

2013年

直方校5月度 研修の様子・受講者の声

【営業・マーケティング】No.106 組顧客開拓強化講座

講師：マーケティング参謀室'代表 山口 雅人

○研修のねらい

新規顧客の開拓に向け、市場・ニーズの分析から新たなターゲットを絞り込み、アプローチを行う手順とその仕組み、また顧客満足を高め、新たな価値創造を成果に結び付ける手法を組織に定着させるポイントを学びました。

○受講者の講座に対する声

- ・実際のシチュエーションを取り入れられており、**イメージが沸きやすかった。**
- ・汗をかきながら**熱心に**教えて下さりありがとうございました。ワーク形式も楽しかったです。
- ・たいくつする事なく、講義が聞けた。
- ・内容等は**非常に解り易かった**です。



実際の商談を想定したロールプレイング



講義風景

○受講者の講座に評価(アンケートによる)

【評価】 内容:よく理解できた・理解でき **100.0%**
 役立ち:非常に・ある程度 **100.0%**
 印象:非常に良い・良い **100.0%**

※他にも営業・マーケティング分野の講座が多数あり、それぞれ好評受付中でございます。ご関心のある方は、ホームページをご確認、またはお問い合わせください。