

## 🚀【Leading Person～SNL 最前線～vol.4-②】🚀

SAPPORO NEXT LEADING (SNL) では、札幌の未来を担う意欲ある企業を応援しています！

詳しくは公式サイトをご覧ください！

<https://www4.city.sapporo.jp/nextleading/>

「Leading Person～SNL 最前線～」では、事務局が認定企業をフィーチャーし、SNL で活躍する社員の方々を紹介しています。

第4回は上場支援コースの「株式会社 MJOLNIR SPACEWORKS」さん（以下「MSW」）をフィーチャー！👏

爆発リスクのない安全性の高い材料を用いた「ハイブリッドロケットエンジン」と「無溶接タンク」の開発・販売を行う MSW。

公式 HP : <https://mjolnir-sw.com/>

LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/mjolnir-spaceworks-inc/>

今回は、営業・事業開発で活躍する味波さんのキャリアと、その挑戦に迫ります！

### ■ 燃焼試験成功が示す未来 — MSW の成長戦略と今後の展望

★MSW の事業内容について、教えてください。

MSW は、北海道大学の永田先生が長年研究してきた「ハイブリッドロケットエンジン」を基に、大型化と大量生産を進めています。弊社のミッションは、ロケット市場を支え「宇宙をより身近にする」ことです。このハイブリッドエンジンは、低コストかつ量産しやすい特性を持ち、資金力の限られたスタートアップや大学機関でもロケット打ち上げのハードルを下げることができます。

★味波さんはどのような業務を担当されているのでしょうか。

現在は事業開発を担当し、世界中の宇宙市場を調査しながら事業戦略の立案を行っています。特に注力しているのは、「ロケット市場のニーズを見極めること」です。例えば、各国の企業が開発するロケットの打ち上げ能力を分析し、市場から求められているエンジン推力のトレンドを予測しています。その予測データをもとに、弊社が次に開発すべきエンジンのラインナップを策定しています。会社全体の経営戦略に直結する重要な部分ですね。

★MSW では、エンジンだけでなく、タンクも販売されていると聞きました。

MSW のタンクは、ロケットだけでなく小型衛星市場にも展開しています。今後の市場トレンドを見極めながら、最適な製品ラインナップを構築していく方針です。将来的には、EC サイトのように「ポチる」だけで世界中から弊社のタンクを購入できる仕組みの構築を目指しています。

★ 事業開発以外にもご担当されている業務はありますか。

広報業務も担当しています。具体的には、ホームページでのニュースリリースや SNS を活用した情報発信の強化、社外ネットワーク構築に取り組んでいます。プロトタイプエンジンの燃焼試験の様子も Facebook や LinkedIn で発信しています。特に、LinkedIn は海外の宇宙関連企業やスタートアップも頻繁に利用しているため、積極的に活用しています。

(※燃焼試験の様子についてはこちら→<https://x.gd/3fbXn>)

★これまでの業務の中で、特に印象に残っていることを教えてください。

最も印象的なのは、2024年11月に成功した40キロニュートン級プロトタイプエンジンの燃焼試験ですね。この試験は、MSWの軸であるエンジン事業の重要なターニングポイントとなりました。2020年の設立から約4年の準備を経て、ついにハイブリッドエンジンの本格的な量産可能な販売開始に向けた準備が加速しています。さらに、2028年にはより大型のエンジンを市場に投入する予定であり、今回の燃焼試験の成功は、その未来に向けた大きな一歩と考えています。

Leading Person～SNL 最前線～vol.4-③は3月14日（金）に投稿予定です！

皆様お楽しみに！🌍

