

	テーマ			コースNo.	内容	申し込み
	日数	定員	受講料			
企業経営・経営戦略	新任管理者の養成(1)			18-01	管理者の職務や役割、必須知識、コミュニケーションや部下育成法などを実践的に学びます。	名
	3日	40名	31,000円	2018/4/10 ~ 2018/4/12		
	新任管理者の養成(2)			18-03	管理者の職務や役割、必須知識、コミュニケーションや部下育成法などを実践的に学びます。	名
	3日	40名	31,000円	2018/4/24 ~ 2018/4/26		
	成功するための経営戦略の策定とその実践			NEW 18-06	自社の経営シナリオである経営戦略を策定し、その修正手法や定着化も検討し、実行可能性の高い戦略策定プロセスを学びます。	名
	3日	20名	31,000円	2018/5/15 ~ 2018/5/17		
	次世代トップリーダーが学ぶ経営力強化講座			NEW 18-53	後継者や経営幹部候補が経営者・経営幹部へと成長するためのシナリオや行動目標を策定します。	名
	3日	20名	31,000円	2018/6/4 ~ 2018/6/6		
	真の顧客満足につながるサービス価値向上講座			18-54	顧客満足を高めるためのサービスの本質について、事例研究・演習とともに考えていきます。	名
	2日	20名	22,000円	2018/6/21 ~ 2018/6/22		
	経営トップセミナー I			NEW 18-13	テーマは、ビジネス心理学に学ぶ ぶれない企業経営。勇気付けによる人材育成と挑戦し続ける企業経営のあり方について学びます。	名
	1日	40名	16,000円	2018/7/5		
	社内を活性化するIT活用			NEW 18-55	組織の活性化、生産性向上のためにすぐに使えるITについて、事例研究・ケース演習を交えながら学びます。	名
2日	20名	22,000円	2018/7/10 ~ 2018/7/11			
利益を生み出す業務改革・トラック運送業			NEW 18-57	運送事業者が、運行管理や荷主向け輸送サービス等の効率化を図るためのIT活用とコスト削減につなげるための仕組みづくりを2日×2回のインターバルで学びます。	名	
4日	20名	35,000円	2018/10/2 ~ 2018/11/9			
売れ続ける関係を創る！企業の魅力の伝え方			NEW 18-18	新規顧客を獲得できるよう、自社独自の魅力を簡潔に表現する方法や魅力を経営に活かす方法などを学びます。	名	
2日	30名	22,000円	2018/10/4 ~ 2018/10/5			
新任管理者の養成(3)			18-19	管理者の職務や役割、必須知識、コミュニケーションや部下育成法などを実践的に学びます。	名	
3日	40名	31,000円	2018/10/9 ~ 2018/10/11			
経営未来塾 中小企業のためのオープンイノベーション研修			NEW 18-58	新たな市場機会を見出すため、自社と外部技術・アイデアを出入りさせるオープンイノベーションの考え方と実践方法を事例研究を交えて学びます。	名	
3日	20名	31,000円	2018/11/27 ~ 2018/11/29			
経営トップセミナーII			NEW 18-28	経営者や学識経験者などを講師に、経営者の関心の高いテーマを取り上げる1日セミナーです。	名	
1日	40名	16,000円	2019/2/7			
組織マネジメント	部下指導の考え方・進め方			NEW 18-08	部下指導の基本的考え方や、現場で活用できる手法と計画的な部下育成の取り組み方について、2日×2回のインターバルで学びます。	名
	4日	40名	35,000円	2018/6/7 ~ 2018/7/24		
	管理者のリーダーシップ強化講座(1)			18-10	部下の能力を最大限に引き出し、成果をあげ、目標を達成するためのリーダーシップを学びます。	名
	3日	40名	31,000円	2018/6/19 ~ 2018/6/21		
	女性活躍進研修			18-11	女性管理者に求められる職務と役割を理解し、現場で活かせる実践スキルを講義・演習を交えて体得します。	名
	3日	35名	31,000円	2018/6/26 ~ 2018/6/28		
	組織力を高めるコミュニケーション強化講座			NEW 18-21	「人」と「組織」を動かす能力向上のため、傾聴力の強化や信頼関係を構築する方策などについて演習を通して学びます。	名
	3日	40名	31,000円	2018/10/22 ~ 2018/10/24		
管理者のための実践的仕事管理術			NEW 18-25	業務目標達成の実効性を高めるため、業務プロセスのムリ、ムダ、ムラを捉えなおし業務プロセスの管理方法について学びます。	名	
3日	30名	31,000円	2019/1/23 ~ 2019/1/25			
チームマネジメント強化講座			18-26	チームの意識を変え、全員を巻き込んでいくため、管理者の自己理解、コミュニケーションの改善を進めていくステップを学びます。	名	
3日	35名	31,000円	2019/1/28 ~ 2019/1/30			
管理者のための問題発見・解決法			NEW 18-29	業績目標達成のため、日々直面する様々な問題・課題に対する適切な判断の仕方やチームで迅速な解決・対応にあたる能力向上を目指します。	名	
4日	30名	35,000円	2019/2/19 ~ 2019/2/22			
管理者のリーダーシップ強化講座(2)			18-30	部下の能力を最大限に引き出し、成果をあげ、目標を達成するためのリーダーシップを学びます。	名	
3日	40名	31,000円	2019/2/25 ~ 2019/2/27			

