

無料の集客ツール“SNS”。あなたは使いこなせていますか？

創業 フォローアップ セミナー

創業直後・アーリーステージ企業の経営者が直面する大きな課題に「販路開拓と販売促進」が挙げられます。本セミナーでは、多くの企業に経営指導を行う、今井進太郎氏をお招きし「販路開拓と販売促進」への第一歩として、HPやSNSの効果的な活用方法などについてご講演いただきます。本セミナーでSNSをはじめとしたwebツール活用方法のエッセンスを掴み取っていただき、経営課題克服の一助としていただければ幸いです。

日時

平成28年
9月2日(金) 13:30~16:00 (交流会16:00~17:00)
※セミナー終了後に交流会があります。

参加
無料

先着
40名

場所

七十七銀行 本店5階第一会議室
〒980-8777 仙台市青葉区中央三丁目3番20号

対象

創業後5年以内の方

テーマ

ITを活用した販路開拓、販売促進

講師

講師 **今井 進太郎** 氏

グローバルマーケティング(株) 代表取締役
中小企業診断士、1級販売士

新潟県長岡市出身。新潟県立長岡高等学校、慶応義塾大学経済学部卒業後、マーケティングのコンサルティング会社の勤務を経て、同社を設立。中小企業診断士として、地域の中小企業の経営サポートを行っている。豊富で実践的なノウハウで「売れる仕組み」を構築し、売上増大に導くことを得意としており、特にインターネットを活用した販売促進施策の提案には定評がある。独自企画として、新潟県内の子育て家庭会員組織である「トキっ子くらぶ」を展開中。自らの創業体験を活かし、創業支援にも積極的に取り組んでいる。



お問い合わせ

日本政策金融公庫 国民生活事業 東北創業支援センター (担当：角田、伊藤)

TEL：022-222-7004 FAX:022-263-5965

七十七銀行 地域開発部 地域開発課 (担当：小野寺)

TEL：022-211-9723 FAX:022-267-5303

一般社団法人 MAKOTO (担当：本多)

TEL：022-352-8850 FAX:050-3383-4039

主催

日本政策金融公庫 仙台支店、七十七銀行、一般社団法人MAKOTO

共催

中小企業基盤整備機構東北本部