

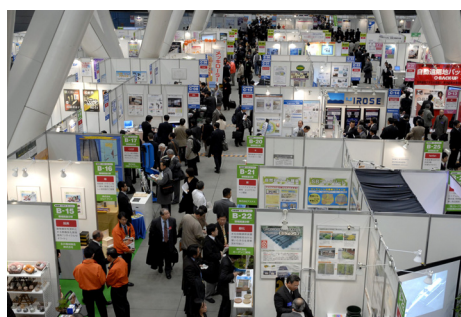
「ビジネスマッチング事業」の概要

各種イベントの開催により、中小・ベンチャー企業に商品・サービスを紹介する機会やビジネスプランを発表する場を提供することで、販路開拓、業務提携、資金調達などのビジネスマッチングを促進します。

ベンチャーフェア

～販路開拓・業務提携を支援～

ベンチャー企業の優秀な製品、技術、サービス、商品を展示することによって、販路開拓、業務提携、資金調達などのビジネスマッチングを促進します。



ベンチャーブラザ

～投資家等との出会いの場を提供～

ベンチャー企業が投資家や事業パートナーなどに対して自社のビジネスプランをプレゼンテーションするなど、必要な事業資金を得る機会や、事業パートナーと出会う機会を提供します。

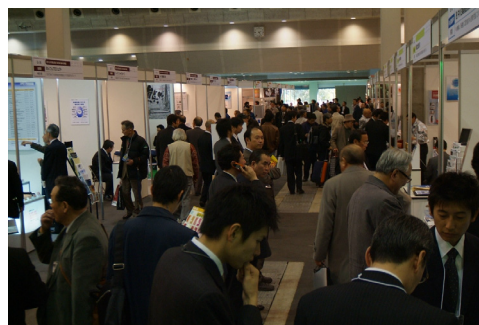
中小機構の各支部で開催（一部合同開催）するほか、各ブロックから選ばれた資金調達を目的とする秀逸なビジネスプランを東京・大阪に集め、ベンチャーキャピタルの前で発表する「ファンド in Tokyo」、「ファンド in Kansai」を併せて開催します。



中小企業総合展

～市場創出・販路開拓を支援～

中小企業が自ら開発した新商品・新サービス・新技術を展示・紹介する機会を提供することによって、市場創出、販路開拓、業務提携、資金調達などのビジネスマッチングを促進します。



東京コンテンツマーケット

～販路開拓・取引拡大を支援～

アニメーション、実写映像、コンピューターグラフィック、コンピューターゲーム、キャラクター等の各分野で優れたコンテンツを保有しているコンテンツベンチャー企業に、その優れたコンテンツを求める企業との販路開拓、取引拡大、業務提携、資金調達などのビジネスマッチングの機会を提供します。



【お問い合わせ先】

独立行政法人中小企業基盤整備機構 新事業支援部 マッチング・交流推進課

電話 03-5470-1525 FAX 03-5470-2368

ホームページ <http://www.smrj.go.jp/venture/event/index.html>