

WEB販路開拓セミナー



～WEBを活用した海外販路開拓のポイント～

3月27日(火曜) 13:00～16:30

中小機構中部本部 大会議室

(名古屋市中区錦2-2-13 名古屋センタービル4階)

参加費無料

定員30名

今や欧米だけでなく、中国やASEANでもWEBによる情報収集は当たり前となっており、B2Bでの企業向けの情報発信や消費者向けのEコマースなど、外国語WEBサイトの構築とその上手な活用が海外への販路開拓成功の鍵を握っています。

本セミナーでは、外国語WEBサイト構築のポイントとサイトを活用した販路開拓の進め方について、事例を交えながら説明します。

Point
1

- “売れる”外国語WEBサイトの作り方とつかい方が学べます
- 来場者特典！海外展開やEU販路開拓に役立つ

ガイドブックシリーズの一部を先行配布

- ・ EU市場の最新トレンドや販路開拓のポイント
- ・ EU向けWEB販路開拓
- ・ CEマーキング等のEU規制ガイド ……など

Point
2

海外ビジネスのプロが“売れる”外国語WEBサイトのしぐみを解説！



アメリカ、イギリス、香港などで
延べ10年以上
海外業務を経験

講師：山本 雅暁 (やまもと まさあき)
(敬称略)

中小機構
国際化支援アドバイザー

Point
3

セミナーで学んだことを即実践！
外国語WEBサイト作成をあと押しする
支援メニューもご紹介します。

[お申込みはこちら](#)

中小機構 WEB販路開拓セミナー

[検索](#)

カリキュラム

第1部

13:00~13:30

- ・ 中小機構の施策紹介
(海外ビジネス戦略推進支援事業など)

第2部

13:30~16:30

- ・ WEBを活用した販路開拓のポイント (基本編・実践編)
- ・ 質疑応答、名刺交換会

講師 紹介

山本 雅暁 (やまもと まさあき)

中小機構 国際化支援アドバイザー

大手AVメーカーにて、海外販売会社立上、卸・小売店網の開拓、在庫管理や物流網の構築を行い、アメリカ、イギリス、香港などで延べ10年以上海外業務に携わる。2007年にメーカー退職後、経営コンサルタントとして海外での自社販売拠点および海外工場立ち上げ時のプロジェクト支援を行う。

2013年4月より、中小機構国際化支援アドバイザーとして、中小企業の海外事業展開を幅広くサポートしている。

アクセス

(独)中小機構 中部本部
大会議室
愛知県名古屋市中区錦2-2-13
名古屋センタービル4階

- 地下鉄桜通線「丸の内駅」
5番出口徒歩1分
- ※お車でお越しの際は、
近隣の有料駐車場をご利用ください



お申込みはこちら

中小機構 WEB販路開拓セミナー

検索

中小機構とは...

独立行政法人中小企業基盤整備機構 (略称: 中小機構) は経済産業省が所管している中小企業政策の中核的な実施機関です。起業・創業期から成長期、成熟期に至るまで、企業の各成長ステージで生じる様々な経営課題に対応した支援メニューを提供しています。