

# 海外展開セミナー in北上のご案内

## 中国に於ける越境ECビジネス ～インバウンドよりアウトバウンドへ～

増え続ける訪日外国人旅行者。その消費額は年間4.4兆円（2017年）と日本の観光産業に大きな影響を及ぼしています。本セミナーでは、インバウンドに止まらず新たな消費者層の獲得に向けて、中国人の日本に対する意識を理解し、中国に於ける越境ECの手法やメリット・デメリット、また留意点や将来展望などを紹介します。

これから中国向けの越境ECビジネスをはじめたい方や、取り組んではいるものの思ったより売上に繋がらずお悩みの方など、幅広くご参加いただける内容になっておりますので、ふるってご参加くださいませ！

- 開催日時 平成30年12月19日（水） 14:00～17:00（受付開始時間13:30～）
- 開催場所 北上地区合同庁舎附属棟2階第3会議室（岩手県北上市芳町2-8）
- 定員 20名程度
- 対象 中国ビジネスや越境ECに関心がある方
- 主催 岩手県  
独立行政法人 中小企業基盤整備機構 東北本部

### プログラム

- 14:00～14:05 主催者挨拶
- 14:05～15:50 講演 「中国に於ける越境ECビジネス～インバウンドよりアウトバウンドへ～」  
中小企業基盤整備機構販路支援部 国際化支援アドバイザー 松浦 純
- 15:50～16:00 主催機関からのインフォメーション
- 16:00～17:00 個別相談会 ※要事前申込

### 講演内容

1. インバウンドの実態と政府の施策
2. 中国人の日本人観
3. 中国の越境ECビジネス - 手法・新法令・将来展望 等

### 講師紹介

中小企業基盤整備機構販路支援部  
国際化支援アドバイザー 松浦 純



総合商社に36年勤務。入社6年目に会社派遣で台湾に語学留学（中国語）したのを機に、以後ほぼ30年間一貫して中華圏（中国、台湾、香港）の主として機械、プラントビジネスに従事。その内、駐在経験は留学を含め計20年（中国10年（北京5年半、天津2年半、長沙2年）、台湾10年（台北、新竹））で、現地法人、事務所の管理運営を経験。

また、上海郊外の昆山で、現地政府、台湾企業と合併で、日本企業向けの工業団地の造成、誘致に携わったことで、中国での会社設立及び清算・撤退等に数多くかかわる。中小企業診断士。

下記のとおり『海外展開セミナー in北上(12月19日)』に参加申し込みたいします。

会社名 \_\_\_\_\_ [業種: \_\_\_\_\_]

住所 (〒 \_\_\_\_\_ )

参加者名 (役職) \_\_\_\_\_

参加者名 (役職) \_\_\_\_\_

TEL \_\_\_\_\_

FAX \_\_\_\_\_

携帯 \_\_\_\_\_

E-mail \_\_\_\_\_

★セミナー事前アンケート★

今回のご参加にあたって、講師に聞いてみたいことがございましたらご自由にお書き願います。

(※本アンケートについては、セミナー開催前に講師にて参考とさせていただくものです。)

(※講師への個別相談を希望される方も、こちらにその旨をご記載ください。)

★申込書に記入いただいた個人情報、本セミナーに係る事務連絡と参加者の確認のために使用し、その他の目的の為に使用する事はありません。

会場地図



=会場のご案内=

北上地区合同庁舎附属棟2階第3会議室  
(岩手県北上市芳町2-8)

○JR北上駅から徒歩15分

○地上無料駐車場あり(35台)

=お問い合わせ先=

独立行政法人 中小企業基盤整備機構

東北本部 経営支援部 経営支援課(佐藤、佐本)

TEL 022-716-1751 FAX 022-716-1752

申込先着順です。定員に達し次第、締め切らせていただきます。