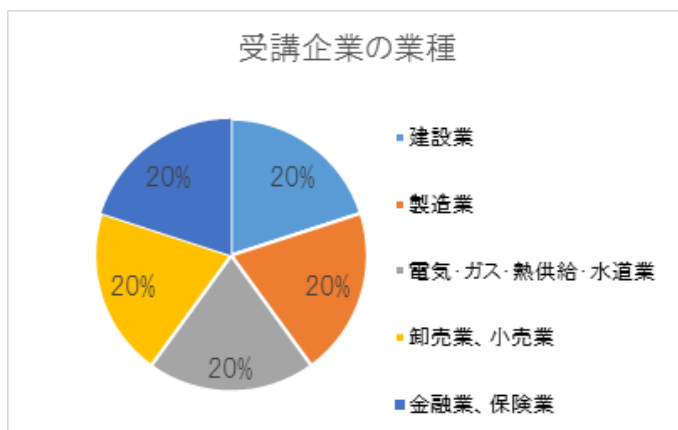
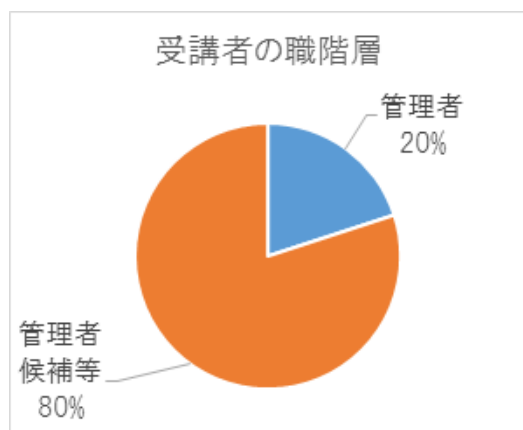


新規顧客開拓の考え方と進め方（2017年2月14日開講）

受講者データ



受講者の声（要約）

- ・自分の足りない考え方、理論を学ぶことができました。社内で実践できるよう訓練し、新規顧客を獲得していきます。自分が考えていること、していることのすり合わせができました。（卸売業・管理者候補・30代・佐賀県）

お問い合わせ・資料請求・御意見

中小企業大学校 人吉校
〒868-0021 熊本県人吉市鬼木町梢山1769-1
電話：0966-23-6800
FAX：0966-22-1456
URL：<http://www.smrj.go.jp/institute/hitoyoshi>