

企業各位

和光理研 IP IM室

プラザセミナー【営業交渉術の基本】のご案内

アベノミックスによる消費増税後の落ち込みからの回復が期待されましたが、未だ景気回復の実感を得るまでには至らない状況が続いています。こんな状況の中、「お客様の要望を断りきれない…」「言いたいことがうまく伝えられない…」、「自社製品・サービスはこんなに優れているのに売上げに繋がらない」など悩みが聞こえてきそうです。

本セミナーでは、一般的なノウハウに留まらず、現場ですぐ使える「営業交渉術の基本」を学びます。実践演習を交え「どういうプロセスで、どう伝えるのか」体感しながら理解を深めます。「すぐにでも交渉上手になりたい！」そんな皆さまの参加をお待ちしています。

記

- 開催日 : 平成26年11月11日(火)
- 時間 : 13:30~15:30
- 場所 : 和光理研インキュベーションプラザ 4階会議室
- 講師 : 野村忠史 様 (ナインソーツコンサルティング株式会社 代表取締役社長)

【講師プロフィール】

昭和46年生まれ。営業会社入社後、最下位スタートであったが、独自ノウハウを構築し、1年後に200人のトップに。その後、13年間あらゆる業種業態で一貫して営業職を務め常に上位10%の営業成績を維持し続ける。平成23年コンサルタントとして独立し、すぐに実践できる「売り続ける営業組織づくり」など、販路拡大、販売力強化支援で活躍中。



- 講演内容 :
 - ① 気付かれないうちに主導権をにぎる魔法の質問
 - ② そもそも「ネゴシエーションスキル」とは
 - ③ 意外と知られていない……。交渉アプローチの「5つの基本ステップ」
 - ④ 明日から使える！「交渉シナリオの実践ワーク」
 - ⑤ 実践交渉術 アラカルト
 - ⑥ Q&A

*講義だけでなく、実践演習・ゲームを楽しみながら理解を深めます。

- 受講料 : 無料

● お申込み

和光理研 IP IM室(田中、根本) TEL 048-450-2041 / FAX 048-450-2051

e-mail : wrip04@wm.smrj.go.jp

和光市商工会 藤井 FAX 048-464-3554

<平成 26 年 11 月 11 日プラザセミナー 参加申し込み>

ご所属	
ご氏名	
連絡先 (TEL、 メールアドレス)	

交通アクセス

●自家用車

国道 254 号線上り車線から和光市役所入り口を右折し、約 1.5km

国道 254 号線下り車線から笹目通りとの交差点を斜めに左折し、約 700m。

●徒歩

和光市駅から、約 25 分。 地下鉄成増駅から、約 23 分。

理化学研究所敷地内からお車で乗り入れはできません。通用門から当施設敷地内に徒歩での入場は可能ですが、当施設側から理化学研究所側への入構は制限されていますのでご注意ください。

●バス

和光市駅→和光理研インキュベーションプラザ

東武バス 乗り場：和光市駅南口 1 番 司法研修所循環で「税務大学校(和光校舎)」。

西武バス 乗り場：和光市駅南口ロイヤルホスト前 大泉学園駅行き又は長久保行きで「西大和団地南」。

東武バス 乗り場：和光市駅南口 3 番 埼玉病院経由成増駅行き又は埼玉病院行きで「南公民館」
裁判所職員総合研修所行きで「裁判所職員総合研修所」。

成増駅→和光理研インキュベーションプラザ

東武バス 乗り場：成増駅南口 2 番 南大和行き又は和光市駅行きで「諏訪原」。

西武バス 乗り場：成増駅南口 1 番 大泉学園駅行き又は長久保行きで「諏訪原住宅」

