



講師・ファシリテーター  
細谷 宏

中小企業診断士、ネットワー  
クスペシャリスト、アプリ  
ケーションエンジニア。ベン  
チャー支援からWebマーケ

ティングまで幅広く多数の相談対応実績。太郎雲  
経営代表。中小機構 経営支援アドバイザー



パネリスト 高瀬 佳代

楽天(株)にてECコンサルタ  
ントを務め、小さな町の米屋  
を楽天NO.1に。2011年より  
独立し経営改善から月商数十  
万~1億円規模のネットシッ

プのコンサルティングを行う。クリックコンサル  
ティング代表 中小機構 経営支援アドバイザー



パネリスト 浅田 正二

上級システムアドミニストレ  
ータ、ITコーディネータ、プ  
ライバシーマーク主任審査員。  
大学等でのシステム担当者教  
育、公的機関でのシステム導

入や個人情報保護対応の支援実績多数。Office  
ASADA 代表。中小機構 経営支援アドバイザー



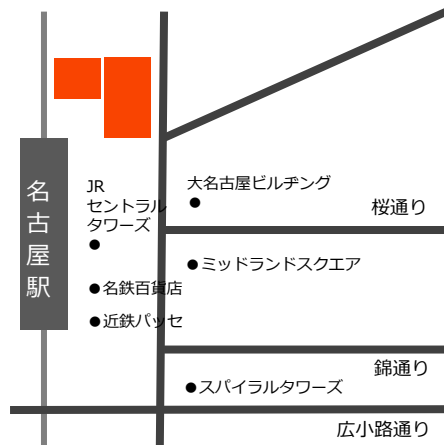
パネリスト 蘆田 智生

広告代理店を経て、楽天(株)  
でECコンサルタントとして  
活躍後、独立。2010年より  
Webマーケティングコンサル  
タントとして宿泊業、ネッ

トショップ等を多数支援。パスカルクリエーシ  
ョン所属。中小機構 経営支援アドバイザー

## Access

JP Tower Nagoya  
3F Hall & Conference  
各線 名古屋駅 徒歩すぐ



# 利益アップ!

経営者が知っておくべき

# Webで成功するための

# 「真」の秘訣

2017.01.23 Mon. 13:30 - 16:20

**テ**クニックではなく、本質は何か。

日本の B to C 電子商取引市場規模は13.8兆円。今や誰もがSNSを利用し、ホームページを開設し、ECサイトでのショッピングを楽しむ時代です。好むと好まざるとに関わらず、企業もその流れを取り込む必要があることは言うまでもありません。

しかし、インターネットを利用して営業活動が活発化する企業、売上を劇的に上げる企業が存在する一方で、ホームページは開設したけど音沙汰なし、ECサイトは経費ばかり掛かって売上が伸びず、という企業があることも事実です。

SEO対策やインターネット広告の出し方などのテクニックはもちろん大切ですが、毎週一日を“Webマーケティングのご相談日”として様々なご相談に応じている私どもは、たくさんのお悩みを伺う中で、Webの活用が会社の利益に貢献する「真」の秘訣は別のところにある、と考えています。

本セミナーは、これまでのご相談で経営者の皆様にお伝えしてきた内容を凝縮し、

第一部は太郎雲経営代表の細谷氏を講師に迎え、「これが現実！Web市場の拡大性と成功への道とは～Webマーケティングの現状と戦略の立て方～」と題した講演。

第二部は「ここが重要！利益アップのための経営者の思考とは～Webマーケティングに取り組むために必要な知識と取り組み方～」と題し、Webマーケティングのご相談日で実際に様々なご相談に応じている専門家がパネルディスカッションを行い、会社の利益に貢献するための“Webマーケティング”についてお伝えします。

このセミナーを通じてWebマーケティングのエッセンスをお持ち帰りいただき、1社でも多くの“利益アップ！”のご支援に繋がりたいと考えています。これから本格的にWeb活用に取り組むという方も、あるいは、もっと上手い方法は無いかと模索中の方も、中小企業経営者・後継者の皆様のご参加をお待ちしています。

**出**張相談！

セミナーの終了後、“Webマーケティングのご相談日”でいつもご相談に応じている専門家が個別のご相談を承ります。

マーケティングの考え方は共通でも、会社が直面する問題は様々です。ぜひこの機会にご相談いただき、問題解決にお役立てください。



# 平成28年度Webマーケティング支援セミナー（1/23開催）参加申込書

## <お申し込み方法>

- ・本申込書に必要事項をご記入の上、**FAX (052-220-0517)** または **メール (info-chubu@smrj.go.jp)** にてお申し込みください。
- ・お申し込み後、事務局から参加証の発行はいたしませんので、当日定刻までに会場にお越しください。
- ・定員に達している場合のみ、事務局からご連絡させていただきます。

お申込日 平成 年 月 日

会社名		業種	
所在地		取扱商品 サービス等	
TEL		FAX	
お名前 (フリガナ)		部署	
メール	@	役職	

ICT活用 の状況 (○を付 けてく ださい)	ホームページを	開設している	検討中	対象外
	ECサイトを	開設している	検討中	対象外
	SNSアカウントを	開設している	検討中	対象外
	業務効率化のための システム導入状況	( ) 会計	( ) 労務管理	( ) 受発注
		( ) 顧客管理	( ) 生産管理	
		その他 ( )		

現状の お困り 事	例) Webサイト専用の担当者が置けず片手間になってしまう、システムを導入したがかえって業務が煩雑になった
-----------------	---

このセミナーをどのようにお知りになりましたか。

- ( ) あいち産業振興機構からのチラシ、メール ( ) 金融機関からの案内  
 ( ) 岐阜県産業経済振興センターからのチラシ、メール ( ) 商工会、商工会議所からの案内  
 ( ) 三重県産業支援センターからのチラシ、メール ( ) 新聞記事等を見て  
 ( ) 中小機構中部からのチラシ、メール、ホームページ  
 ( ) その他 ( )

セミナー後の個別相談（講師、中小機構の専門家等がご相談に応じます）※中小企業に限る

個別相談を希望する方は該当する相談内容に○を付けてください。

- ( ) Webマーケティング全般について ( ) ホームページ等の運用について  
 ( ) ECサイトの運用について ( ) 業務管理システム等の運用について  
 ( ) その他経営全般（経営改善、資金繰り、売上拡大、事業承継等）について

※ご記入いただいた個人情報は主催者が本セミナーの管理のために利用する他、支援情報の提供を目的としたメールマガジンの配信等に利用  
 する場合があります。個人情報管理方針は中小機構のホームページをご参照ください。

## «お問い合わせ先»

独立行政法人中小企業基盤整備機構 中部本部 経営支援課 担当：高田、対木  
 愛知県名古屋市中区錦2-2-13 名古屋センタービル4階  
 TEL：052-220-0516 FAX：052-220-0517 メール：info-chubu@smrj.go.jp