

お客様の心をつかむ 商品アイデアの出し方と目のつけどころ

経済が成熟化し、また経営環境がスピーディに変化するわが国においては、企業は新たな商品やサービスを開発し提供していくことが必要不可欠となっています。新商品や新サービスは、その価値がお客様の心(ニーズ)に沿うものでなくてはなりません。

本セミナーでは、新商品や新サービスのアイデア創出のための視点と方法について、身近なテーマを用いた簡単なワークによる体験学習を交えて学んでいただきます。

セミナー後、個別の相談会も開催いたします。

開催日時 **平成27年 12月1日(火)**
13時30分～(詳細は下記チラシ参照)

対象者 中小企業の経営者、管理者、従業員の方

定員 70名 ※ 定員になり次第締め切ることがあります。

会場 **高知会館 3階「飛鳥」**
(高知市本町5-6-42)

受講料 **無料**

主催 (株) 高知銀行

中小機構四国本部

中小企業大学校広島校

後援 高知県

カリキュラム

時間	科目	講師	内容
13:30~13:50 (12:30より受付)	挨拶及びオリエンテーション 中小企業大学校広島校について	高知銀行 広島校職員	
13:50~14:50	お客様のニーズをとらえた商品企画の進め方		商品企画の流れや手順を理解したうえで、お客様ニーズの本質のとらえ方、商品アイデアの出し方について、事例を交えてわかりやすく学びます。
15:00~16:00	あなたも商品アイデアを出そう! 【グループ演習】	ブレインボックス・コンサルティング 代表 小林 幹彦 氏	商品アイデアの出し方について、身近なテーマによるアイデア出し演習を行って体得していただきます。
16:15~17:15	新商品・新サービスの開発や販路開拓に関する個別相談会		希望する方に、講師との個別相談会を行います。 (事前に登録する必要があります。1社20分間、3社程度)

※ カリキュラム内容は変更になる場合があります。

講師紹介

小林 幹彦(こばやし みきひこ)
ブレインボックス・コンサルティング 代表



日本電気株式会社(NEC)にて事業戦略、商品企画、マーケティング等の業務を経験後、コンサルタントとして独立。理論と実際に基づいた戦略立案に定評がある。商工会議所、中小企業大学校等での講師歴多数。中小企業診断士。

お申込みについて

●申込方法

中小企業者の方であれば、どなたでも受講できます。下記の「受講申込書」に必要事項をご記入の上、① F A X、②郵送、③最寄りの高知銀行本支店窓口までお持ちいただく、のいずれかの方法でお申込みください。

※応募者多数のためキャンセル待ちとなる場合がございますので、お早めにお申し込みください。

株式会社高知銀行 地域連携ビジネスサポート部
TEL : 088-871-1302 FAX : 088-871-7124

〒780-0834 (高知市堺町2番24号)

開催場所への 交通アクセス



- バスをご利用の場合 (約15分)
J R 高知駅から「県庁前」下車 徒歩すぐ
- 市電をご利用の場合 (約15分)
J R 高知駅から「県庁前」下車 徒歩すぐ
- タクシーをご利用の場合 (約5分)
J R 高知駅から約5分
- 自家用車でお越しの方
高知I.C.から5.8km (約12分)
駐車場 100台分あり 1時間100円

受講申込書 (お客様の心をつかむ商品アイデアの出し方と目のつけどころ)

※平成27年 11月 24日 (火)までに切り取らずにこのままFAX(088-871-7124)、郵送または高知銀行店舗へのご持参にてお申込みください。

株式会社高知銀行 地域連携ビジネスサポート部 にて

年 月 日

ふりがな		代表者名	
企業名		役職	
所在地	〒 -	TEL	() -
業種	E 建設業 F 製造業 H 情報通信業 I 運輸業	FAX	() -
	J 卸売業 J 小売業 K 金融・保険業	資本金	千円
	M 飲食業・宿泊業 Q サービス業	従業員数	人
	その他 ()		

受講者 (1)	ふりがな	年齢	歳	性別	男・女
	氏名				
	役職	※該当区分に○を付けてください (代表者・役員・管理者・管理者候補等)			
受講者 (2)	ふりがな	年齢	歳	性別	男・女
	氏名				
	役職	※該当区分に○を付けてください (代表者・役員・管理者・管理者候補等)			

個別相談会 (○を付けてください。)	希望する	希望しない	相談内容 (次のどちらかになります。○を付けてください。)	新商品・サービスの開発 ()
				販路の開拓 ()

個人情報の保護について この「受講申込書」にご記入いただいた個人情報は、主催者間で、今後の研修のご案内 (パンフレット等の発送) 及び研修の改良や新しいサービスの開発 (研修ニーズ調査・評価アンケート等) の目的で利用させていただく場合があります。

FAX番号 : 088-871-7124

FAX

～ありがとうございました～