

基礎から学ぶ！貿易実務の知識

～貿易実務の仕組みとリスク回避の方法～

- 日 時 2016 年 6 月 7 日（火） 13：30 ～ 17：00
- 会 場 名古屋中小企業投資育成(株) 研修室
- 講 師 (独)中小企業基盤整備機構 国際化支援アドバイザー 樋口壽男 氏
- 対 象 者 貿易(輸出入)実務担当者および候補者または予定者等
- 持 ち 物 筆記用具
- 受 講 料 **無 料**

● 研修のねらい

あらゆる業種・業態において、商取引の国際化という課題は避けて通ることができない状況にあります。貿易取引は国内取引と違い、様々なリスクを伴いますので貿易取引の基本知識をしっかりと押さえておく必要があります。

本セミナーでは、海外展開に取り組む中堅・中小企業の貿易担当者等を対象に、貿易実務に対する理解を深めていただくため、「貿易実務の基礎知識の習得ならびにリスク回避の具体的な方法」について、経験豊富な講師がわかりやすく解説いたします。

● カリキュラム

1. 貿易ビジネス全体の流れと仕組み (1)異文化コミュニケーション (2)貿易取引の基本、国内取引と海外取引、 貿易取引に関する規制(リスト規制、キャッチ オール規制など) (3)基本交渉の流れ (引き合い、オファー、承諾など) (4)契約の成立と売買契約 (5)インコタームズ(貿易条件)とウィーン売買条約 (6)貿易代金決済の基本(L/C、D/P、D/A、T/T) (7)荷為替手形と船積書類	(8)EPA(経済連携協定)/FTAの活用と 特定原産地証明書 (9)貿易輸送と輸出入手続き 2. 貿易に伴うリスクとその回避方法 (1)外国為替リスクとその対策 (2)外航貨物海上保険のあらまし (3)PL法への対応(国内PL保険と海外PL保険) (4)貿易保険(信用危険と非常危険) 3. 質疑応答
--	---

講 師 紹 介

独立行政法人中小企業基盤整備機構
国際化支援アドバイザー

ヒグチ トシオ
樋口 壽男 氏

独立行政法人日本貿易振興機構（ジェトロ）認定貿易アドバイザー。日本貿易学会会員。貿易アドバイザー協会会員。1950年 東京生まれ。1980年 商社勤務を経て独立。その間、輸出入業務および海外・国内営業を担当。同年 貿易会社設立。石油・化学製品等の輸出入および代理店業務に従事。2013年4月より中小企業基盤整備機構のアドバイザー。著書：『新版「貿易実務」の仕事』（同文館出版）

- 定 員 30 名（申し込み先着順・定員に達し次第締め切らせていただきます）
- 申込締切日 2016 年 5 月 17 日 （ 火 ）
- お申し込み・キャンセルについて
 - ①下記の「受講申込書」に必要事項をご記入の上、FAXにてご送付下さい。
 - ②申し込み受付後、連絡担当者様へ「受講証」をお送りします。なお、開催日の1週間前になっても受講証が届かない場合は、お手数ですが下記お問い合わせ先までご連絡下さい。
 - ③申し込み人数が5名以下の場合、やむを得ず開催を中止させていただくことがあります。
 - ④受講の取消しをされる場合は、開催日の前日より数えて3営業日前（土日・祝日、年末年始を除く）の午後5時までにご連絡下さい。

お申し込み・お問い合わせ先

株式会社投資育成総合研究所 M&T研修会事務局（担当）岩瀬、加藤
〒450-0003 名古屋市中村区名駅南一丁目16番30号 東海ビル7階（名古屋中小企業投資育成棟内）
TEL：052-581-9545 FAX：052-583-8501 E-mail：mandt@sbic-cj.co.jp

必要事項をご記入の上、切りとらずA4のままFAXにてご送付下さい。

株式会社投資育成総合研究所 M&T研修会事務局 宛 FAX 052-583-8501

受講申込書	基礎から学ぶ！貿易実務の知識		2016 年 6 / 7	研修番号 10
貴社名				
住所	〒 -			
連絡担当者	氏名	所属名／役職名	Eメールアドレス（任意） <small>研修会ご案内のための登録が不要の場合は、□に✓をご記入ください。 □ 研修会案内登録を希望しない</small>	
	TEL	-	FAX	-
受講者	所属名／役職名		氏名（フリガナ）	

※ 申込書にご記入いただきました個人情報は、研修参加者名簿として研修の運営及び講師の参考資料として使用するほか、関連するアフターサービス、セミナー案内に関する情報のお知らせのために利用致しますが、他の目的には利用致しません。