

【無料セミナー】

ネットで強化！

# 『売る』から『売れる』仕組みづくり

2016年7月1日（金）13:30～17:00（受付開始：13:00）

アイーナ（いわて県民情報交流センター）  
8F 会議室803（岩手県盛岡市盛岡駅西通1丁目7番1号）

## 【第一部】セミナー：『売る』から『売れる』仕組みづくり（13:30～15:30）

『売れる仕組み』とは、何でしょう。

「売る」ために商品を幾らつくっても、モノ余りの現代においては、お客様がその商品を「買いたい」と思った時に見つけてもらえるようにしなくては、商売のスタートラインにすら立てません。

では、どうすればよいのでしょうか。

いくら『やって見せ、言ってみせてさせてみて、ほめてやらねば…』と実践しても、それが10、20年前のやり方・考え方では『何も動かし』です。

集客の手法も時代にあったやり方・考え方を導入していかななくては、勝ち残ってはいけません。現代において外せないもの、それは「インターネット」です。

本セミナーでは、誰もがインターネットを通じて情報を発信・収集し、自分が欲しい商品・サービスを選択・購入出来る現代において、いかに身近な存在となった「ネット」を使い、お客様をはじめ、人との「つながり」を広げ・深めながら「売れる」仕組みをいかに作っていくか、事例を交えながら学びます。

## 講師 今井 進太郎 氏

グローバルマーケティング(株) 代表取締役  
中小企業診断士、1級販売士

新潟県長岡市出身。新潟県立長岡高等学校、慶應義塾大学経済学部卒業後、マーケティングのコンサルティング会社の勤務を経て、同社を設立。中小企業診断士として、新潟県内企業の経営サポートを行なっている。豊富で実践的なノウハウで「売れる仕組み」を構築し、売上増大に導くことを得意としている。独自企画として、にいがた子育て応援団「トキっ子くらぶ」を展開中。



※ 裏面の申込書に必要事項をご記入の上、6月27日（月）までにFAX又はメールにてお申し込みください。

## 【第二部】（無料）『ネットショップ創業塾』のご案内（15：30～15：40）

自社サイトとしてオープン、または大手ショッピングモールへの出店をお考えの皆様を創業前2回・創業後2回計4回の勉強会でフォローし、スムーズな開店と開店後の円滑な事業推移を支援する勉強会「ネットショップ創業塾」（参加費無料）についてご紹介します。

## 【第三部】EC無料相談会（15：50～17：00）

EC支援機関「一般社団法人中小・地方・成長企業のためのネット利活用による販路開拓協議会」がネットショップ創業・開店中のお悩み相談に無料で応じます（1社20分程度）

※ **先着10組まで（受付順）となります。**本相談会のみのお申し込みはお受けつけかねます。

FAX：019-629-9311 / E-mail：ict@kitagin.co.jp  
北日本銀行内「売れる」仕組みづくりセミナー 事務局 行

### お申し込み書

会社名		業種	
住所	〒		
参加者	氏名		お役職
	氏名		お役職
	氏名		お役職
無料相談会 希望	<input type="checkbox"/>	ご希望の場合、□に「レ」点を付し、ご相談したい内容を下記に記載ください。	
【ご相談内容】			
事務連絡 ご担当	氏名		お役職
	電話番号		FAX 番号
	E-mail		

※1 記載いただいた個人情報は、セミナー運営に利用するほか、円滑な実施のため講師および一般社団法人中小・地方・成長企業のためのネット利活用による販路開拓協議会（以下、「ネッパン協議会」）に提供致します。また北日本銀行・中小機構・ネッパン協議会が実施する事業に係る情報提供、サービスのために利用させていただく場合がございます。

※2 無料駐車場はございません。公共交通機関又は周辺の有料駐車場をご利用ください。

<お問い合わせ>

北日本銀行  
営業統括部 地域事業支援室 村田  
電話：019-626-6271

中小企業基盤整備機構東北本部  
復興支援センター統括部 佐藤  
電話：022-399-9077