

合同商談会



【当日の様子】

■ 企画趣旨・内容

空港・高速サービスエリア販売店、こだわり食品のセレクトショップ卸、宅配サービスといったチャンネルが異なる3社のバイヤーが一同に会した合同商談会を開催し、認定事業者の販路開拓を支援する。

単なる商談にとどまらず、バイヤーによる事業説明や機構の専門家による総括も交え、今後の商品開発や販路開拓手法の学びの場として活用いただく。

【実施の成果】

■ 参加したバイヤーの声

・メーカー様の想いが伝わる良い機会を頂き、ありがとうございました。今後も機会があれば積極的に参加させていただき、交流の場を大切にしていきたいと思えます。

・私共の知らない他県の情報もありましたので、とても助かります。

■ 参加した事業者の声

・バイヤーによる最新動向についての話は勉強になりました。

・通常の商談会とは異なり、じっくりと話をする機会となり、とても良かったです。

・取引につながるのとは別に、バイヤー様から現状の情報が聞けたことが良かったです。

・早速、口座開設の見込みです。

主催 中小機構九州

協力 九州産交リテール(株)、(株)パーソナルコンタクト、(株)阪急キッチンエール九州

日時 平成28年1月26日

場所 中小機構九州

参加費 無料

実施内容



セミナー



商談

参加社数 13社

