

🚀【Leading Person～SNL 最前線～vol.4-①】🚀

SAPPORO NEXT LEADING（SNL）では、札幌の未来を担う意欲ある企業を応援しています！

詳しくは公式サイトをご覧ください！

<https://www4.city.sapporo.jp/nextleading/>

「Leading Person～SNL 最前線～」では、事務局が認定企業をフィーチャーし、SNL で活躍する社員の方々を紹介しています。

第4回は上場支援コースの「株式会社 MJOLNIR SPACEWORKS」さん（以下「MSW」）をフィーチャー！👏

爆発リスクのない安全性の高い材料を用いた「ハイブリッドロケットエンジン」と「無溶接タンク」の開発・販売を行う MSW。

公式 HP：<https://mjolnir-sw.com/>

LinkedIn：<https://www.linkedin.com/company/mjolnir-spaceworks-inc/>

今回は、営業・事業開発で活躍する味波さんのキャリアと、その挑戦に迫ります！

■課題意識が導いた MSW での挑戦 — 味波さんが語る MSW 入社までの軌跡

★ 早速ですが、味波さんはもともと宇宙に興味があったのでしょうか？

子どもの頃から、飛行機やロケットといった「大きくて飛ぶもの」に興味がありました。ただ、私は技術者としてではなく、別のアプローチで宇宙産業に関わりたいという気持ちがありました。そのため、大学では文系学部を選択して、宇宙産業への関わり方を模索していました。その中で、一貫して持ち続けているのは「日本の技術力を世界に広めたい」という想いです。日本の製造業が持つ高い技術は、大きな可能性を秘めていると思います。その可能性を最大限に活かすために、培ってきた語学力や交渉力を駆使し、日本の製品を世界中に届ける役割を担いたいと考えています。

★ 具体的には、新卒からどのようなキャリアを築いてきたのでしょうか？

新卒で大手の重工業企業に入社し、航空宇宙分野で購買業務や製造予算管理を担当しました。大企業ならではの体系化されたプロセスや組織の中で、製造業の基礎やあるべき姿を学ぶことができ、大変貴重な経験でした。

★ 新卒から宇宙産業に関わることができたのですね。その後のキャリアについても、教えてください。

次に、宇宙スタートアップに転職し、月面着陸船関連のサプライチェーンマネジメント及びプロジェクト予算管理などを担当しました。スタートアップは大手と比較して少人数の環境だからこそ、幅広い業務に対応する必要がありましたが、その分多くの場数を踏むことができました。その後、AI ロボットの企業に転職し、プロトタイプから量産への移行フェーズを経験しました。特に、大幅なコスト低減活動や量産価格設定に注力し、経営方針にも直結する重要なプロジェクトに携わりました。一連のキャリアを通じて、製造現場と経営視点の両方を学べたことは大きな経験でした。

★ MSW に入社されたきっかけを教えてください。

最初は、知人を通じて MSW を知りました。これまでのキャリア経験を通じて調達業務でエンジンやタンク

を扱ってきましたが、それらがロケットプロジェクトの中で「非常に高価で製造期間が長い」という点がボトルネックとなっていることを痛感していました。例えば、エンジンであれば製造期間が 1 年の予定だったものが 2 年に延び、結果的にプロジェクト自体が大幅な後ろ倒しになることも珍しくありません。そんな中、MSW が北海道大学の研究成果を活かし、まさにこの問題解決に取り組んでいることを知り、強く共感しました。自分が抱えていた問題意識と MSW の目指す方向性が一致していたことが、入社を決断した最大の理由ですね。

Leading Person～SNL 最前線～vol.4-②は 3 月 7 日（金）に投稿予定です！

皆様お楽しみに！🌐

