

# 販売計画の考え方と進め方（2017年1月24日開講）

## 講義風景



## 受講者データ

受講者の職階層



受講企業の業種



## 受講者の声（要約）

- ・話が面白く、非常に楽しく講義が受けられました。わからないことを詳しく教えていただき助かりました。ケーススタディが非常にわかりやすかったです。また、講義を受けたいです。大間講師に限ります！（卸売業・管理者候補・30代）
- ・「管理」という意味をとらえ直すことができ、大変参考になりました。営業戦略会議で使えそうです。具体例が頻繁に出てきてわかりやすかったです。実際にあった話を元にしたため、かなりリアルで、受講する側として入り込みやすかったです。（製造業・管理者・40代）

## お問い合わせ・資料請求・御意見

中小企業大学校 人吉校  
〒868-0021 熊本県人吉市鬼木町梢山1769-1  
電話：0966-23-6800  
FAX：0966-22-1456  
URL：<http://www.smrj.go.jp/institute/hitoyoshi/>