☆ 2枚目に続く場合は、電話番号のみの記載で結構です。

御社名	代表TEL	所在地	ご担当者氏名
	() 千 -	都道府県 市町村	
(初めての企業さまのみ記載願います。) 代表者氏名 _____ 資本金 _____ 万円 従業員 _____ 名 業種 _____			

	テーマ			コースNo.	内容	申し込み
	日数	定員	受講料	期間		
管理者養成	経営管理者養成コース(第26期)			18-51	財務、人事、マーケティング、経営戦略、管理能力等を、講義やグループ演習、事例研究で体系的に学び、担当講師によるきめ細かい個別指導で自社課題研究に取り組むことで会社の中枢を担う経営管理者を養成します。	名
	24日	20名	293,000円	2018/7/3 ~ 2018/12/14		
管理者養成	工場管理者養成コース(第24期)			18-52	工場管理の基本に始まり、管理者の役割、生産性向上、コストダウン、納期確保、品質管理などの手法を講義や演習、グループごとの担当講師によるきめ細かい個別指導で体系的に学び、自社課題研究にも取り組み現場改革を担える工場管理者をじっくり養成します。	名
	18日	20名	179,000円	2018/8/1 ~ 2019/1/11		
人事・組織	OJTで育てる自律型社員			18-14	OJTを通じて主体的に行動できる社員を育てる手法や、社内への浸透の方法を学びます。	名
	3日	35名	31,000円	2018/7/17 ~ 2018/7/19		
	社員と組織を成長させる人事制度構築 NEW			18-16		
人事・組織	社員と組織を成長させる人事制度構築 NEW			18-16	経営戦略にもとづき、会社を支える本格的な人事制度の構築に、2日×2回のインターバルで取り組みます。	名
	4日	20名	35,000円	2018/8/7 ~ 2018/9/20		
	会社を強くする人事・労務管理			18-31		
人事・組織	会社を強くする人事・労務管理			18-31	人事の基本である労務管理の全体像を理解した上で、演習を交えて具体的な管理手法、リスクやトラブルへの対処法を学びます。	名
	3日	20名	31,000円	2019/3/5 ~ 2019/3/7		
	基本から学ぶ決算書の読み方講座 NEW			18-04		
財務	基本から学ぶ決算書の読み方講座 NEW			18-04	決算書の仕組みや用語の意味、数字の流れなどを理解した上で、経営体質や今後の課題などを読み取るポイントを事例を交えて学びます。	名
	3日	30名	31,000円	2018/5/8 ~ 2018/5/10		
	利益を生み出す会計情報活用法(校外)			18-56		
	1日	30名	16,000円	2018/9/6		
財務	利益を生み出す会計情報活用法(校外)			18-56	管理会計による経営課題の見える化の大切さや会計情報の経営への活用について演習を交えて学びます。(開催場所未定)	名
	3日	20名	31,000円	2018/10/23 ~ 2018/10/25		
	業務に活かす 財務分析実践講座			18-22		
	3日	20名	31,000円	2018/10/23 ~ 2018/10/25		
