

参加費無料！
定員30名！

最新！タイマーケットの攻略方法

～タイ人消費者へ向けた有効な販売方法とは？！～

『いしかわ海外展開サポート“かがやき”』では海外展開に取り組む中小企業の皆様を対象に、海外展開セミナー&相談会を実施いたします。今回は『タイマーケットの攻略方法』をテーマに、最新のタイ市場概況解説の他、日本の商品をタイの消費者へ届けるための有効な活動方法について分かりやすく事例を交えてご説明いたします。



開催日時

平成29年1月25日（水）16:00～18:10

会場

金沢パークビル 9階 中小機構 会議室

（住所：金沢市広岡3-1-1 金沢パークビル9階 電話：076-223-5546）

※駐車サービスはございません。近隣のコインパーキング等をご利用ください。

参加費

無料（定員30名：先着順）※裏面の参加申込書をFAXでお送りください。

16:05～18:05
（質疑応答含む）

『最新！タイマーケットの攻略方法』

- 1 為替レート「1バーツ＝3円」果たしてこの価値観で良いのでしょうか？
タイ人社会の本当の物価感とリアルな市場規模について解説します。
- 2 2極化する小売業。実際に輸入卸・販売して分かった「小売業の“2-3-5”」。
日本とは異なる、タイの独特な商習慣について解説します。
- 3 海外進出“6ステップ”で考える、失敗しないタイ進出方法とは？
タイ市場に挑んだ4企業の実例から、タイ進出のヒントをご紹介します。

セミナー終了後

セミナー講師との個別相談会（希望者のみ、要事前申し込み、1社20分程度）
※お申込み頂いた方には、事務局より時間調整のご連絡をいたします。



セミナー講師、個別相談会専門家：

ガンタートン・ワンナワス（KANTATORN WANNAWASU）

在日通算15年。2004年埼玉大工卒業後、在京タイ王国大使館工業部へ入館。タイ国の王室関係者や省庁関係者のアテンドや通訳を行い、タイ帰国後の2009年にMEDIATOR CO.,LTD（株式会社メディエーター）を設立。日本貿易振興機構（JETRO）や福岡県などの日本政府機関、地方自治体の仕事を請け負う他、タイへの日本商品の輸入卸、小売りの経験を活かして、日本企業のタイ進出やビジネスマッチングをサポートしている。中小機構国際化支援アドバイザー。

お申込み方法

裏面の参加申込書をご記入の上、**平成29年1月24日（火）17:00まで**に、FAXでお申込み下さい。定員になり次第締め切らせて頂きます。

海外展開セミナー&相談会<参加申込書>

FAX 送付先 076-223-5762

お問い合わせ先：中小機構 北陸本部 経営支援課 徳田・久保 TEL：076-223-5546

お名前			
貴社名			
部署・役職			
所在地	〒		
TEL		FAX	
Eメール			
セミナー講師との個別相談の希望の有無			
<input type="checkbox"/> 希望あり <input type="checkbox"/> 希望なし	※お申込み頂いた方には、事務局より時間調整のご連絡をいたします。 【ご相談内容】		

会場案内図（金沢パークビル）

※個人情報保護法に定義されます個人情報に該当する情報については、『いしかわ海外展開サポート“かがやき”』構成機関及び中小機構で実施する事業で使用させていただきます。
 当該個人情報の第三者（業務委託先を除く）への提供、または開示はいたしません。ただし、お客様の同意がある場合、及び、法令に基づき要請された場合については、当該個人情報を提供できるものといたします。

※『いしかわ海外展開サポート“かがやき”』は、日本貿易振興機構（JETRO）金沢貿易情報センター、中小企業基盤整備機構北陸本部、日本政策金融公庫金沢支店・小松支店、石川県産業創出支援機構（ISICO）、石川県「国際ビジネスサポートデスク」、国際協力機構（JICA）北陸支部、商工組合中央金庫金沢支店の7機関が構築したネットワークで、海外展開に取り組む石川県内の中小企業の皆さまを対象に、海外展開に必要な知識・ノウハウ提供、専門家派遣、販路開拓、資金調達などについて一体的に支援しています。

