

§14 海外展開支援のあり方

- (1) 認定支援機関の実力と役割
- (2) 海外展開支援のフロー
- (3) 海外展開支援のポイント

(1) 認定支援機関の実力と役割

認定支援機関の悩み

得意先企業から様々な相談が来るが、相談先が分からない。

相談例

- ・ こういうモノは輸出できないか？
- ・ ○○国の労務コストはどのくらいなのか？
- ・ 取引相手を見つけないのだが、どうすれば良いか？
- ・ 企業進出したいが、○○国はどうか？

(1) 認定支援機関の実力と役割

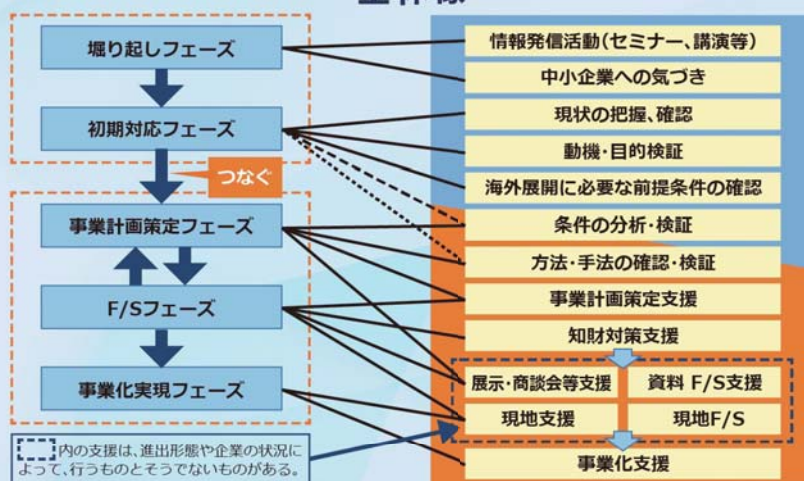
認定支援機関の役割とは？

企業が気づいていない問題点を見つけて、
海外展開の軌道の上に乗せる。



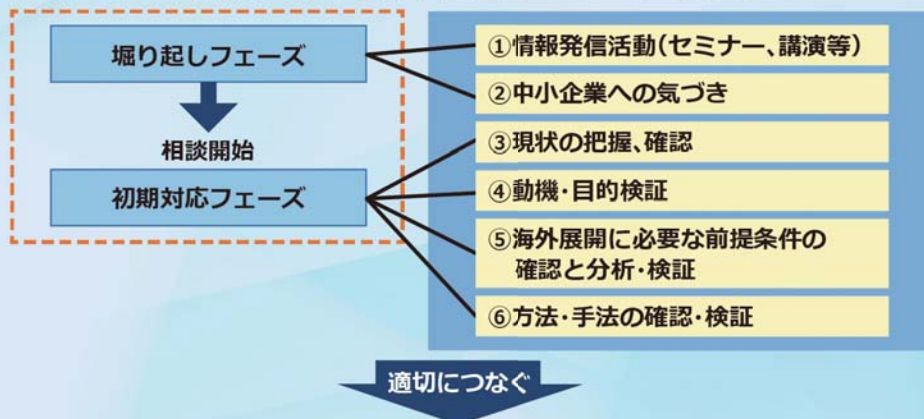
(2) 海外展開支援のフロー

全体像



(2) 海外展開支援のフロー

掘り起し、初期対応フェーズの支援例



中小機構、日本貿易振興機構(JETRO)、地方自治体等の海外展開支援機関や各種専門家

(3) 海外展開支援のポイント

海外展開支援の重要なポイント

海外展開の手順を守ってもらう

企業の失敗例

- ・ オファー・ビッドもインコタームズも知らないのに、海外バイヤーとの商談会や海外展示会に出展したり・・・
- ・ 貿易はノーリスクの原則を知らず、リスクヘッジの方法も知らず、契約してしまったり・・・