

企業の競争力や成長を支える「ヒト」の育成を支援します

中小企業大学校研修費助成制度のご案内

助成対象者

全国の中小企業大学校にて実施される研修を修了した経営者、後継者、従業員等を有する会員企業

助成対象経費

受講料 ※上限を2万円とし、一事業者あたり同一年度内1人まで

中小企業大学校とは

国（中小企業基盤整備機構）が全国9ヶ所に設置する、高度・専門的な研修を実施する施設です。年間を通じて、経営戦略、リーダー養成、人事マネジメント、財務、生産管理、マーケティングなど、「経営に不可欠な分野の研修」が多数開催されています。

Off - JT の活用

人材育成には、日々の仕事の中で指導する「職場内訓練（OJT）」と現場外の研修等によって教育する「職場外訓練（Off - JT）」があります。

Off - JTは、「日々の業務で忙しく、受講に踏み切れない」や、「知り合いもない外部研修は気後れする」などの理由から、必要だと思ってもなかなか参加に至らないという声も聞かれますが、**受講者との交流を通じて、情報交換や人脈形成につながったり、講義や他企業を通し、自社の多様な可能性を知る機会とも成り得る**ものです。

大学校研修は、経営者・管理職・新人などの階級別や、人事管理・財務会計などの目的別など幅広いテーマで企画されていますので、それぞれの抱える課題解決に向け、**ピンポイントで研修を選び、集中的にスキルアップを図る**ことができます。

企業のさらなる成長に向け、ぜひ社外の力も活用されてみませんか？

- 営業の効果的な手法を学びたい
- 決算書の見方を正しく理解したい
- 部下の指導・管理・育成の基本的な考え方を知りたい
- 後継者に経営者としての心構えを学ばせたい
- これまで社内になかったノウハウを基礎から学びたい
- 製造現場のコストダウンのポイントを教えてほしい

自分で調べてみたけど、
いまいち理解できなかった…

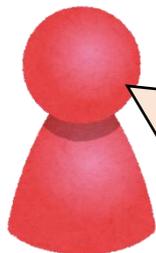
今更ちょっと
聞きづらい…

他の企業と情報
交換してみたい

など



制度利用者の声



受講コース：新規顧客開拓の進め方

市場にない新商品の開拓営業の厳しさを痛感し、営業の基礎に立ち返ることで顧客開拓に生かしたいと受講しました。講義そのものは勿論のこと、中四国・関西から集まった異業種かつ幅広い年齢の受講者と意見交換を行え、とても刺激を受けました。3日間の研修でしたが、初日夜には交流会があり、営業苦労話や地域の情報交換など、有意義な時間を過ごせました。宿泊施設や食堂も併設されていたので、諸々の手配の手間なく受講できました。(製造・卸売業)

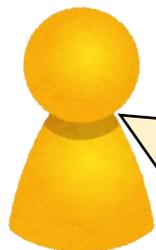
受講コース：利益を生み出す会計情報活用法

損益計算書、貸借対照表の読み方や、それらの数値をどのように使っていけばよいのか、とてもわかりやすく教えてもらえました。普段の業務では得られない知識を獲得でき、大変勉強になりました。当初は、業務を休んで研修に出かけることが気がかりでしたが、やってみると、研修を踏まえた業務計画を組めることが分かり、その時間的マネジメントも含めて自分の力になったと思います。(卸売業)



受講コース：利益を生み出す会計情報活用法

本当に良い研修でした。「理念」の重要性や、「戦略」「計画」を策定するための管理会計の重要性を再認識できました。損益分岐点から収支分岐点への応用、規範経常利益の考え方、経費の見える化など、今後の経営判断にとても役立つツールをたくさん学ぶことができました。他の受講者の向上意欲も高く、おおいに刺激を受けました。(小売業)



申請期間

随時 ※予算額に達し次第、受付終了

申請方法

申請方法および様式類は当会ホームページ (<http://izumo.shoko-shimane.or.jp/>) をご覧ください

研修一覧

中小企業大学校のホームページ (<http://www.smrj.go.jp/institute/index.html>) をご参照ください

お問い合わせ先

出雲商工会 (担当：三島)

☎86-3467 (多伎支所)