

研修の体系 (階層別スキルアップモデル)

主な内容	経営力	財務力	営業力	資質力	生産力
対象者	経営戦略・経営計画・人材開発	財務管理・経営管理会計	営業戦略・販売計画・営業スキル	組織で仕事するための能力・資質 人間関係構築(コミュニケーション) 心構え・行動力(マインド・リーダーシップ)	現場改善・品質管理・ 工程・作業管理
養成型研修	9月~ No.17 経営管理者養成コース(第25期) 25日間				7月~ No.10 工場管理者養成コース(第7期) 18日間
経営者 (代表者、役員クラス)	<p>9月 No.16 成功するための経営戦略の策定とその実践 新規 3日間</p> <p>10月 No.22 社員と組織を成長させる人事制度構築 4日間</p> <p>1月 No.27 売れ続ける関係を創る! 企業の魅力の伝え方 新規 2日間</p> <p>2月 No.44 社内を活性化するIT活用 2日間</p> <p>2月 No.45 真の顧客満足につながるサービス価値向上講座 2日間</p> <p>10月 No.20 目標を実現する利益資金計画の考え方と進め方 新規 4日間</p> <p>12月 No.70 利益を生み出す会計情報活用法 1日間</p>				
経営幹部 (部長、工場長、部門長クラス [経営後継者含む])	<p>7月 No.41 次世代トップリーダーが学ぶ経営力強化講座 新規 3日間</p> <p>2月 No.43 利益を生み出す業務改革・トラック運送業 4日間</p> <p>3月 No.30 後継者のための組織風土づくり 夜時間あり 3日間</p> <p>8月 No.15 業務に活かす財務分析実践講座 3日間</p> <p>7月~ No.13 売れる顧客が見える! 攻めの営業計画の作り方 4日間</p>				
管理者 (課長クラス)	<p>5月~ No.40 いきいきと活躍する女性管理者養成コース 3日間</p> <p>7月 No.14 会社を強くする人事・労務管理 3日間</p>	<p>6月 No.07 基本から学ぶ決算書の読み方講座 3日間</p>	<p>4月 No.02 成約率を高める営業の進め方 夜時間あり 3日間</p> <p>5月~ No.05 成果が出る提案営業の実践法 4日間</p> <p>10月 No.21 クレーム対応力強化講座 夜時間あり 3日間</p> <p>3月 No.29 可能性を切り拓く新規顧客開拓 新規 3日間</p>	<p>4月 No.01 管理者のための問題発見・解決法(4月) 新規 4日間</p> <p>4月~ No.04 部下指導の考え方・進め方 新規 4日間</p> <p>6月 No.08 管理者のリーダーシップ強化講座(6月) 新規 3日間</p> <p>7月 No.11 組織力を高めるコミュニケーション強化講座 新規 3日間</p> <p>7月 No.12 管理者のための実践的仕事管理術 3日間</p> <p>10月 No.19 チームマネジメント強化講座 夜時間あり 3日間</p> <p>10月 No.23 管理者のための問題発見・解決法(10月) 新規 4日間</p> <p>11月 No.25 管理者のリーダーシップ強化講座(11月) 3日間</p>	
新任管理者 (新任課長、その候補者)					<p>4月~ No.03 実践で学ぶ5Sと目で見る管理(4月) 4日間</p> <p>5月 No.06 製造現場のボカミス防止対策 3日間</p> <p>6月 No.09 利益向上のためのコストダウンの進め方 新規 3日間</p> <p>9月 No.18 顧客からの信頼を高める品質管理の進め方 3日間</p> <p>11月 No.24 生産性を向上させるリードタイム短縮の進め方 3日間</p> <p>1月~ No.26 実践で学ぶ5Sと目で見る管理(1月) 4日間</p>