財務	目標を実現する 利益・資金計画の考え方と進め方 NEW			18-24	経営管理の基本である利益・資金計画の重要性を理解し、企業価値を高めるためのキャッシュフローを重視した利益・資金計画の作り方について、2日×2回のインターバルで学びます。	名
	4日	20名	35,000円	2019/1/22 ~ 2019/2/14		
販売・マーケティング・商品開発	チーム営業でつくる「売れる仕組み」			18-05	個人の成績に依存することなく、スキルとノウハウを共有するチーム営業による「売れる仕組み」の構築法を学びます。	名
	3日	30名	31,000円	2018/5/9 ~ 2018/5/11		
	成果が出る提案営業の実践法 NEW			18-09		
	4日	30名	35,000円	2018/6/13 ~ 2018/7/20		
販売・マーケティング・商品開発	可能性を切り拓く新規顧客開拓			18-20	新規顧客へのアプローチ方法や商品の新たな用途を見出し新規取引に繋げる方法を学び、自社に合った取り組み方を検討します。	名
	3日	30名	31,000円	2018/10/15 ~ 2018/10/17		
	売れる顧客が見える! 攻めの営業計画の作り方 NEW			18-23		
生産管理	売れる顧客が見える! 攻めの営業計画の作り方 NEW			18-23	顧客が購買するまでの流れを見える化(数値化)する方法を学び、効果的な営業戦略・計画を2日×2回のインターバルで策定します。	名
	4日	20名	35,000円	2019/1/17 ~ 2019/2/21		
	事例で学ぶ5Sと目で見える管理			18-02		
	4日	30名	38,000円	2018/4/17 ~ 2018/4/20		
	生産性を向上させるリードタイム短縮の進め方 NEW			18-07		
	3日	30名	31,000円	2018/5/22 ~ 2018/5/24		
	顧客からの信頼を高める品質管理の進め方			18-12		
3日	30名	31,000円	2018/7/2 ~ 2018/7/4			
生産管理	顧客からの信頼を高める品質管理の進め方			18-12	品質を製造工程で作りこむQC的な考え方とその管理の進め方を学ぶとともに、演習を通じて自社の課題解決に取り組めます。	名
	3日	30名	31,000円	2018/7/2 ~ 2018/7/4		
	ヒューマンエラー対策の進め方			18-15		
	3日	35名	31,000円	2018/7/25 ~ 2018/7/27		
生産管理	実践で学ぶ5Sと目で見える管理 NEW			18-17	生産現場のムリ・ムダ・ムラを発見し、整理・整頓・清潔・清掃・躰(5S)と見える化を実現する手順を学び、自社の現場改善と改善活動定着手法を、2日×2回のインターバルで習得します。	名
	4日	30名	38,000円	2018/9/26 ~ 2018/10/30		
	利益向上のためのコストダウンの進め方			18-27		
3日	30名	31,000円	2019/2/4 ~ 2019/2/6			

○ 人材は、磨いて初めて「人財」になります。成長が期待される時代。御社の発展のため、仙台校をご活用ください。

御社名	代表TEL	所在地	ご担当者氏名
	() 千 -	都道府県 市町村	
(初めての企業さまのみ記載願います。) 代表者氏名 _____ 資本金 _____ 万円 従業員 _____ 名 業種 _____			