

「クラウドファンディングによる資金調達ノウハウ」

2月26日

(株) DankSoft 日本橋室町オフィス イベントスペース

- * 住吉優氏 村式(株) 代表取締役
- 登壇者 沼田健彦氏 (株)ワンモア 代表取締役 CEO
- 齋藤隆太氏 (株)サーチフィールド 取締役
- 大木洵人氏 シュアールグループ 代表
- * 世良信一郎 SFC-IV チーフインキュベーションマネージャー



起業家にとっての資金調達方法の一つとして、クラウドファンディングが注目され、定着しつつあります。しかしながら、多くの起業家はその手法を十分に活用できていないのが現状です。このセミナーは、クラウドファンディングの仕組みを提供する事業者と利用者双方の事例発表と、全員でのパネルディスカッションを通して、クラウドファンディングを活用するためのノウハウを提供し、ベンチャー企業が資金調達戦略を構築するための一助となる情報提供を目的として開催しました。50名を超える参加者がありました。クラウドファンディング事業者として、村式(株)の住吉氏、(株)ワンモアの沼田氏と(株)サーチフィールドの齋藤氏に事業をご紹介いただきました。まず、住吉氏に『COUNTDOWN』についてお話いただきました。『COUNTDOWN』はチャレンジしたいプロジェクトなど、支援を求める人と、その実現をサポートしたい人をつなぐプラットフォームで、プロジェクト起案者が何らかのリターンを提供し、サポートする人がそれを購入することで支援を行う「購入型」のクラウドファンディングです。国内では最高金額の800万円を超える資金を調達したプロジェクトも出ています。次に、日本で初



めて ASP としてシステムを提供している(株)ワンモアの沼田氏に、『GREEN FUNDING』をご紹介いただきました。自社サイト運営とコンサルティングの経験を生かし、システムと運営ノウハウをセットで提供する事業を展開し、クラウドファンディング導入の支援を事業化されています。地域に特化した購入型のクラウドファンディングを運営する(株)サーチフィールドの齋藤氏には、遠くにいながら地域を盛り上げるプロジェクトを支援、応援できる新しい地域貢献のためのプラットフォーム『FAAVO』をご紹介いただきました。クラウドファンディング利用者としては、シュアール代表の大木氏に、これまでのクラウドファンディングの経験と、『COUNTDOWN』で開始したチャレンジ「世界初の手話キーボードで手話から引けるクラウド型手話辞典『SLinto』の開発」について発表していただきました。パネルディスカッションでは、資金調達に成功したプロジェクトに共通する特徴として、「拡散が早いこと」「プロジェクトを通じ様々な応援団が集まりやすいこと」「最後は人。信頼できる人かどうか」という意見が出されました。また、プロジェクト成立・実施後の、支援者に対する「リターン」が約束通り実施されたか否かについては、クラウドファンディング事業者としては感知しないことになっているものの、今後問題が表面化する可能性もあるとの意見もありました。誰でも利用できるこの画期的な仕組みについて、より深く理解する必要があると感じたセミナーでした。

「シリコンバレーの成功事例から学ぶ

ベンチャービジネス」 vol.3

テーマ ベンチャーの具体的な体験

「自分たちでビジネスを考えてみよう」

2月6日 CS 湘南

講師 加藤崇氏

「THINK BIG (シンク・ビッグ) - 僕たちにもできる起業」著者



シリコンバレーの成功事例を紹介しながら、ベンチャービジネスに必要な収益構造や事業戦略を、「THINK BIG」著者の加藤氏に解説していただく3回シリーズの最終回は、藤沢市湘南台のCS 湘南を会場に開催しました。「なぜ始めるのか？誰にどうやって売れば良いの？会社を大きくするコツとは？」など、第1回、2回を振り返っておさらいした後、より具体的な体験として自分でビジネスを考えるため、2~3人1組のグループごとに、新しい売り方を考え発表するワークショップ形式で行われ、1回または2回からの参加者等、約10名が参加しました。

「サポーターイングインダストリー 申請説明会」

3月6日 1F 会議室

講師 岡田弘氏

中小機構関東ものづくり支援チーフアドバイザー



中小機構から専門家を迎え、サポーターイングインダストリー(サポイン)認定申請について制度や申請方法に関する説明会を行いました。サポイン認定は、経済産業省が「中小企業のものづくり基盤技術の高度化に関する法律」に基づいて、国が優れた技術を持つモノづくり企業を支援する認定制度で、この認定を獲得することで、各種の開発資金の資金助成の補助や優遇の対象になります。入居者の中のものづくり企業や、外部からの参加者など5名が参加。説明会後には、3社が個別相談をしました。