的手法	営業管理者としての実践＜自らやるべきこと、部下への働きかけ＞を学びます
11/22 (金)	9:30～17:30 (昼休憩時間 12:30～13:30)	強い営業チームづくりの進め方(演習)	ケーススタディを通して、「部下の自律性・主体性を引き出す」実践力を身につけます
	17:30～17:40	終講式	修了証書の交付

※カリキュラムは都合により変更する場合がありますので予めご了承ください。

講師紹介(敬称略)



中小企業診断士

石井 照之 (いしい てるゆき)

化学品専門商社で営業に従事。中小企業診断士取得後、経営コンサルタント会社へ転職。営業マニュアル作成、営業担当者向け研修を担当。その他、中小企業の資金調達やマーケティング支援等を経験。2007年独立。現場のノウハウや知恵を形式化化するナレッジマネジメントの知見が豊富。現在は、中小企業を中心に年間70社程度の企業の支援を行っている。実務の視点から理論をわかりやすく解説することがモットーである。



●お申込み方法

受付は原則WEB申込みとさせていただきます。

●受講決定と受講料の納入

開講日の約1か月前から当校より貴社の事務連絡担当様あてに「受講受入決定通知書」等を送付いたします。

受講料は記載された指定期日までにお振込みください。

※振込手数料はご負担ください。

※納入後の受講料は、キャンセルされる場合でも一部又は全額を申し受けますので、予めご了承ください。

●研修会場へのアクセス

エールエールA館

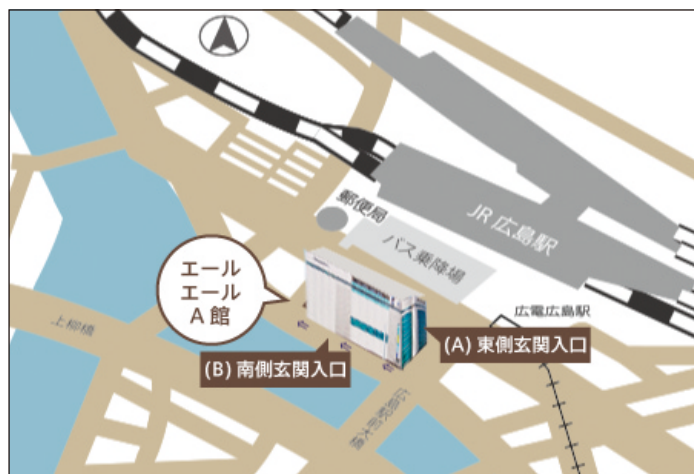
〒732-0822 広島市南区松原町9-1

TEL：082-222-2277(RCC文化センター)

●JR、広電路面電車、各社バスでのご来館は、「広島駅」にて下車

●広島駅地下連絡通路→広島駅南口地下広場より直結

お問合せ先：中小企業大学校 広島校
広島市西区草津新町1-21-5
TEL：082-278-4955



WEB申込みの方法 (受付は原則 WEB 申込みとさせていただきます)

こんなメリットが
あります！

- 書類記入が不要
- 初回申込みの際、WEB 企業 ID をご登録いただくと次回ログインから会社情報などが自動入力
→ **初めてお申込みの方・WEB 企業 ID が未登録の方** をご覧ください
- 申込みされた履歴が閲覧可能 (コース・受講者情報など)



- ① 広島校のトップページにある「WEB 申込みへ」をクリックし、開いた画面の「WEB 申込み」をクリックします
(<https://www.smrj.go.jp/institute/hiroshima/>)

広島校トップページ



- ② 各研修画面の「WEB 申込み」からも申込み画面に移移します

各研修画面



初めてお申込みの方・WEB 企業 ID が未登録の方

WEB 企業 ID を登録することで、次回からのお申込みがより簡単に！ぜひ、この機会にご登録ください。

- (1) 「WEB 企業 ID でログイン」部分は入力せず「コース名」から順にご入力ください
- (2) 「WEB 企業 ID の登録」選択部分で「可」をご選択ください
(企業 ID の登録はせず、受講申込みのみをされる場合は「否」を選択)

※お申込み完了後、ご登録された E-mail 宛てに「お申込み受付の確認メール」が送信されますので、内容をご確認のうえ、WEB 企業 ID のパスワード設定をお願いいたします。

- 2 お申込み情報を入力後、「確認画面へ」をクリックし、内容をご確認いただき、正しければ「申込み実行」をクリックします

- 3 申込み処理完了後、確認メールが送信されます
(メールが届かない場合は、お手数ですがご連絡ください)

申込みに関するお問い合わせはこちらから
jm-kenshu@smrj.go.jp