

ネットショップ創業塾

ネットショップ開業を目指す仲間と一緒に「創業」を成し遂げ、
『勝ち残るネットショップ』に成長させていきませんか。

■ねらい

国内市場が縮小する中、場所を問わず国内はもとより海外への販路拡大も可能でありながら、低コストで参入できるインターネットを活用した電子商取引（EC）市場は拡大し続けています。

本創業塾は、ネットショップによる新規創業、または実店舗を持ちながら今後の営業戦略（テストマーケティング・販路開拓）の一環として国内ショッピングモールへの出店又は自社サイトによりインターネット市場へ新規に参入「ネット創業」される中小企業小規模事業者の皆様を対象に、出店前後全4回の勉強会形式により参加全社が円滑に目標日までに創業を成し遂げ、創業後も『勝ち残るネットショップ』として事業が推移出来るようサポートします。

《カリキュラム》

	日 時		科 目 ・ 内 容
第1回	7月22日 (金)	13:30 ～ 17:00	<p>「お客様を逃がさないページ作成」（画像登録・看板の作り方など） ファーストコンタクトでお客様の心をつかみ、魅力を伝えられなければワンクリックでお客様は他のサイトへと行ってしまいます。ここではお客様を逃がさないページ作成の基本を学びます。</p> <p style="text-align: right;">17:30～ 塾生交流会</p> <p>講師：木村 裕一 一般社団法人中小・地方・成長企業のための ネット利活用による販路開拓協議会 事務局長</p>
第2回	8月9日 (火)	13:30 ～ 17:00	<p>「売れるページ作り」～光と構図で魅せる！商品撮影のイロハ～ 実際に出店する商品・撮影するカメラを持参いただき撮影テクニックをプロのカメラマンより学び、即ワークによる実践を交えて「商品画像の撮り方・見せ方」を習得します。</p> <p>講師：山下 諭 ECエバンジェリスト/株式会社グレープサテライト CEO 中原 一雄 studio9主宰 フォトグラファー・フォトインストラクター</p>
<p>＜参加事業者さま 9月30日（金）までにショッピングモールへの出店又は自社サイト開店＞</p>			
第3回	10月26日 (水)	13:30 ～ 16:30	<p>「ネットショップ創業後の振り返りと今後の戦略立案①」 出店1ヶ月間の検証（データ分析）を行い、次に成すべきこと（売り上げ向上に向けての活動など）を参加者・講師のアドバイスを受けながら検討し、実践することを決定します。</p> <p>講師：今井 進太郎 グローカルマーケティング株式会社 代表取締役</p>
第4回	11月30日 (水)	13:30 ～ 16:30	<p>「ネットショップ創業後の振り返りと今後の戦略立案②」 前回決定し実施した結果を振り返り対策を検討します。 またSNSなどITツールとの連動等により如何に自社のショップにお客様誘導を図り、「ファン」となっていたかについて学びます。</p> <p>講師：今井 進太郎 グローカルマーケティング株式会社 代表取締役</p>

■第1回会場

マリオス（盛岡地域交流センター）187 会議室
（岩手県盛岡市盛岡駅西通 2 丁目 9 番 1 号）

※アクセス ⇒ <http://www.malios.co.jp/access/>

※第2回以降の開催会場は
その都度ご連絡します。

【注意】無料駐車場はございません。公共交通機関又は周辺の有料駐車場をご利用ください。

■募集要項

（1）対象者

「中小企業者（「みなし大企業」は除く）または小規模事業者（創業予定者含む）」のうち、以下の条件を全て満たすもの

- 1) 青森県、秋田県、岩手県、山形県、宮城県、福島県に本社又は拠点となる事業所等を有するもの
- 2) 原則現在ネットショップを実施していない方で、
平成28年9月30日（金）までに
国内ショッピングモール(※1)へ出店または自社サイトでの開店を行うもの
※1 出店する国内ショッピングモールの指定はございません。
※2 既にネットショップへ出店している方でも、今回全面リニューアルを実施する場合は、参加可能です。
- 3) 「カリキュラム」記載の勉強会4回に全て参加できるもの
※ 勉強会には原則同一者の参加を願いますが、担当・事情等にて参加者が異なる予定の場合、事前にご相談ください。
- 4) 反社会的勢力ではないもの

（2）定員

20社程度（1社からの参加者1名※）

※定員に余裕がある場合、複数名参加を受け入れる場合がございます。

□注意点ほか

- ①創業塾への参加費は無料ですが、その他、会場までの交通費は参加者負担となります。また、その他ネットショップ開店・運営に要する費用一切は全て参加者負担となります。
- ②ネットショップ開店までの準備（手続き・サイト構築・出店審査申込み等）から開店後の運営は全て参加者自らで実施いただきます。
主催者側が運営代行等の行為を行うことはございませんので、ご注意ください。
- ③第1回終了後、17:30頃より有志による塾生交流会（有料）を開催いたします。
会場・参加費等は参加確認を兼ね別途ご案内します。

■お申込み

別添「申込書」に必要事項をご記入の上、申込書上段記載の事務局までFAX又はメールにてお申込みください。

<本件に関する問い合わせ先>

北日本銀行
営業統括部 地域事業支援室 村田
電話：019-626-6271

中小企業基盤整備機構東北本部
復興支援センター統括部 佐藤
電話：022-399-9077