

イー・コマース

明日から使える!! EC（電子商取引）成功へのステップ

～国内・海外の EC 市場の違いから見える売れる秘訣～

人口減少や高齢化が進む中、ネットを活用した販路拡大は、今後の経営に影響する重要事項と言えます。本セミナーでは、EC を活用して国内または海外へ進出（越境 EC）に取り組まれている、および取り組みを検討をされている事業者の皆様に向けて、国内・海外別の売れる仕組みの違い、売れ続けるために知っておくべきポイント、売れるために知っておくべきノウハウと EC 運営の秘訣についてお話しをいただきます。



日時： 平成 30 年 4 月 26 日（木）

14 時～16 時（15 時半～質疑応答）

場所： D-egg 2 階会議室

参加費： 無料

定員： 30 名（先着順）

講師プロフィール

中小企業診断士

中野 雅公 氏 グラスノバコンサルティング株式会社 代表取締役

デジタルとアナログを組み合わせた小さな企業でも実践・継続できる独自の集客・販売促進の仕組みを導入するコンサルティングを得意としており、特にサービス・飲食業・インターネットショップの売上をアップさせた数多くの実績を持つ。京田辺市に拠点を置き、IT活用の専門家として、全国から講演を依頼されるなど、分かりやすい講義は参加者から高い評価を得ている。



【申込み＆問合せ】 D-egg IM 室（担当：上村、塚脇） ※裏面をご記入のうえ、Fax または E-mail にてご送付ください。

Tel:0774-68-1378 Fax:0774-68-1372 E-mail:tsukawaki-m@smrj.go.jp

【主催】 中小機構近畿 同志社大学連携型起業家育成施設 D-egg

【共催】 同志社大学リエゾンオフィス、京田辺市経済環境部産業振興課、京田辺市商工会

明日から使える!! EC（電子商取引）成功へのステップ

～国内・海外の EC 市場の違いから見える売れる秘訣～

◆ 参加申込書 ◆

ご記入の上、Fax (0774-68-1372) 又は E-mail (tsukawaki-m@smrj.go.jp) までお申込み下さい。

貴社名		氏名	
部署		役職	
ご住所			
電話		E-mail	

【アクセス】

- 京都市内へ約40分
- 大阪市内へ約50分
- 奈良市内へ約40分



住所：京都府京田辺市興戸地藏谷 1 番地 同志社大学京田辺キャンパス内 D-egg

～公共交通機関～

◆近鉄電車

- ・京都線「新田辺」駅下車→奈良交通バスにて 10 分
- ・京都線「興戸」駅下車 徒歩 20 分

◆ JR

- ・学研都市線「同志社前」駅下車 徒歩 15 分

★本セミナー参加の為にいただいた個人情報は、本セミナー開催に係る参加者の確認、出欠確認、本セミナー運営に関する連絡及び機構各事業の情報提供の目的のみに使用し、法令に基づく開示請求があった場合、申込者本人の同意の場合、その他相当な理由がある場合を除き、第三者への情報提供はいたしません。また、事業 PR の際の WEB 掲載目的等で写真撮影をさせて頂く場合がございます。出来るだけ個人の特長ができないよう配慮いたしますが、あらかじめご了承ください。

★当施設内の来客駐車場は限りがございますので、公共交通機関をご利用願います。車でのお来場をご希望の方は、お申込の際に必ず駐車場の空き状況をご確認ください。