

平成29年5月17日

ミニセミナーin なごやサイエンスパーク
「顧客のこころをつかめ!!」カスタマージャーニーマップによる販売戦略」開催について

独立行政法人中小企業基盤整備機構中部本部（略称：中小機構中部 所在地：愛知県名古屋市、本部長：花沢文雄）は、公益財団法人名古屋産業振興公社との共催により、なごやサイエンスパークのサイエンス交流プラザを会場に、「顧客のこころをつかめ!!」カスタマージャーニーマップによる販売戦略」と題したミニセミナーを開催します。定期的に行っているミニセミナーin なごやサイエンスパークですが、今回は、顧客の購買行動を分析し、販促計画を立てる手法（カスタマージャーニーマップ）を使い、グループワークを通して販売戦略の立て方を学びます。

また、セミナーでは実際に新規事業を立ち上げている経験者にも、課題や解決方法について紹介してもらい、リアルな話を織り交ぜることで、これから新規事業を立ち上げようと考えている方の参考になるプログラムとなっています。ぜひご参加下さい。

【なごやサイエンスパークとは？】

名古屋市が産業活性化計画に基づき整備した、産・学・行政の連携した研究開発拠点です。中小機構中部では、研究開発・新事業創出を支援する賃貸型施設（起業家育成施設）として「クリエイション・コア名古屋」を整備・運営しています。創業者やベンチャー企業、中小企業等の、様々なビジネスの局面において、施設のインキュベーションマネージャーを窓口とした支援を行っています。

【セミナーの概要】

- ◆開催日時： 平成29年6月21日（水） 14：30～17：00
- ◆開催場所： サイエンス交流プラザ 中会議室
（名古屋市守山区下志段味穴ヶ洞2271-129）
- ◆参加対象： 中小・ベンチャー企業等の皆様
- ◆定員： 20名（先着順受付、定員に達し次第締切）／参加費無料
- ◆内容： 顧客の購買行動を分析し、販促計画を立てる手法（カスタマージャーニーマップ）を使い、グループワークを通して販売戦略の立て方を学ぶ。
- ◆講師： 速田 義博 氏
（クリエイション・コア名古屋 インキュベーションマネージャー）
- ◆主催： 独立行政法人 中小企業基盤整備機構 中部本部
公益財団法人 名古屋産業振興公社 研究推進部

□お申込みは、以下の URL より申込書をダウンロードし、クリエイション・コア名古屋IM室
で、FAX(052-736-3909)でお送りください。<http://www.smrj.go.jp/incubation/nagoya/>

<中小機構について>

中小企業基盤整備機構は、日本の中小企業政策の総合的な実施機関として中核的な役割を担う経済産業省所管の独立行政法人です。全国9ヶ所に展開する地域本部を通じ、中小企業の発展と地域振興の実現に向け、創業や新事業展開、販路開拓、海外展開、セーフティネットを含む経営基盤の強化をはじめとする中小企業の様々なニーズに対し、経営アドバイス、研修、共済制度、ファンドを通じた資金提供など多様な支援メニューを揃えています。

<本件に関するお問い合わせ先>

独立行政法人 中小企業基盤整備機構 中部本部

○クリエイション・コア名古屋 IM室

電話：052-736-3909 FAX：052-736-3909

ホームページ：<http://www.smrj.go.jp/incubation/nagoya/>

○経営支援部 支援拠点サポート課

電話：052-201-3009 FAX：052-201-3010