

全国の事例から学ぶネットショップ基礎講座 ～ネット利活用による販路拡大～

ネットショップを開設しただけで終わっている事業者の方もいれば、売上の大半をネットショップで稼いでいる事業者の方もいます。「なんとなく…」 「他社もやってるから…」 でネットショップを始めることに不安を感じませんか？

今回のセミナーでは、ネットショップの『開設するための実務』『売り上げを着実に上げるための基本』をテーマとしています。基本を学んで、着実なスタートを切りませんか？

皆様のご参加をお待ちしております。

参加費無料！

- 開催日時 平成28年11月2日(水)14:00～16:00
- 開催場所 中小企業基盤整備機構東北本部セミナー室
(仙台市青葉区一番町4-6-1仙台第一生命タワービル6階)
- 定員 30名(先着順・事前予約制)
- 対象 ネットショップ開設をお考えの経営者の方、ご担当の方
- 主催 株式会社日本政策金融公庫 仙台支店
独立行政法人中小企業基盤整備機構 東北本部
- 後援 一般社団法人中小・地方・成長企業のためのネット利活用による販路開拓協議会

プログラム

- 14:00～14:05 主催者挨拶 日本政策金融公庫 国民生活事業 東北創業支援センター
所長 伊藤 真
- 14:05～16:00 講演 【第一部】『ネット利活用による販路拡大』
(※途中休憩有り) 一般社団法人中小・地方・成長企業のための
ネット利活用による販路開拓協議会
参事 木村 裕一 氏
- 【第二部】『全国の事例から学ぶネットショップ基礎講座』
株式会社Eストアー(協議会賛助会員)
営業本部営業企画 飯島 直樹 氏

講演内容(予定)

- ・ネットショップの現状
- ・ネットショップを開設するための実務
- ・ネットショップで売上を着実に上げるための基本(全国の事例から) 等

講師紹介



木村 裕一 氏

総合広告代理店、商社系ITベンチャー、セールスプロモーション代理店を経て2006年に株式会社オプト(現:東証1部)に入社し営業部門、マーケティング部門責任者に従事。その後独立した後2011年にソウルアウト株式会社へ入社し新規事業責任者に従事。2016年4月より協議会に参画。



飯島 直樹 氏

開店支援のコンサルタントとして約300店舗のお客様の立ち上げに携わる。その後、流通額拡大のため当社運営商品掲載サイト運営、価格コムなどの商品掲載サイトへ提携先営業を実施。現在は営業企画の他、地方企業のEC活性化の後方支援活動として、セミナー講演等を行っている。

下記のとおり『経営支援セミナー in 仙台(11月2日)』に参加申込いたします。

会社名 _____ [業種: _____]

住所 (〒 _____)

参加者名(役職) _____

参加者名(役職) _____

TEL _____

FAX _____

携帯 _____

E-mail _____

★セミナー事前アンケート★

今回のご参加にあたって、講師に聞いてみたいことがございましたらご自由にお書き願います。
(※本アンケートについては、セミナー開催前に講師にて参考とさせていただくものです。)

★申込書に記入いただいた個人情報は、本セミナーに係る事務連絡と参加者の確認のために使用し、その他の目的の為に使用する事はありません。



＝会場のご案内＝

仙台第一生命タワービル6階 中小企業基盤整備機構セミナー室
(エレベーターを降りられて、右手に進まれ、突き当りです)
(宮城県仙台市青葉区一番町4-6-1)
※地下鉄「広瀬通駅」もしくは「勾当台公園駅」からいずれも徒歩5分

＝お問い合わせ先＝

株式会社日本政策金融公庫
国民生活事業 東北創業支援センター (角田、伊藤)
TEL 022-222-7004 FAX 022-263-5965

独立行政法人中小企業基盤整備機構
東北本部 企画調整部 企画調整課(備後、杉村)
TEL 022-399-6111 FAX 022-399-9015

申込先着順です。定員に達し次第、締め切らせていただきます。