

第6回虎ノ門海外展開セミナー&相談会のご案内

第1部：『海外向けインターネット通販活用による販路開拓について』 第2部：『中国における越境ECビジネスについて ～インバウンドからアウトバウンドへ～』

本セミナーは、これから海外展開に取り組もうとする中小企業の皆様を対象に、二部構成で実施します。
<第一部>では海外向けビジネスにおいて、BtoCに加えBtoBにおいてもインターネット通販が活用されるようになってきている昨今、海外向けネット通販が活用される背景とその状況、ネット通販を行う上でのポイントや課題・解決方法などを実践的な視点からご説明します。

<第二部>は、中国の「爆買い」(インバウンド)からみる中国人特有の消費性向を明らかにし、中国における越境ECビジネスの可能性について解説します。

◆日時 2016年(平成28年)2月9日(火) 14:00～15:55


◆会場 独立行政法人中小企業基盤整備機構
東京都港区虎ノ門3-5-1 虎ノ門37森ビル9F「9B会議室」
Tel: 03-5470-1522
(地図) <http://www.smrj.go.jp/utility/map/011498.html>


◆参加費 無料 (定員30名 先着順)

時間	< プログラム >	
14時～14時55分	セミナー①	「海外向けインターネット通販活用による販路開拓について」 講師：中小機構 シニアアドバイザー(国際化支援) 山本 雅暁氏
14時55分～15時	休憩	
15時～15時55分	セミナー②	「中国における越境ECビジネスについて～インバウンドからアウトバウンドへ～」 講師：中小機構 シニアアドバイザー(国際化支援) 松浦 純氏
16時～17時	個別相談会 希望者のみ(事前申し込み / 1社30分) ※お申込みいただきました企業様には別途お電話で時間の調整をさせていただきます。	

◆申込み方法 別紙参加申込書をご記入の上、2016年2月2日(火)までに
EメールまたはFaxでお申込み下さい。
定員になり次第締め切らせていただきます。

<講師ご紹介>

 **山本 雅暁** 大手AVメーカー海外販売会社を立上げ、小売店網の開拓、物流網の構築を推進。アメリカ・ドイツ・東南アジア等、海外業務に10年以上従事し退職後、経営コンサルタントとして海外拠点立上げを支援している。

 **松浦 純** 36年間総合商社に在籍。約30年間、中華圏(中国、台湾、香港)に主に機械、プラントビジネスの輸出入・三国間商売に従事。現地法人、駐在員事務所、合併会社の設立、管理運営の経験が豊富。また、現地政府、台湾企業と合併で、日系企業向けの工業団地の造成及び企業誘致に責任者として従事し、中国、台湾での会社設立・運営及び清算・撤退等に数多く関わった。

◆お問い合わせ 中小機構 販路支援部販路支援課 山口(恵)・櫛田・知升
Tel: 03-5470-1522

本セミナー&相談会は毎月2回、中小機構の専門家等を中心とした各分野のエキスパートが海外の最新情報や実体験に基づいた実務的な知識・手法について成功事例や失敗事例を交えながら講演を行うとともに、個別相談にも応じます。

◆今後の予定

＜第7回＞ 2月23日（火曜） 14:00～

第1部：セミナー「海外展開と貿易実務（仮称）」

第2部：セミナー「メキシコビジネスの魅力と注意点について（仮称）」

※詳細は中小機構HPでご確認ください。

2016年（平成28年）2月9日（火）
虎ノ門海外展開セミナー&相談会
＜参加申し込み書＞

⇒返送先：E-mail: kei-kokusai@smrj.go.jp （中小機構 販路支援部販路支援課）
FAX: 03-5470-1527

氏名			
貴社名			
業種			
部署			
従業員数			
資本金	（百万円）		
所在地	〒		
TEL		FAX	
Eメール			
専門家との個別相談の希望の有無			
<input type="checkbox"/> 希望あり	※相談を希望されました方には別途電話にて日時調整をさせていただきます。		
	【 相談内容 】		
	【 相談対象国 】		

※ 個人情報保護法に定義されます個人情報に該当する情報については、当機構内で実施する事業で使用させていただきます。当該個人情報の第三者（業務委託先を除く）への提供または開示は致しません。ただし、お客様の同意がある場合及び、法令に基づき要請された場合については、当該個人情報を提供できるものいたします。